

INTERNATIONAL CONGRESS OF ISLAMIC ECONOMY, FINANCE AND ETHICS

ÖZET BİLDİRİLER KİTABI

7-8 NİSAN 2018



**INTERNATIONAL CONGRESS OF
ISLAMIC ECONOMY, FINANCE
AND ETHICS**

ABSTRACT BOOK

April, 7 - 8, 2018 / Istanbul-TURKEY



**INTERNATIONAL CONGRESS OF ISLAMIC ECONOMY, FINANCE AND ETHICS
ABSTRACT BOOK
April, 7-8, 2018 / İstanbul | Turkey**

Editors:

Seyfettin ERDOĞAN
Ayfer GEDİKLİ
Durmuş Çağrı YILDIRIM

Assistant Editors:

M. Uğur MİRASEDOĞLU
Hande ÇALIŞKAN
Tuğba KANTARCI

**ULUSLARARASI İSLAM EKONOMİSİ, FİNANS VE ETİK KONGRESİ
ÖZET BİLDİRİLER KİTABI
7-8 Nisan, 2018 / İstanbul | Türkiye**

Editörler:

Seyfettin ERDOĞAN
Ayfer GEDİKLİ
Durmuş Çağrı YILDIRIM

Editör Yardımcıları

M. Uğur MİRASEDOĞLU
Hande ÇALIŞKAN
Tuğba KANTARCI

Basım Pazar Reklam, Danışmanlık, Matbaa ve Organizasyon

Yayın Yılı: Nisan, 2018

Dili: Türkçe ve İngilizce

ISBN: 978-605-81728-3-8

*Bu Kitabın Tüm Hakları Saklıdır.
Bildirilerin her türlü sorumluluğu yazarlarına aittir.*

www.isefe.org

BİLİM KURULU / SCIENTIFIC BOARD

Prof. Dr. Seyfettin Erdoğan	İstanbul Medeniyet Üniversitesi
Prof. Dr. Eriřah Arıcan	Marmara Üniversitesi
Dr. Cemil Ertem	Cumhurbaşkanı Başkanışmanı
Prof. Dr. Süleyman Özdemir	Bandırma 17 Eylül Üniversitesi (Rektör)
Prof. Dr. Erdal Tanas Karagöl	Yıldırım Beyazıd Üniversitesi
Prof. Dr. Halis Yunus Ersöz	İstanbul Üniversitesi (Rektör Yrd)
Prof. Dr. Murat Çizakça	Konya Karatay Üniversitesi
Prof. Dr. Mikail Erol	Çanakkale 18 Mart Üniversitesi
Prof. Dr. Nigar Demircan Çakar	Düzce Üniversitesi, Rektör
Prof. Dr. Yakup Bulut	Mustafa Kemal Üniversitesi
Prof. Dr. Hakan Pekey	Kocaeli Üniversitesi
Prof. Dr. Ayhan Gençler	Trakya Üniversitesi İİBF Dekanı
Prof. Dr. Mustafa Paksoy	Kilis Üniversitesi
Prof. Dr. Hamza Ateř	İstanbul Medeniyet Üniversitesi
Prof. Dr. Doğan Uysal	Celal Bayar Üniversitesi
Prof. Dr. Ahmet Tabakoğlu	Marmara Üniversitesi
Prof. Dr. Ahmet Nohutçu	İstanbul Medeniyet Üniversitesi
Prof. Dr. Cevdet Kılıç	Trakya Üniversitesi İlahiyat Fakültesi Dekanı
Prof. Dr. Adem Esen	İstanbul Üniversitesi
Prof. Dr. Alpaslan Açıkgenç	İstanbul Teknik Üniversitesi
Prof. Dr. Adem Korkmaz	Mehmet Akif Ersoy Üniversitesi (Rektör)
Prof. Dr. Zekai Özdemir	İstanbul Üniversitesi
Prof. Dr. Tuncay Yılmaz	Sakarya Üniversitesi
Prof. Dr. Targan Ünal	Okan Üniversitesi
Prof. Dr. Şaban Kayhan	Hasan Kalyoncu Üniversitesi
Prof. Dr. Soner Çelikkol	Kocaeli Üniversitesi
Prof. Dr. Sami Karacan	Kocaeli Üniversitesi
Prof. Dr. Salih Öztürk	Namık Kemal Üniversitesi
Prof. Dr. Rasim Yılmaz	Namık Kemal Üniversitesi
Prof. Dr. Osman Altuğ	Marmara Üniversitesi
Prof. Dr. Nuray Altuğ	Marmara Üniversitesi
Prof. Dr. Nilgün Çil Yavuz	İstanbul Üniversitesi
Prof. Dr. Mustafa Aykaç	Kırklareli Üniversitesi (Rektör)
Prof. Dr. Murat Yülek	İstanbul Ticaret Üniversitesi
Prof. Dr. Muhsin Kar	Yıldırım Beyazıd Üniversitesi
Prof. Dr. Muhittin Kaplan	İstanbul Üniversitesi
Prof. Dr. Melike Bildirici	Yıldız Teknik Üniversitesi
Prof. Dr. Mehmet Yüce	Uludağ Üniversitesi Rektör Yardımcısı
Prof. Dr. Mehmet Duman	Artvin Çoruh Üniversitesi (Rektör)
Prof. Dr. Ekrem Erdem	Erciyes Üniversitesi
Prof. Dr. Kazım Sarıkavak	Gazi Üniversitesi (Dekan)
Prof. Dr. Kerem Alkin	Nişantaşı Üniversitesi
Prof. Dr. Kahraman Çatı	Düzce Üniversitesi
Prof. Dr. İlyas Doğan	Gazi Üniversitesi
Prof. Dr. İbrahim Güran Yumuřak	Sabahattin Zaim Üniversitesi (Dekan)
Prof. Dr. Hatice Neře Erim	İstanbul Medeniyet Üniversitesi
Prof. Dr. Hasan Vergil	İstanbul Üniversitesi
Prof. Dr. Haluk Alkan	İstanbul Üniversitesi
Prof. Dr. Habip Yıldız	Sakarya Üniversitesi
Prof. Dr. Gülden Ülgen	İstanbul Üniversitesi

Prof. Dr. Feridun Yılmaz	Uludağ Üniversitesi
Prof. Dr. Faik Budak	Kocaeli Üniversitesi
Prof. Dr. Erdal Demirhan	Afyon Kocatepe Üniversitesi
Prof. Dr. Mahmoud Sabra	Al Azhar University, Filistin
Prof. Dr. Ensar Nişancı	Namık Kemal Üniversitesi
Prof. Dr. Emin Ertürk	Uludağ Üniversitesi
Prof. Dr. Elif Çepni	Bahçeşehir Üniversitesi
Prof. Dr. Coşkun Can Aktan	Dokuz Eylül Üniversitesi
Prof. Dr. Cevat Gerni	Doğuş Üniversitesi
Prof. Dr. Jean-Pierre Allegret	Paris Ouest Nanterre, Fransa
Prof. Dr. Bülent Güloğlu	İstanbul Teknik Üniversitesi
Prof. Dr. Bülent Aybar	Southern New Hampshire University-ABD
Prof. Dr. Bogna Kazmierska Jozwiak	University of Lodz-Polonya
Prof. Dr. Ayşe Buğra	Boğaziçi Üniversitesi
Prof. Dr. Olexandr Pidchosa	Taras Shevchenko University, Ukrayna
Prof. Dr. Sudi Apak	Esenyurt Üniversitesi
Prof. Dr. Ali Kutan	Southern Illinois University
Prof. Dr. Aysun Fıçıcı	Southern New Hampshire University-ABD
Prof. Dr. Ali Kemal Gürbüz	Balıkesir Üniversitesi
Prof. Dr. Konstantin Tsvetkov	University of Agribusiness and Rural Development, Bulgaristan
Prof. Dr. Nazıf Mohib Shahrani	Indiana University, ABD
Prof. Dr. Aysıt Tansel	Orta Doğu Teknik Üniversitesi
Prof. Dr. Ali Çelikkaya	Osman Gazi Üniversitesi
Prof. Dr. Ahmet İncekara	İstanbul Üniversitesi
Prof. Dr. Mahmut Bilen	Sakarya Üniversitesi
Prof. Dr. Ahmet Şatır	Condordia University
Prof. Dr. Abdülmecit Türüt	İstanbul Medeniyet Üniversitesi
Prof. Dr. David Weir	Northumbria University / Cambridge Scholars
Prof. Dr. Farid Shuaib	International Islamic University of Malaysia
Prof. Dr. Andrzej Bistyga	Katowice School of Economics, Polonya
Prof. Dr. Ferda Yerdelen Tatoğlu	İstanbul Üniversitesi
Prof. Dr. Ethem Cebecioğlu	Ankara Üniversitesi
Prof. Dr. Abdulvahap Baydaş	Bingöl Üniversitesi
Prof. Dr. Ahmet Faruk Aysan	Boğaziçi Üniversitesi
Prof. Dr. Vahit Göktaş	Ankara Üniversitesi
Prof. Dr. Abbas Mirakhor	The Global University of Islamic Finance, INCEIF
Prof. Dr. Obiyathulla Ismat Bacha	The Global University of Islamic Finance, INCEIF
Doç. Dr. Bülend Aydın Ertekin	Anadolu Üniversitesi
Doç. Dr. Meriç Subaşı Ertekin	Anadolu Üniversitesi
Doç. Dr. Buerhan Saiti	İstanbul Sabahattin Zaim Üniversitesi
Doç. Dr. Hüseyin Seyhanlıoğlu	Dicle Üniversitesi
Doç. Dr. Mohamed Eskandar Shah Mohd Rasid	The Global University of Islamic Finance (INCEIF)
Doç. Dr. Rosmah Mat Isa	Kebangsaan University, Malezya
Doç. Dr. Hüseyin Altay	Mustafa Kemal Üniversitesi
Doç. Dr. Zafer Kanberoğlu	Van Yüzüncü Yıl Üniversitesi
Doç. Dr. Vedat Cengiz	Kocaeli Üniversitesi
Doç. Dr. Tolga Ulusoy	Kastamonu Üniversitesi
Doç. Dr. Mehmet Akif Öncü	Düzce Üniversitesi
Doç. Dr. Şevket Alper Koç	Kocaeli Üniversitesi
Doç. Dr. Şahap Kavcıoğlu	Bayburt Milletvekili
Doç. Dr. Sibel Aykın	Akdeniz Üniversitesi

Doç. Dr. Bekir Elmas	Atatürk Üniversitesi
Doç. Dr. Selman Yılmaz	İstanbul Üniversitesi
Doç. Dr. Rengin Ak	Kırklareli Üniversitesi
Doç. Dr. Özlem Durgun	İstanbul Üniversitesi
Doç. Dr. Murat Pıçak	Dicle Üniversitesi
Doç. Dr. İdris Demir	İstanbul Medeniyet Üniversitesi
Doç. Dr. İbrahim Turhan	İzmir Milletvekili
Doç. Dr. Hasan Gül	Ondokuz Mayıs Üniversitesi
Doç. Dr. Haluk Zülfikar	İstanbul Üniversitesi
Doç. Dr. Hakan Kahyaoğlu	Dokuz Eylül Üniversitesi
Doç. Dr. Gülçin Tapşın	İstanbul Ticaret Üniversitesi
Doç. Dr. Emrah İsmail Çevik	Namık Kemal Üniversitesi
Doç. Dr. Emel İslamoğlu	Sakarya Üniversitesi
Doç. Dr. Elif Hobikoğlu	İstanbul Üniversitesi
Doç. Dr. Durmuş Çağrı Yıldırım	Namık Kemal Üniversitesi
Doç. Dr. Bahar Burtan Doğan	Dicle Üniversitesi
Doç. Dr. Ayfer Gedikli	İstanbul Medeniyet Üniversitesi
Doç. Dr. Kenan Aydın	Kocaeli Üniversitesi
Doç. Dr. İshak Torun	Bolu İzzet Baysal Üniversitesi
Doç. Dr. İlhan Eroğlu	Gaziosmanpaşa Üniversitesi
Doç. Dr. İbrahim Subaşı	Marmara Üniversitesi
Doç. Dr. Başak Tanınmış Yücememiş	Marmara Üniversitesi
Doç. Dr. Hatice Karahan	Medipol Üniversitesi
Doç. Dr. Hakan Kahyaoğlu	Dokuz Eylül Üniversitesi
Doç. Dr. Burcu Özcan	Fırat Üniversitesi
Doç. Dr. Yücel Ayriçay	Kahramanmaraş Sütçü İmam Üniversitesi
Doç. Dr. Özlen Hiç	İstanbul Üniversitesi
Doç. Dr. Aysen Hiç Gencer	İstanbul Aydın Üniversitesi
Doç. Dr. Cüneyt Kılıç	Çanakkale Onsekiz Mart Üniversitesi
Doç. Dr. Levent Çinko	Marmara Üniversitesi
Doç. Dr. Selami Özcan	Yalova Üniversitesi
Doç. Dr. Osman Şimşek	Gazi Üniversitesi
Doç. Dr. Mehmet Saraç	İstanbul Üniversitesi
Doç. Dr. Rosham Mat Isa	University of Kebangsaan, Malezya
Doç. Dr. Khairul Akmaliah Adam	University of Kebangsaan, Malaysia
Doç. Dr. Gonca Atıcı	İstanbul Üniversitesi
Doç. Dr. Hakan Sarıbaş	Zonguldak Üniversitesi
Doç. Dr. Muzaffer Koç	Marmara Üniversitesi
Doç. Dr. Atilla Doğan	Karadeniz Teknik Üniversitesi
Doç. Dr. Seyfettin Arslan	Dicle Üniversitesi
Doç. Dr. Ruzita Abdul-Rahim	Kebangsaan University Malezya
Doç. Dr. Peter Miculas Nitra, Slovakya	University of Constantinus
Dr. Maria Ochwat, Polonya	WSB University, Poznan
Dr. Ruslan Nagarev, İstanbul	Sabahattin Zaim Üniversitesi
Dr. Laura Koba, Polonya	Jagiellonian University, Krakow
Dr. Ziyaad Mohamad, Malezya	INCEIF
Dr. Levent Coşkun Erkekoğlu	Marmara Üniversitesi
Dr. İbrahim Murat Bozkurt	Marmara Üniversitesi
Dr. Meltem Taylan	Cumhurbaşkanı Başdanışmanı
Dr. Mohd Iqbal bin Abdul Wahab	International Islamic University, Malezya
Dr. Ayşegül Durukan	Nişantaşı Üniversitesi
Dr. Barış Alparslan	Yıldırım Beyazıt Üniversitesi

Dr. Mehmet Naci Efe	Üsküdar Üniversitesi
Dr. Erhan Gengenç	Kocaeli Üniversitesi
Dr. Berna Ak Bingöl	Kırklareli Üniversitesi
Dr. Kaushik Chattopadhyay	Prof. S.N.H. College, University of Kalyani
Dr. Yıldız Aksoy	İstanbul Medeniyet Üniversitesi
Dr. Murat Tümay	İstanbul Medeniyet Üniversitesi
Dr. İsmail Cem Ay	Gelişim Üniversitesi
Dr. Veli Sırım	Namık Kemal Üniversitesi
Dr. Niyazi Gümüş	Kastamonu Üniversitesi
Dr. Korhan Arun	Namık Kemal Üniversitesi
Dr. Cengiz Ceylan	Kırklareli Üniversitesi
Dr. Aslıhan Nakiboğlu	Niğde Üniversitesi
Dr. Ahu Ergen	Bahçeşehir Üniversitesi
Dr. Ömer Esen	Muş Alpaslan Üniversitesi
Dr. Abdilahi Ali	Aberystwyth University / İngiltere
Dr. Malik Babar Hussain	University of Sargodha / Pakistan
Dr. Zeeshan Atiq	University of Karachi / Pakistan
Dr. Büşra Karataşer	Namık Kemal Üniversitesi
Dr. Sema Yılmaz Genç	Kocaeli Üniversitesi
Dr. Yener Coşkun	Semaye Piyasası Kurumu Başuzman
Dr. Daniel Kapp	European Central Bank
Dr. Zişan Kılıçkan	Kocaeli Üniversitesi

İÇİNDEKİLER

ISLAMIC BANKING AND CAPITAL MARKETS: LESSONS FROM THE MALAYSIA EXPERIENCE	1
PROF. DR. OBIYATHULLA ISMATH BACHA, INCEIF.....	1
ISLAMIC MICROFINANCE AND FINANCIAL INCLUSION: MURABAHA INSTRUMENT AND MICRO-TRADE FINANCE.....	3
LEAD ECONOMİST NOSRATOLLAH NAFAR.....	3
GLOBAL ISLAMIC FINANCE AND ISLAMIC FINANCE IN THE UK	4
PROF. DR. DAVID WEIR.....	4
FİNANSAL KRİZ YÖNETİMİNDE KATILIM BANKALARININ ETKİNLİĞİ	5
MUSTAFA KÜRŞAT ÇETİN.....	5
FİNANSAL KURUMLAR ARASINDAKİ REKABETÇİLİK AÇISINDAN KATILIM BANKACILIĞININ REKABET DURUMU.....	6
ERHAN ÇETİNKAYA	6
KATILIM BANKACILIĞINA İLİŞKİN SÜRDÜRÜLEBİLİR GELİŞME STRATEJİLERİ.....	7
MURAT AKŞAM.....	7
KATILIM BANKACILIĞI REEL SEKTÖR İLİŞKİLERİ.....	8
HASAN ALTUNDAĞ.....	8
AHLAKIMIZ HAYATIMIZ, HAYATIMIZ AHLAKIMIZDIR	9
NURİ ÇALIŞKAN.....	9
FIDUCIARY RATINGS: A NEW APPROACH TO RATING ISLAMIC FINANCIAL INSTITUTIONS AND INSTRUMENTS	10
ALAA ALAABED.....	10
WEALTH INEQUALITY, INTEREST-BASED DEBT AND RISK-SHARING PUBLIC FINANCE	11
DR.TARIK AKIN,	11
PROF. DR. OBIYATHULLA ISMATH BACHA,.....	11
PROF. DR. ZAMİR IQBAL,.....	11
ABBAS MIRAKHOR.....	11
THE ROLE OF BRSA (BANKING REGULATION AND SUPERVISION AGENCY) AND PARTICIPATION BANKING IN DEVELOPING ISLAMIC FINANCE IN TURKEY.....	12
DR. M. İRFAN KURT	12
ORTAÇAĞDA İSLAM VE BATI MEDENİYETLERİNİN İKTİSADİ DÜŞÜNCELERİNİN KARŞILAŞTIRILMASI 13	
DR. ÖĞR. ÜYESİ ENVER GÜNAY	13
ARŞ. GÖR. SEFA ÖZBEK	13
ARŞ. GÖR. SENA TÜRKMEN	13
FAYDA-DEĞER MERKEZLİ HOMOECONOMICUS'TAN BİLİŞSEL GELİŞİM VE AHLAKIN TEMSİLCİSİ HOMOISLAMICUS'A.....	14
DOÇ. DR. AYHAN ORHAN	14
İSLÂM AHLÂK FELSEFESİ BAĞLAMINDA İŞ ETİĞİ, ÇALIŞMA AHLÂKI VE AHÎLİK	15
PROF. DR. CEVDET KILIÇ.....	15
İSLAMİ DÜŞÜNCEDE DEVLETİN DÜZENLEYİCİ (REGÜLASYON) ROLÜ: HİSBE	17
DR. ÖĞR. ÜYESİ YUSUF TEMÜR.....	17
BANKA DIŞI FAİZSİZ KONUT FİNANSMANINDA ELBİRLİĞİ SİSTEMİ	18

DR. MURAT ERGÜVEN	18
İSLAM KEFALET HUKUKUNDA TESELSÜL KARİNESİ: GÜNÜMÜZ HUKUKU İLE MUKAYESELİ BİR TAHLİL	19
DR. ÖĞR. ÜYESİ FATİH YAKAR.....	19
İSLAMİ FİNANS VE ALTYAPI FİNANSMAN AÇIĞI	21
DOKTORA ÖĞRENCİSİ ARZU ULUSOY-SHIPSTONE.....	21
ORTAÇAĞ İSLAM VE BATI TOPLUMLARININ EKONOMİK UYGULAMALARINI ETKİLEYEN KURUMLARIN MUKAYESESİ	22
DR. ÖĞR. ÜYESİ ENVER GÜNAY.....	22
DOÇ. DR. HÜSEYİN AĞIR.....	22
ARŞ. GÖR. SENA TÜRKMEN	22
KATILIM BANKALARINDA ÜRÜN GELİŞTİRME SÜRECİ VE SORUNLARI: KUVEYT TÜRK KATILIM AŞ ÖRNEĞİ	23
DOKTORA ÖĞRENCİSİ MUSTAFA DEREÇİ.....	23
KATILIM BANKACILIĞI SİSTEMİNİN İLAHİYAT FAKÜLTESİ ÖĞRETİM ÜYELERİNCE DEĞERLENDİRİLMESİ: ATATÜRK ÜNİVERSİTESİ ÖRNEĞİ	24
DOÇ. DR. RAMAZAN YANIK	24
ARŞ. GÖR. SERPİL SUMER.....	24
ÖRGÜT KÜLTÜRÜNÜN İŞ TATMİNİ ÜZERİNDEKİ ETKİSİ: KATILIM BANKALARI ÇALIŞANLARI ÜZERİNE BİR ARAŞTIRMA.....	25
DR. ÖĞR. ÜYESİ SAADET ELA PELENK	25
DR. ÖĞR. ÜYESİ ALİ ACARAY	25
TÜRKİYE'DE KATILIM BANKACILIĞI VE BANKACILIK SEKTÖRÜ İÇERİSİNDE KATILIM BANKALARININ YERİ.....	26
DR. ÖĞR. ÜYESİ CANSU ŞARKAYA İÇELLİOĞLU	26
ORTAÇAĞDA TEK TANRILI DİNLERİN İKTİSADİ UYGULAMALARI	26
DOÇ. DR. HÜSEYİN AĞIR	27
DR. ÖĞR. ÜYESİ ENVER GÜNAY	27
ARŞ. GÖR. SEFA ÖZBEK	27
İSLAM'DA SOSYAL GÜVENLİK SİSTEMLERİ.....	29
PROF. DR. ERDAL TANAS KARAGÖL.....	29
ARŞ. GÖR. ÜLKÜ İSTİKLAL ORTAKAYA	29
İSLAMİ ANLAYIŞTA YOKSULLUK VE ZEKÂT KURUMU	30
DR. ÖĞR. ÜYESİ ELİF ÖZLEM AŞKIN	30
DR. ÖĞR. ÜYESİ UMUR AŞKIN.....	30
KADROLAMA SÜRECİNİN DEĞERLENDİRİLMESİ: KATILIM BANKALARINDA BİR ÇALIŞMA.....	32
DR. ÖĞR. ÜYESİ ALİ ACARAY	32
DR. ÖĞR. ÜYESİ SAADET ELA PELENK	32
ISLAMIC FINANCE AND PARTICIPATION BANKING IN KUWAIT.....	34
PROF. DR. SEYFETTİN ERDOĞAN.....	34
ASSOC. PROF. DR. AYFER GEDİKLİ	34
SENEGAL'DE İSLAMİ FİNANSIN GELİŞİMİ	35
PROF. DR. ÖZCAN KARAHAN	35
LÜBNAN FİNANSAL SİSTEMİNDE KATILIM BANKACILIĞI.....	37
DOÇ. DR. ÖZLEM DURGUN.....	37
İSLAMİ BANKACILIK VE FİNANSİ UYGULAMALARI: MISIR ÖRNEĞİ.....	38

PROF. DR. HAKAN SARIBAŞ	38
ARŞ. GÖR. İBRAHİM TEKİNER.....	38
ARŞ. GÖR. UĞUR URSAVAŞ.....	38
ISLAMIC FINANCE AND PARTICIPATION BANKING IN INDONESIA	39
ASSOC. PROF. DR. AYFER GEDİKLİ	39
PROF. DR. SEYFETTİN ERDOĞAN.....	39
SOSYAL GÜVENLİK KURUMU OLARAK ZEKAT'IN İŞLEVLERİ.....	41
DR. ÖĞR. ÜYESİ UMUR AŞKIN.....	41
DR. ÖĞR. ÜYESİ ELİF ÖZLEM AŞKIN	41
İKTİSADİ VE SOSYAL BOYUTUYLA İSLAMDA ÇALIŞMA	43
DOÇ. DR. İLHAN EROĞLU.....	43
ÖĞR. GÖR. FATMA ÇELİK	43
KÜRESELLEŞME SÜRECİNDE MÜSLÜMAN TOPLUMLARDA EKONOMİK DEĞİŞMENİN GÖRÜNÜMÜ OLARAK FİNANSALLAŞMA VE İSLÂMÎ BANKACILIK: BANGLADEŞ ÖRNEĞİ.....	45
DOÇ. DR. SEYFETTİN ASLAN.....	45
ARŞ. GÖR. AHMET VEDAT KOÇAL.....	45
ARŞ. GÖR. İBRAHİM ÇEMBERLİTAŞ	45
ÜRDÜN'DE İSLAMÎ BANKACILIK VE FİNANS UYGULAMALARININ İNCELENMESİ	46
DOÇ. DR. SERKAN DİLEK.....	46
PROF. DR. ORHAN KÜÇÜK.....	46
2018 SONRASI DÖNEMDE IRAK'IN YENİDEN YAPILANMASINDA TÜRKİYE'NİN ROLÜ	47
DOÇ. DR. BÜLEND AYDIN ERTEKİN.....	47
KRİPTO PARALARIN FİKHİ AÇIDAN DEĞERLENDİRİLMESİ	48
ARŞ. GÖR. BİLGİN ZENGİN.....	48
DOÇ. DR. MEHMET AKİF ÖNCÜ.....	48
ARŞ. GÖR. SEYDİ AHMET ÖZKAYA.....	48
BAHREYN'DE İSLAM EKONOMİSİ VE İSLAMÎ BANKACILIK	49
DOÇ. DR. DURMUŞ ÇAĞRI YILDIRIM.....	49
DOÇ. DR. SEDA YILDIRIM	49
ENVIRONMENTAL KUZNETS CURVE: EVIDENCES FROM SELECTED THE ORGANIZATION OF ISLAMIC COOPERATION MEMBER COUNTRIES.....	50
DOÇ. DR. FEYZA BALAN	50
KATILIM BANKACILIĞI VE KAZAKİSTAN'DA KATILIM BANKACILIĞININ GELİŞİMİ.....	51
PROF. DR. MEHMET YÜCE	51
MECELLEDE İŞ AKDİ	52
DOÇ. DR. MUZAFFER KOÇ.....	52
DR. ÖĞR. ÜYESİ İ. MURAT BOZKURT	52
DOES THE SECURITIZATION LEAD TO THE INFINITE MONEY CREATION? A STRUCTURAL COMPARISON.....	54
DR. ÖĞR. ÜYESİ YUSUF DİNÇ.....	54
DOÇ. DR. BUERHAN SAITI	54
DR. ÖĞR. ÜYESİ MUSTAFA ÇAKIR.....	54
EN ZENGİN 10 İSLAM İŞBİRLİĞİ TEŞKİLATI ÜYESİ ÜLKENİN EKONOMİK KALKINMA PERFORMANSI	55
DOÇ. DR. MERİÇ SUBAŞI ERTEKİN	55
İTTİHAD-I İSLAM VE 1931 KUDÜS-İSLAM KONGRESİ	56
DR. ÖĞR. ÜYESİ HANEFİ YAZICI	56

THE IMPACT OF THE GLOBAL SHOCKS ON ISLAMIC AND CONVENTIONAL BANKS: A COMPARATIVE ANALYSIS USING MULTIVARIATE REGRESSION QUANTILES	58
ARŞ. GÖR. HUZEFE ZAHİT ATAN.....	58
DOÇ. DR. RESUL AYDEMİR.....	58
PROF. DR. BÜLENT GÜLOĞLU.....	58
İSLAM İKTİSADİ BAĞLAMINDA İHTİYAÇ KAVRAMININ GÜNDELİK YAŞAMDAKİ DÖNÜŞÜMÜ	59
DR. ÖĞR. ÜYESİ ELİF KIRAN	59
İSLAM İKTİSAT TEORİSİNDE AHLAKİ TEHLİKE SORUNUNUN ORTAYA ÇIKMASINI ENGELLEYİCİ KURALLAR: İLGİLİ HADİSLER ÜZERİNDEN BİR ANALİZ	60
PROF. DR. EKREM ERDEM.....	60
TÜRKİYE İLE D8 ÜLKELERİ'NİN İKTİSADİ BÜYÜMELERİ ARASINDAKİ İLİŞKİLERİN ZAMANLA DEĞİŞEN GRANGER NEDENSELLİK ANALİZİ YÖNTEMİ İLE İNCELENMESİ.....	61
ARŞ. GÖR. DR. NURULLAH ALTINTAŞ.....	61
ARŞ. GÖR. DR. MUSTAFA KIRCA	61
DR. ÖĞR. ÜYESİ ŞERİF CANBAY	61
İSLAMİ BİR FİNANSMAN ARACI OLAN SUKUK VE GELİŞİMİ.....	63
DOÇ. DR. EMRAH İSMAIL ÇEVİK.....	63
DOKTORA ÖĞRENCİSİ HANDE ÇALIŞKAN	63
A PANEL DATA CONVERGENCE ANALYSIS OF OIC MEMBERS AND G7 COUNTRIES	64
HİLAL GÜLOĞLU	64
PROF. DR. BÜLENT GÜLOĞLU.....	64
ARŞ. GÖR. MURAT GÜVEN.....	64
İSLAMİ FİNANS: LİTERATÜR ARAŞTIRMASI	65
PROF. DR. ÖZCAN KARAHAN	65
TÜRKİYE'DE KATILIM BANKACILIĞININ FİNANSAL İSTİKRARA KATKISI.....	67
DOÇ.DR. DURMUŞ ÇAĞRI YILDIRIM.....	67
DOÇ. DR. SEDA YILDIRIM	67
DOKTORA ÖĞRENCİSİ HATİCE SÜRÜN	67
İSLAM İKTİSADİ AÇISINDAN PARA VE GÜNCEL PARASAL MESELELER	68
DR. ÖĞR. ÜYESİ İ. MURAT BOZKURT	68
MELİH TURAN.....	68
HOW DO ISLAMIC BANKS DIFFER FROM CONVENTIONAL BANKS IN TERMS OF THEIR RESILIENCE TO FINANCIAL SHOCKS GIVEN BANK SPECIFIC FACTORS?	69
DOÇ. DR. RESUL AYDEMİR	69
ARŞ. GÖR. HUZEFE ATAN	69
PROF. DR. BULENT GULOGLU.....	69
ENERJİ YATIRIMLARI TAHKİMİ KONUSUNDAKİ İSLAMİ PRENSİPLER	70
DOÇ. DR. İDRİS DEMİR.....	70
İSLAM İKTİSAT TEORİSİNDE TERS SEÇİM SORUNUNUN ORTAYA ÇIKMASINI ENGELLEYİCİ KURALLAR: İLGİLİ HADİSLER ÜZERİNDEN BİR ANALİZ	71
PROF. DR. EKREM ERDEM.....	71
HAYVAN DESTEKLEMELERİNDE YENİ BİR İSLAMİ FİNANSMAN MODELİ OLARAK: PUT (YERİNE KOYMA) MODELİ.....	72
DR. ÖĞR. ÜYESİ YAVUZ TÜRKAN.....	72
YÜKSEK LİSANS ÖĞRENCİSİ BAYRAM KAYANTAŞ	72
YÜKSEK LİSANS ÖĞRENCİSİ ERHAN KAYNAR.....	72
YÜKSEK LİSANS ÖĞRENCİSİ MURAT TÜRKAN	72
KATILIM BANKACILIĞI KAVRAMI, ESASLARI VE TEORİSİ.....	74

DOKTORA ÖĞRENCİSİ DERYA MERCAN.....	74
DR. ÖĞR. ÜYESİ ŞERİF CANBAY	74
LİSANS ÖĞRENCİSİ GÜRSEL BEKTAŞ.....	74
TÜKETİM ÜZERİNDE ETKİLİ OLAN FAKTÖRLERİN İNANÇ AÇISINDAN BELİRLENMESİ: BİNGÖL İLİ ÖRNEĞİ.....	75
DOÇ. DR. ABDULVAHAP BAYDAŞ.....	75
ÖĞR. GÖR. ETEM KILIÇ.....	75
YRD. DOÇ. DR. YAVUZ TÜRKAN	75
YENİ BİR İSLAMİ FİNANSMAN MODELİ OLARAK: İHVAN MODELİ	76
DR. ÖĞR. ÜYESİ YAVUZ TÜRKAN.....	76
ÖĞR. GÖR. ETEM KILIÇ.....	76
ÖĞR. GÖR. MAHMUT UÇAKTÜRK.....	76
İŞLETME SAHİPLİĞİ VE KADININ TARİHSEL UYGULAMASI ÜZERİNE.....	78
DR. ÖĞR. ÜYESİ KÜBRA SARI SEO LECOQ.....	78
DR. DR. ÖĞR. ÜYESİ ARIADNE DE VILLA	78
İSLAM TOPLUMUNDA REFAHIN SAĞLANMASINDA AİLENİN ROLÜ	79
PROF. DR. MUSTAFA AYKAÇ.....	79
DR. İSKENDER GÜMÜŞ.....	79
İSLAM HUKUKUNDA YARGIÇ ETİĞİ.....	81
PROF. DR. MEHMET YÜCE.....	81
FUNCTION OF ETHICAL RULES IN INSTITUTIONAL SUCCESS	83
FATİHA GACEM.....	83
SEKÜLER İKTİSADİ ZİHNİYETİN TUTARSIZLIĞI-RÖNESANS FELSEFESİ	88
DR. İPEK MADI	88
İSLAM VE REFAH: KAÇINILMAZ BİR AKTÖR OLARAK DEVLET	90
PROF. DR. MUSTAFA AYKAÇ.....	90
DR. İSKENDER GÜMÜŞ.....	90
ANTİK YUNAN'IN HAZCILIĞI VE “SEKÜLER (ME)DENİYET”	92
DR. LEVENT COŞKUN ERKEKOĞLU.....	92
İSLAM İKTİSAT AHLAKI AÇISINDA “İSRAF” KAVRAMI VE SOSYO-EKONOMİK SONUÇLARI	94
DR. ÖĞR. ÜYESİ İ. MURAT BOZKURT	94
KAR UYGULAMASININ İSLAM DİNİ VE KAPİTALİST EKONOMİ AÇISINDAN DEĞERLENDİRİLMESİ	95
DR. ÖĞRETİM ÜYESİ RIDVAN KARACAN.....	95
KATILIM BANKALARININ EKONOMİDEKİ YERİ: TÜRKİYE ÖRNEĞİ	96
PROF. DR. SALİH ÖZTÜRK.....	96
YÜKSEK LİSANS ÖĞRENCİSİ NUMAN KÖKAY.....	96
İSLAM İKTİSAT METODOLOJİSİNİN “MANEVİ SERMEYE” UNSURLARI	97
DOÇ.DR. SELÇUK KOÇ.....	97
DR. ÖĞR. ÜYESİ SEMA YILMAZ GENÇ	97



ISLAMIC BANKING AND CAPITAL MARKETS: LESSONS FROM THE MALAYSIA EXPERIENCE

Prof. Dr. Obiyathulla Ismath Bacha, INCEIF

obiya@inceif.org

The purpose of this paper is to analyze the process of development of Islamic banking and capital market in Malaysia. In the early years of Islamic banking, policy makers had to face with a trade-off between risk transfer and risk sharing. In the classical model, there is risk transfer. However, in Islamic Shariah, one has to share the risk to make a joint business. Islamic Banking has thus far mimicked conventional banking with the result that the same problems and outcomes have surfaced, even though it is operating within an interest free framework. What makes the **mutual fund** much **less fragile** is that unlike a bank, there is a direct link between the asset and liabilities of the mutual funds balance sheet. In Malaysia and in most of the countries where Islamic banking is applied have dual banking system. In Malaysia, dual banking system had 3 phases: The first phase represents the foundation years between 1963-1982. In that period, there was establishment of non-banking financial institutions such as Tabung Haji which is a fund for hajis. The second phase is called as developing years which cover 1983-1993. In that period, Islamic Bank Malaysia Berhad (BIMB), Govt. Investment Certificate (interest-free); Takaful companies, Labuan IOFC ect. have been established. In the early years of Islamic Banking in Malaysia mimicking the products and services of conventional banks were very frequent problems. The sole Islamic Bank, *Bank Islam Malaysia Berhad*, managed its liquidity mismatches on a bilateral arrangement with BNM. It also enjoyed a period of “halal premium”, the ability to pass on the additional costs of transaction and low volume to customers. The third phase represents take-off years which cover 1994-2001. In those years, Islamic Inter-bank Market, Islamic Inter-bank Cheque Clearing System, new Islamic financial instruments, National Syariah Advisory Council on Islamic Banking and Takaful (NSAC-IBAT), were established and local financial system achieved a full-fledged Islamic financial system. In 2003 Syariah Advisory Council accorded as the sole authoritative body on Syariah matters, and in 2006 the government set the liberalization of the financial system to allow foreign players to participate. In 2007, Capital Markets and Services Act was launched. In 2009, recognizing the duality of the banking system by law: Act 701 – Central Bank of Malaysia Act was accepted. And finally in 2013 Islamic Financial Services Act. (IFSA) was launched. Today, there are total of 16 local and foreign many Islamic banks operating in Malaysia.

There were some unexpected problems in the early years of Islamic banking in Malaysia. While replication was a logical starting strategy, it may have also “hard coded” the DNA of IBs in Malaysia. The use of PLS contracts which began earnestly, quickly tapered off. So too did *Qard al-Hasan* funding. Islamic Banks became increasingly dependent on the “debt based” contracts. So much, that they began to resemble the conventional banks. Ironically, the institutions established to foster the development of Islamic Banks, IFSB for example, worsened the situation. Islamic Banks that provide PLS based funding get penalised with higher CAR.

The result of improvement in Islamic Banking in Malaysia brought about two big problems:

1. Malaysian Islamic Banks have **larger asset – liability** mismatches higher than conventional banks. Thus, duration gaps are large, implying higher interest rate sensitivity than conventional banks. Conventional banks have a number of inbuilt mechanisms such as floating rate loans, ability to use interest rate swaps & other derivatives. In response BNM has allowed Islamic Banks just variable rate financing and IPRS. Given the outlook for a rising rate regime, net worth compression is a real issue.
2. **Cost convergence.** As a result of the replication strategy, products and services are identical. Competition has eroded the “halal premium” and so costs are identical. While, one implication is that Islamic Banks have become competitive, the bigger implication that, there has been no “price discovery”. After more than 30 years, Islamic Banks have not been able to shake off their reliance on “interest rates”.

IFSA (2013) required Islamic Banks and their customers to have a risk sharing relationship (closer to mutual fund model). On the liability side of balance sheet there was just wadiah (safe custody) for CASA and investment account. However, after IFSA was launched there are new challenges such as:

Investment account deposits, invested in bank Balance sheet.
No more fixed returns
No more deposit insurance for Investment accounts
Customer acceptability (muslim and non-muslim customers)
Potential outflow of funds to conventional sector.
Institutional depositors – mandate on risk taking?

Shariah Governance Framework (SGF) in Malaysia:

- I) the expectations of an IFI’s Shariah governance structures, processes and arrangements to ensure that all its operations and business activities are in accordance with Shariah;
- II) provides comprehensive guidance to the board, Shariah Committee and management of the IFI in discharging its duties in matters relating to Shariah; and
- III) outlines the functions relating to Shariah review, Shariah audit, Shariah risk management and Shariah research

Shariah Government Key Requirements:

- Oversight, accountability & responsibility (*scope, personal liability*)
- Independence (*of the SC vis-à-vis, Mgmt., Board etc.*)

- Competency
- Confidentiality & consistency
- Shariah compliance & research functions

After all these explanations, what is learned from the Malaysia experience for other Muslim countries is as follows:

- Islamic banks have succeeded in attracting categories of investors *who did not previously* have dealings with conventional banks.
- On religious grounds, Islamic banking system has attracted resources from devout savers and can be used in financing development.
- IBs not only offer the savers a pecuniary yield on investment deposits, but also a non-pecuniary return in the form of religious satisfaction.
- Thus, IBs have contributed to *raising* the level of national savings and investment.
- Lessons of the Malaysian experience for other Muslim countries aspiring for better economic development and standard of living:
- Islamic banks have succeeded in attracting categories of investors who did not previously have dealings with conventional banks.
- On religious grounds, Islamic banking system has attracted resources from devout savers and can be used in financing development.
- IBs not only offer the savers a pecuniary yield on investment deposits, but also a non-pecuniary return in the form of religious satisfaction.
- Thus, IBs have contributed to raising the level of national savings and investment.
- Lessons of the Malaysian experience for other Muslim countries aspiring for better economic development and standard of living:
- Islamic banks have succeeded in attracting categories of investors who did not previously have dealings with conventional banks.
- On religious grounds, Islamic banking system has attracted resources from devout savers and can be used in financing development.
- IBs not only offer the savers a pecuniary yield on investment deposits, but also a non-pecuniary return in the form of religious satisfaction.
- Thus, IBs have contributed to raising the level of national savings and investment.

Lessons from Malaysia to Capital Markets:

Malaysia has successfully replicated all components of a typical capital market in shariah compliant ways.

- Money Market → IIMM
- Bonds → Sukuk
- Equities → Islamic Equities
- Derivatives :
 - Shariah compliant derivatives.
 - Waád based FX contracts
 - IPRS

The market for sukuks dominates by far, the ICM space.

The Problems:

- While the growth and acceptance of sukuk has been impressive, there is an inherent problem.
- As was the case with IBs, there is a heavy reliance on the debt based contracts.
- About 75% of outside sukuk resemble “fixed income securities”
- Market acceptance and familiarity on the part of bankers are partly the reason.
- Ratings are another key factor.
- Reliance on debt based contracts – mimic bonds.
- Maturity of sukuk have tenor of 5 years or less.
- Sukuk not used enough for infrastructure financing.

Concluding remarks:

- Introducing Islamic Banking and Islamic Capital Markets within a Muslim majority nation may be the easy part.
- The bigger challenge is to avoid convergence.
- There is little point in Islamic banks and Instruments mimicking conventional ones. There little value added to society.
- Halal premium, but same outcomes.
- Key Challenge is to move away from debt based contracts to risk sharing ones.
- A need for innovation and new thinking to rejuvenate the process.
- Introducing Islamic Banking and Islamic Capital Markets within a Muslim majority nation may be the easy part.
- The bigger challenge is to avoid convergence.
- There is little point in Islamic banks and Instruments mimicking conventional ones. There little value added to society.
- Halal premium, but same outcomes.
- Key Challenge is to move away from debt based contracts to risk sharing ones.
- A need for innovation and new thinking to rejuvenate the process.

Keywords: Islamic Banking, Islamic Finance, Malaysia, Capital Market.



ISLAMIC MICROFINANCE AND FINANCIAL INCLUSION: MURABAHA INSTRUMENT AND MICRO-TRADE FINANCE

Lead Economist Nosratollah Nafar

Islamic Development Bank
Regional Hub, Ankara, Turkey
nnafar@isdb.org

Two billion people worldwide still lack access to regulated financial services and most of them are economically active. Most formal financial institutions deny the poor their services because of perceived high risks, the high costs involved in small transactions, and the poor's inability to provide marketable collateral for loans. Promotion of financial inclusion is a common developmental theme for most OIC member countries and is a key to inclusive and balanced economic growth. Providing the poor with improved facilities to save and to have better access to credit and insurance helps them manage risk, build assets, increase income, and enjoy a better life. The expansion of finance to the poor particularly in the form of small and medium-sized enterprises (SMEs) is crucial for inclusive growth and poverty reduction. SMEs' access to finance can be improved through not only credit institutions, but also leasing, credit guarantees, factoring, insurance companies, and capital markets. With greater financial inclusion, all segments of the society, including the low-income and rural residents will enable to undertake financial transactions, generate income, accumulate assets and protect themselves financially against unexpected adverse events, thereby enabling them to benefit from economic progress. In recent years, the Islamic finance industry has attracted the attention of policy makers and international donors as a possible channel through which to expand financial inclusion, particularly among poor.

This study intends to look at the possibility of using *Murabaha* to extend financial inclusion particularly through microfinance to fulfill the growing needs of purely commercial transaction conducted by poor who do not have adequate access to traditional financial facilities. Ultimately, this would provide more opportunities and facilities to the poor who do not have sufficient experience, skills and land to participate in the economy in order to ensure self-reliance, particularly among the women. Given the fact that Islamic instruments, particularly Islamic microfinance clearly has room to grow to significantly support economic activities of poor, this paper highlights the followings:

- Microfinance industry offers a wide range of financial credit, given the fact that the poor are not a homogeneous group and have different needs in terms of loan products, insurance, and other financial products.
- Microfinance providers finance all kinds of income-generating activities without any restriction on the type of activities. As long as the projects are serving the purpose of creating job and income are eligible to be financed.
- While a number of microfinance institutions such as in Bangladesh, Philippines and Pakistan provide financial facilities to purely commercial transactions involving purchase and resale of goods, many microfinance institutions in OIC member countries do not support these types of transactions.
- The cost of microfinance facilities is measured in a way that is easily understandable by the beneficiaries. In this context. Most microfinance institutions use mark up method of finance for cost of financing, which is similar to *Murabaha*.
- Many microfinance institution use short-term *Murabaha* (Mark-up) in financing working capital, such as purchase of inputs or raw materials, however, they impose restrictions on its application to purely commercial transactions such as buying goods for resale.
- *Murabaha* is a suitable financial product, which can be adapted to fulfill the needs of the typical microfinance client to go for purely micro-commercial transactions.

Keywords: Islamic Microfinance, Mudarabah, Micro Trade.



GLOBAL ISLAMIC FINANCE AND ISLAMIC FINANCE IN THE UK

Prof. Dr. David Weir

Professor of Intercultural Management, York St John University, UK

d.weir@yorksja.ac.uk

The purpose of this paper is giving brief explanation of Global Islamic Finance and particularly development of Islamic finance in the UK. Historically, at the end of the Middle Ages in Europe there was the argument over interest in the Catholic church as there is over Riba today. But there were so many currencies in circulation in fragmented provinces of the former Roman Empire that nearly every commercial banking transaction involved foreign exchange at some point. The exchange rates between currency x and y varied with the length of the transaction. Historians have determined, with respect to Venetian banks, that many of them didn't charge interest but the variations in FX rates corresponded precisely with what we would call "forward points" today — i.e., the differential interest rates between x and y (I don't know what reference rate the historians used). In theory Shariah compliant banks can pass on losses to investors (I assume one means depositors). Has it ever happened? Not to my knowledge — as far as I know Islamic banks return "profits" to depositors roughly equal to Libid (Libor less a margin) in good times and bad. The term "investors" refers to holders of profit sharing investment accounts (PSIAs). On average, given competition pressures, Islamic banks' returns are close to those of conventional banks. However, some Islamic banks have used the flexibility to mitigate the impact of asset losses through a temporary reduction in the rates of return to investors. Similarly, some Islamic banks' rates of return have been temporarily higher than the market's average, particularly in periods of low interest rates and strong economic growth.

EG Investment in domestic land, housing and property in the UK was formerly regulated by the "building society" model. "Big Bang" of 1986 in the UK happened under the free market liberal economy model of the Thatcher era in the belief that over-regulation and too much City of London Wasta were restricting the London finance markets. Big Bang rested on the belief that the solution lay in the free market doctrines of competition and meritocracy. After Big Bang the domestic land, housing and property markets in the UK went very excitable and new entrants stretched the judgement space and procedural constraints. This did not mean that those judgements were improved in their outcomes or that the previously existing constraints were completely unnecessary. Big Bang probably contributed to global instability and to exacerbating the impact of the 2007-2008 Financial crisis. The UK is the fourth most significant centre for Islamic finance among non-Muslim-majority nations - after Singapore, Sri Lanka and South Africa. The UK could take a leading role in setting international Sharia compliant standards. More than 20 banks in the UK offer Islamic finance services – more than double the number located in the US. Five banks in the UK are fully Sharia compliant. A report from The City UK, the representative body for the UK-based financial and related professional services industry, found that globally the market for services in the sector increased 7.5% year on year in 2015 to a record \$2trn worldwide. In Britain, The City UK estimates that assets of UK-based financial institutions offering Islamic finance services reached more than \$5bn in last year. The Islamic finance sector is a rapidly expanding part of the global financial system. Currently, Sharia compliant assets make up just 1% of global financial assets, yet around one in four of the world population is Muslim. UK has become the leading centre of Islamic finance education and training globally. It is also increasingly a centre of innovation and development for the use of financial technologies in Islamic finance products. After the Brexit, there are some expected outcomes to Islamic banks, of course: Rediscovery of some of the classic cultures of banking and investment, In economic theory a need to revisit the apparent simplicity of "High Risk/High Return", Special Risks for Islamic Financial players, equity investment risk, displaced commercial risk, rate of return risk, sharia noncompliance risk. Equity investment risk are some of them.

In Conclusion, these arguments are not "rocket science" but are based on common-sense assumptions about human behaviour in contested markets. There are many issues that are ambiguous or debatable. There are many opportunities for empirical social science research.

Keywords: Islamic Banking, UK, Brexit



FINANSAL KRİZ YÖNETİMİNDE KATILIM BANKALARININ ETKİNLİĞİ

Mustafa Kürşat ÇETİN

Ziraat Katılım Bankası, Kurumsal ve Girişimci Pazarlama Bölüm Başkanı

Bu çalışmada Türkiye’de katılım bankacılığının tarihsel süreci, şube sayısı, Ziraat Katılım Bankasının kuruluş süreci ve kurumsal yapısı, katılım bankacılığının tanımı, sistemin fon toplama ve fon kullandırma süreci, katılım bankacılığı sisteminin temel prensipleri, katılım bankacılığının ürünleri gibi konular ele alındıktan sonra finansal kriz yönetiminde katılım bankalarının etkinliği konusu ele alınacaktır. Bu çerçevede finansal krizin tanımı, finansal krizin nedenleri, finansal krizin sonuçları, Türkiye’de son dönem finansal kriz başlıkları analiz edilecektir.

Finansal kriz döneminde katılım bankacılığının etkinliği tartışılırken, katılım bankalarının işleyişleri gereği finansman işlemlerinde finansal kriz dönemleri de dahi geri çağırılmaları ve kullandırmış oldukları finansmanın oranını değiştirmemeleri ortak yatırım projelerine imza atılması, varlığa dayalı finansman modelleri, reel sektörün finanse edilmesi, kaldıraçlı ve spekülasyon işlemlerin yapılmaması gibi hususlara dikkat çekilmiştir. Son olarak Türkiye’de katılım bankacılığı alanında ilk defa ortak yatırım modeli olarak Ziraat Katılım ve Fikssan ve FiksTür tarafından hayata geçirilmiştir. Buna göre Ziraat Katılım ile savunma ve otomotiv alanlarında hizmet veren Fikssan FiksTür Sanayi ve Ticaret A.Ş. arasında Türkiye’de ilk defa %50-%50 hisse ortaklığında FZK Mühendislik ve Sınai Yatırımları A.Ş. firması kurulmuştur.

Anahtar Kelimeler: Katılım Bankacılığı, Finansal Krizler, Etkinlik



FİNANSAL KURUMLAR ARASINDAKİ REKABETÇİLİK AÇISINDAN KATILIM BANKACILIĞININ REKABET DURUMU

Erhan ÇETİNKAYA

Vakıf Katılım Genel Müdür Yardımcısı

Bu çalışmada dünya İslami finans sektöründe Türkiye'nin yeri, Türkiye finansal sektörünün genel yapısı, Türkiye finansal sektöründe katılım bankacılığı, bankacılık dışı alanlarda İslami finans konuları üzerinde durulacaktır. Bu çerçevede Malezya, Suudi Arabistan, İran, Birleşik Arap Emirlikleri, Kuveyt, Katar, Bahreyn, Türkiye, Endonezya gibi ülkelerin verileri irdelenecektir. Söz konusu veriler İslami Finansal Kuruluş Sayısı, İslami Finansal Varlık Toplamı, Katılım Bankası veya Pencere Sayısı ve Katılım Bankacılığı Aktif Toplamına ilişkindir.

Finans sisteminin ağırlıklı olarak bankacılık sektöründen müteşekkik olduğu konusuna dikkat çekilmiştir. Katılım bankalarının payının %4.53 olduğu tespitine yer verilmiş ve ciddi bir büyüme potansiyelinin var olduğu hususuna dikkat çekilmiştir. Türk bankacılık sektörü içerisinde katılım bankacılığının yıllar itibarı ile göstermiş olduğu büyüme performansı üzerinde durulmuş ve büyüme beklentileri konusu analiz edilmiştir.

2015 yılında katılım bankaları birliğinin hazırlamış olduğu çalışmalarına göre katılım bankaları 2025 yılında bankacılık sektöründe %15 pay alma hedefi belirlemişlerdir. Kamu sermayesi ile kurulan katılım bankaları o hedefin gerçekleşmesi için atılmış önemli adımlardır. PTT'nin katılım bankacılığında faaliyet göstermesi an meselesidir. Katılım bankacılığının sürdürülebilir bir şekilde devam etmesi için algı problemi, ürün kısıtlılığı, kaynak sıkıntısı, yetişmiş insan gücü eksikliği, temsil sorunu gibi hususlarda iyileşmeler sağlanmalıdır. %99'u Müslüman olan bir ülkede bankacılık aktiflerinin %95'inin faizli sistemde olması önemli bir algı problemidir. Daha fazla risk alarak bu riskleri iyi yöneterek daha fazla getiri üretmek zorundayız. Faizsiz kalkınma ve yatırım bankaları kurulmalı, faizsiz leasing üretici finansman, tüketici finansman, İslami finansal kooperatif, sermaye piyasaları enstrümanlarının geliştirilmesi ve İslami sigorta sisteminin güçlendirilmesi konusunda atılan adımlar daha güçlü bir şekilde sürdürülmelidir.

Anahtar Kelimeler: Finansal Kurumlar, Rekabetçilik, Katılım Bankacılığı



KATILIM BANKACILIĞINA İLİŞKİN SÜRDÜRÜLEBİLİR GELİŞME STRATEJİLERİ

Murat AKŞAM

Türkiye Finans Katılım Bankası Genel Müdür Yardımcısı

Katılım bankacılığında en önemli başarı parametrelerinden birisi finansal sistem içerisindeki piyasa payının artırılmasıdır. Katılım bankacılık sisteminin toplam finansal sistem içerisindeki payının artırılmasında dikkat edilmesi gereken temel husus sürdürülebilir gelişme stratejilerinin benimsenmesidir. Aslında katılım bankaları gerek tüketicilere karşı olan sorumluluğu, gerekse reel ticareti finanse etmesi önemli bir üstünlük olarak değerlendirilmelidir. Ancak katılım bankacılığı sisteminde geleneksel bankalarla mukayese edildiğinde ürün portföyünün nispeten daha sınırlı olduğu görülmektedir. Dolayısıyla ürü çeşitliliğinin arttırılması önemle üzerinde durulması gereken konulardan birisidir. Katılım bankalarıyla ilgili dikkat çeken en önemli zayıflıklardan birisi reklam, tanıtım ve promosyon konularında yeterli performansın gösterilmemesidir. Bütün katılım bankalarının ürün pazarlamalarına ilişkin faaliyetlerini arttırmaları gerekmektedir. 2025 yılında katılım bankalarının toplam finansal sistem içerisindeki payının %15'e ulaşması için dikkat edilmesi gereken iki önemli husustan birisi katılım bankalarından her birinin diğer katılım bankalarının müşterisini çekmede rekabete girmemesi, buna karşın geleneksel bankalarla daha fazla ürün geliştirme, yüksek hizmet kalitesi sunma ve güçlü reklam faaliyetleri gerçekleştirme konusunda rekabet etmeleridir.

Öte yandan fiyatlandırma, hizmet kalitesi ve hızı ve işlem kolaylığı konusunda geleneksel bankalara göre avantajlı bir pozisyonun sağlanması gerekmektedir.

Anahtar Kelimeler: Katılım Bankacılığı, Sürdürülebilir Büyüme, Reel Sektör.



KATILIM BANKACILIĞI REEL SEKTÖR İLİŞKİLERİ

Hasan ALTUNDAĞ

Albaraka Türk Katılım Bankası Genel Müdür Yardımcısı

Katılım bankacılığını genel yapısı ve işleyişi olarak reel sektörden bağımsız düşünmemek gerekmektedir. Katılım bankaları reel sektörle birlikte kar ve zarar eden birer ortak gibidirler. Bu yönüyle katılım bankaları reel kesime dışarıdan sadece fon desteği veren birer kurum olmayıp bizzat sektörde faaliyet gösteren oyuncu konumundadır. Bu çalışmada katılım bankalarının reel sektöre etkileri, diğer bir ifade ile katılım bankacılığı reel sektör ilişkileri incelenecektir. Katılım bankalarının reel sektöre etkileri şu başlıklar altında ele alınacaktır: Altın fonların ekonomiye kazandırılması, topluma zararlı faaliyetlere aracılık edilmemesi, kayıt dışı ekonomiyi engelleme hedefinin incelenmesi, kredilerin geri çağırılmaması, faaliyetlerin önceden bilinmesi ve değiştirilmemesi, krizlerden etkilenme düzeyinin daha az olması, fon sağlayarak reel ekonominin güçlendirilmesi, yabancı kaynak transferinin sağlanması, sosyal barış, ekonomik adalet ve gelir dağılımına katkı sağlanması, kobilerin desteklenmesi, istihdama katkı, yeni finansman yöntemlerinin geliştirilmesi.

Katılım bankaları özellikle faizsiz sistem dışında kalmak isteyen ve dolayısıyla finansal sistem dışında kalan tasarrufları İslami esaslara göre, bankacılık prensipleri çerçevesinde sisteme dahil eder. Bu faaliyet, tasarruf açığı yaşayan ülkemiz için hayati bir öneme sahiptir. Reel sektöre katkı yapılırken, alkol, fuhuş, silah, kumar gibi topluma zararlı sektörlerde yatırım yapılması yasaklanmıştır. Katılım bankaları prensipleri gereği finans desteğinin mutlaka bir proje ve ekipman tedariki karşılığında kullanılması ve bedelin müşteriye mal ve hizmet temin eden satıcıya ödenmesi, hem bu desteğin veriliş amacı dışında kullanımını önlemekte, hem de verilen finans desteğinin kontrolünü kolaylaştırmaktadır. Katılım bankaları kriz dönemlerinde diğer geleneksel bankalardan farklı olarak kredileri geri çağırma işlemi yapmamaktadır. Bu durum üretim birimlerinin kriz dönemlerinde risklere karşı mukavemetlerini artırmaktadır. Katılım bankaları, devlet iç borçlanma senetleri gibi sabit getirili, faizli finansmanlarla işlem yapmamaktadır. Dolayısıyla topladıkları fonların büyük bir kısmı reel sektöre finanse edilmektedir. Türkiye’de sermaye birikiminin düşük ve getirilerin yüksek olması nedeniyle, özellikle körfez ülkelerindeki paraların katılım bankaları aracılığıyla Türkiye’ye getirilmesi, Müslüman ülkelerle olan bağlantıların gelişmesine katkı sağlamaktadır. Katılım bankalarının Kobilere destek olması hem gelir dağılımı, hem ekonomik istikrar, hem de istihdam açısından hayati öneme sahiptir. Katılım bankaları kredi geri ödemelerinde sıkıntı yaşandığında ve takip sürecinde geleneksel bankalara göre daha etik davranmaktadır. Son olarak katılım bankaları geleneksel bankalara mesafeli davranan kesimleri sistem içerisine çekerek ve yeni finansman metotları kullanarak finansal sistemin aracılık işlevini güçlendirmektedir.

Anahtar Kelimeler: Katılım Bankacılığı, Reel Sektör, Fon Sağlama



AHLAKIMIZ HAYATIMIZ, HAYATIMIZ AHLAKIMIZDIR

Nuri Çalışkan

Yazar

info@formini.com.tr

Ahlâk, Hâlik/yaratan, hilkat/yaratma, mahlûk/yaratılan, kelimeleri hep خلق h.l.k kökünden türemiştir. Ahlâk, kelime olarak Halk ve Hulk'un çoğulu ise de sıfat olarak tekil kullanılır. Tıpkı "Evliya" sözcüğü gibi veli'nin çoğulu olmasına rağmen galat olarak "dost, yar-yardımcı, veli" anlamında kullanılır. Yanlış da olsa çoğulu için "Evliyalar" deriz.

Kelime anlamıyla da ahlâk, seciye, huy, tabiat ve yaratılış demektir. Halk/yaratılış, dış görünüş, hulk/huy, alışılmış davranış ise, iç görünüştür. Ancak bu ahlaki iç görünüş, hayatımızda/dışta söz, fiil ve davranışlarla tezahür eder. Dolayısıyla toplum da ahlâksız insan olmaz. Evet, olmaz ama ya, "iyi ve güzel ahlâklı insan" veya "kötü ahlâklı insan" olabilir. Öyleyse kavram olarak ahlâk nedir? "İnsanın içinde yerleşen öyle bir melekedir ki, hiçbir fikri ve iradi zorlama olmaksızın düşünüp taşınmaksızın bu meleke sayesinde kolaylıkla ve rahatlıkla, bir amaca yönelik olarak ortaya çıkan davranışlardır."

Bir davranışın ahlâk olabilmesi için şu dört özelliği içermesi gerekir: 1. İradeli, şuurlu ve bilinçli olarak gerçekleşen davranışlarımız ahlâk olabiliyor. Kur'an buna da amel diyor. Amel sadece akıllı, iradeli ve şuurlu insanın yaptığı davranışlara Kur'an'ın verdiği isimdir. Hayvanların ve diğer varlıkların/eşyanın davranışına "amel" değil "hareket" adı verilebilir. Bunun için de hayvanların yaptığı bir harekete/işe "ahlâklı" veya "ahlâksız" diyemeyiz. Aynı şekilde deniz kenarındaki elbisemizi dalganın alıp götürmesi karşısında "su ahlâksızmış" diyemeyiz, denilemez. 2. Ahlâk, aile, inanç/din ve çevreden eğitim yoluyla edinilmiş ve kazanılmış olacak, yani hiç kimse doğuştan ahlâklı veya ahlâksız olamaz. Tıpkı bir bebeğe "ahlâksız bebe" denilemeyeceği gibi sakın, munis, mülayim tabiatlı birine de "ahlâklı doğmuş" denilemez. 3. Refleksif, itiyat ve insiyak halinde olacak, alışkanlığa dönüşmüş olup planlı hesaplı değil kolayca, tasarlardan otomatik yapılan davranışlar ahlâktır. Yani öyle özümsemiş, alışmış olacağız ki ahlâkımız bizim melekemiz, tabiatımız, karakterimiz olacak. 4. Davranışa ilişkin olacak, düşüncede, niyette kalan kinetize edilmemiş bir tasavvur ahlâk veya ahlâksızlık olarak değerlendirilemez. Dolayısıyla davranışlar gerçekleşmesi oranında anlam ve değer kazanır. Pasif ve tembel olanla aktif ve çalışan bir olmadığı gibi yatan ve oturanla, yürüyen ve koşanda bir değildir.(4/95) (M.İslamoğlu, Kur'an'ı Kavramlar, s.41)

Anahtar Kelimeler: İslam Ahlakı, Toplumsal Hayat



FIDUCIARY RATINGS: A NEW APPROACH TO RATING ISLAMIC FINANCIAL INSTITUTIONS AND INSTRUMENTS

ALAA ALAABED

Senior Financial Analyst, Islamic International Rating Agency, Bahrain
alaa.alaabed@iirating.com

The Islamic banking and finance industry offers a unique proposition that has been gaining grounds as an alternative to the dominant banking system. Unlike, conventional finance, which is largely based on interest-based debt contract that binds counterparties in a debtor-creditor relationship, Islamic finance is based on the concept of Al-Bay' and prohibition of interest. Axiomatically, Islamic finance is about risk sharing. Risk shifting is absent in an ideal Islamic financial system. These views are based on verse 275 of Surat al Baqara and Islamic legal maxims, such as “al-Ghunmu bi alGhurmi” and “Al-Kharaju bi adh-Dhaman”, which consider entitlement to gain to be dependent on risk bearing. These views underlined the Kuala Lumpur Declaration in 2012, the Jeddah Declaration 2013 and Durham Declaration 2014.

In banking and finance, risk shifting has often been associated with system-wide crises. A case in point is the recent global financial crisis. Risk shifting is also tagged as a major cause of worsening economic conditions and adverse distributional impact. It creates a minority class that benefits from economic and financial growth and excludes a majority from sharing in the prosperity. Worse still, the majority stands to bear the brunt of recurrent risk-shifting-induced crises.

That said, several prerequisites must be in place in order to share risks and guarantee full implementation of the axiomatic model. Prerequisites include a developed financial system; rule of law; legal institutions that protect investors, creditors, and property rights; good governance and very importantly, trust. These prerequisites are at best partially met in OIC member countries. Recent research shows that trust is lacking in majority of OIC member countries and this is further intensified in an environment of information asymmetry.

As a result, there has been empirical evidence of risk shifting in Islamic banks and capital markets. Though some inherent features of Islamic finance were found to deter risk shifting, the evidence runs contrary to theoretical predictions and threatens some of the most important features of the ideal Islamic financial system. This includes stability, financial inclusion, poverty alleviation and income redistribution. However, the empirical evidence seems to validate fear that the industry's double-digit growth might have outpaced corresponding developments in a complimentary institutional infrastructure that is of utmost necessity to cater for its unique risk-sharing value proposition. This calls for actions to remove the obstacles that impede the present Islamic finance from moving to complete risk sharing. Policy makers are urged to refocus on measures that alter banks' risks attitudes and increase market discipline.

The presenter posits that ratings can be part of the solution. The transparency provided by ratings can be beneficial to markets and market discipline. The third party independent assessment can reduce information asymmetry and enhance trust. Thereby leveling the field for risk sharing. But which ratings? Conventional rating products do not sufficiently address differences between Islamic and conventional banking. They are primarily focused on either credit risk or corporate governance. Moreover, globally used credit rating methodologies for Sukuks or Islamic financial b either completely overlook Shari'ah Governance aspects or have limited assessments. In Islamic banking and finance, core importance is given to level of Shari'ah adherence and governance. Failures in terms of Shari'ah Governance could be a catalyst in triggering a credit event. Moreover, failure to incorporate Shari'ah governance in credit rating assessments can undermine the accuracy of analysis to Islamic finance stakeholders. It may lead to information asymmetry, portrayal of unrealistic probabilities of default and eventual unexpected credit events.

The Islamic International Rating Agency (IIRA) has strived to provide an analytical framework that accommodates the unique features of Islamic financial institutions (IFIs) and recognizes the mutually dependent nature of credit and fiduciary risks in an IFI. IIRA's efforts were culminated in the development of its fiduciary rating methodology, which offers two-dimensional assessment of rated institution. Such ratings can be expected to create benchmarks for governance practices and fairness to investors, globally; facilitate development of Sukuk market through National Scale Ratings; bring confidence to the general public and the financial markets on the credibility of Islamic finance operations and ultimately level the playing field for full implementation of the axiomatic model.

Keywords: Islamic Financial Rating Agencies, Instruments, Institutions



WEALTH INEQUALITY, INTEREST-BASED DEBT AND RISK-SHARING PUBLIC FINANCE

Dr. Tarik Akin,

Senior Specialist at the Undersecretariat of Treasury, Turkey

tarik.akin.hks@gmail.com

Prof. Dr. Obiyathulla Ismath Bacha,

Department of Finance at the International Centre for Education in Islamic Finance (INCEIF),

obiya@inceif.org

Prof. Dr. Zamir Iqbal,

Vice-President at Islamic Development Bank

Abbas Mirakhor

Retired Professor of Economics and Finance (INCEIF)

Wealth and income inequalities are one of the defining challenges of the post-Global Financial Crisis Era, as well as, one of the core elements of The United Nations Sustainable Development Goals (SDG). Compelling evidence shows that interest-based debt contracts are one of the drivers of rising wealth inequality. Recent proposals in the literature also underline that asset-based redistribution policies are superior to income-based redistribution in dealing with wealth inequality problem. This paper discusses that asset-based redistribution based on risk-sharing contracts can play effective role in decreasing the wealth inequality. Since the fiscal policy is typically the most important redistribution policy tool, prospective contribution of risk-sharing public finance is specifically discussed. One such important risk-sharing public finance instrument is GDP-linked *sukuk*. Apart from its well-documented advantages, such as counter-cyclicity and better debt management, GDP-linked *sukuk* can also have significant redistributive impact to the benefit of the poor and the middle-class. This paper also develops a stock-flow consistent macroeconomic model to gauge prospective distributive implications of implementing the GDP-linked *sukuk* instead of conventional bond instruments in public finance. The model simulations support the view that GDP-linked *sukuk*, as a risk-sharing public finance instrument, can be implemented as an effective redistributive policy tool. Since wealth distribution is more uneven in many member countries of the Organisation of Islamic Cooperation (OIC) compared to their peers and these countries struggle in financing their budgets, GDP-linked *sukuk* can be an important alternative to the debt instruments to secure sustainable, inclusive and equitable growth.

Keywords: Wealth inequality, asset based redistribution, GDP-linked *sukuk*, stock-flow consistent modeling.



THE ROLE OF BRSA (BANKING REGULATION AND SUPERVISION AGENCY) AND PARTICIPATION BANKING IN DEVELOPING ISLAMIC FINANCE IN TURKEY

Dr. M. İrfan Kurt

Vice President

Banking Regulation and Supervision Agency

The purpose of this paper is to explain the contributions of BRSA to improve Islamic finance in Turkey. In Turkey, Participation Banks show low profitability, low efficiency, low market share, insufficient growth rate and high risk exposure in total banking sector. Under the BRSA legislation, in the asset side, participation banks use corporate and retail financing (export-import financing) (murabaha), profit/loss sharing investments (musharaka and mudaraba), financial leasing (ijara), and joint venture (musharaka and mudaraba). In their balance sheet, murabaha transactions cover the highest percentage with 85% (100 billion TL), sukuk occupies 11% (13 billion TL) and ijara et al cover 4% (5.3 billion TL). On the liability side, term deposit (mudaraba) is 76 billion TL. Current account (Qard) is 30 billion TL and equity at al. is 56 billion TL. Actually in the recent years, Turkey has been working on improving Islamic Finance. To reach that target, Istanbul International Finance Project has been launched. In the financial sector, the financial authorities have been working on financial inclusion as well as decreasing the effects of interest rates on the market. In this process, BRSA has been playing a crucial role. BRSA has been organizing workshop and conferences to improve the awareness of Islamic finance both in the country and abroad. To do so, BRSA organized some projects which were carried out with international organizations. Financial authorities and BRSA have been also forming the central advisory board. A Central Advisory Board will provide more credibility to participation banks of Turkey. Currently, all of them have a different advisory board which may cause different applications in different banks. BRSA also trying to improve wakala accounts and investment projects legislation. Besides, BRSA plays mediation role between the public institutions. There are also some planned projects of BRSA. The most important one is the legislation studies aiming compliance of international standards. Also, BRSA has been taking role in establishing shariah Governance System in participation banks. And also, to improve participation banking sector, there must be new products that BRSA has been improving. Despite these improvements, there are certain challenges of Islamic banking in Turkey. Inadequate equity, difficulty in finding foreign interest free sources, limited liquidity opportunities, existence of a strong and well-established competitor conventional banking system, suppression of financial markets by high interest rates, applying limited products, lack of qualified human resource and negative perception of Islamic banking are the most important problems of Islamic banking sector in Turkey. To overcome these challenges, participation banks can develop new products (not based on murabaha), develop alternative long-term funds, finance alternative sectors, improve domestic liquidity management activities, provide transparency regarding compliance with Shariah principles, improve positive perception, and develop qualified human resource.

Key Words: BRSA, Islamic Finance, Participation Banking, Turkey



ORTAÇAĞDA İSLAM VE BATI MEDENİYETLERİNİN İKTİSADİ DÜŞÜNCELERİNİN KARŞILAŞTIRILMASI

Dr. Öğr. Üyesi Enver GÜNAY

Kahramanmaraş Sütçü İmam Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, İktisat
envergunay@hotmail.com

Arş. Gör. Sefa ÖZBEK

Kahramanmaraş Sütçü İmam Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, İktisat
sefa3358@gmail.com

Arş. Gör. Sena TÜRKMEN

Kahramanmaraş Sütçü İmam Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, İktisat
sena_dgn01@hotmail.com

Ortaçağ tarihi batı Avrupa toplumları için imparatorluk sonrası dönemin bunalımlı yıllarının tarihidir. Roma imparatorluğundan sonra küçük siyasi birimlerden oluşan feodalitenin Avrupa'nın istilasına karşı koyamaması sonucunda yaşanan kargaşa ve anarşi; ticareti sona erdirmiş, pazarı ortadan kaldırmış, tarımı güvenliğin sağlandığı alanlarla sınırlamış ve Avrupa'nın büyümesini durdurmuştu. Onuncu yüzyıldan sonra ileri ortaçağda nispeten ekonomik, siyasal, toplumsal, teknolojik ve bilimsel gelişmeler ortaya çıksa da ortaçağın Avrupa'sı her bakımdan geri kalmıştı. Ortaçağın doğu medeniyetleri ise imparatorluk sonrası bir travmayla ve kontrol edilemez bir istila dalgasının yol açtığı kargaşayla karşılaşmadılar. Doğu medeniyetleri ortaçağda her bakımdan batı medeniyetlerinden ileriydi, büyük devletlere, büyük pazarlara sahiptiler, ticaret ve tarımda istikrarlı gelişme kaydettiler. Bu çalışmada, ortaçağ İslam ve Batı medeniyetlerinin dini özellik gösteren iktisadi düşünceleri arasında bir karşılaştırma yapılacaktır.

Anahtar Kelimeler: Ortaçağ İktisat Tarihi, Karşılaştırmalı Ekonomik Kurumlar, İslam Ekonomisi

THE COMPARISON OF THE ECONOMIC THOUGHTS OF THE ISLAMIC AND THE WESTERN CIVILIZATIONS IN THE MEDIEVAL

The Medieval history is the history of the depressed years of the post-imperial era for the Western European societies. The confusion and anarchy, which appear as a result of the failure to prevent the invasion of Europe by the feudaliten that was composed of small political units after the Roman empire collapse, ended the trade, caused disappearance of the market, restricted agriculture to the secure zones, ended Europe's growth. In the advance Medieval times, after the tenth century, relatively advanced economic, political, social, technological and scientific developments emerged, but Europe of the Middle Ages lagged behind in all respects. The Eastern civilizations of the Medieval did not encounter the chaos caused by post-imperial trauma and an uncontrollable wave of invasions. The Eastern civilizations were more advanced in all aspects than the Western civilizations in the medieval, with great states, large markets, steady development in trade and agriculture. In this study, a comparison will be made between the religious views of medieval Islam and Western civilizations.

Keywords: History of Medieval Economics, Comparative Economic Institutions, Islamic Economy



FAYDA-DEĞER MERKEZLİ HOMOECONOMICUS'TAN BİLİŞSEL GELİŞİM VE AHLAKIN TEMSİLCİSİ HOMOISLAMICUS'A

Doç. Dr. Ayhan ORHAN

Kocaeli Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, İktisat, İktisat Pol.

aorhan@kocaeli.edu.tr

Son dönem İslam iktisadi tartışmalarının odağında batı iktisadi düşüncesinin değer ve fayda içeren çalışmaları vardır. İslam iktisadı, iktisat teorisinin değer ve fayda teorisi başta olmak üzere temel kavramlarını yeniden tanımlayacak bütüncül bir gelişimi kapsamı gerekmektedir. Bu süreç tümevarımcı yaklaşıma ve analiz sonuçlarına karşı gelerek değil tümdengelimci bir yaklaşımla irdelenmelidir. İslam iktisatçıları bu süreçte metodoloji tartışmalarından ziyade mevcut modellere yeni yaklaşımlar savunan bir içerik üzerinde uzmanlaşmalıdır. Buradan hareketle Homoeconomicus yaklaşımına alternatif olan homoislamicus kavramındaki dönüşüm tamamen iktisadi temeller üzerinde yükselmelidir. İslam iktisadının özgünlüğü tek taraflı yaklaşımları reddeden bütüncül yaklaşımlar üzerinde durması ile sağlanabilir. Bu bağlamda, homoeconomicus kavramına karşılık ileriye sürülen homoislamicus kavramı bütüncül bir yaklaşımla ele alınmalıdır. İnsanı insan yapan unsurların doğru bilinenlerin tekrarı değil bilişsel süreçleri içeren, kısacası en baştan düşünsel analiz yapabilen varlık haline getirebilen bir homoislamicus yaklaşımı daha doğru olacaktır. İktisat bilimini bilişsel bir bilim dalı olarak kabul edersek, homoislamicus kavramı iktisadi davranışların özü haline gelecektir. Homoislamicus olarak insan, bilişsel gelişimini sağlamış, ahlaki değerleri ön plana çıkartan gerçek bir iktisadi insan modeli olacaktır. Bu çalışmada, Homoislamicus kavramı, homoeconomicus kavramının ahlaki ölçütler ve bilişsel gelişimi ile ortadan kaldıracak bir yaklaşım olarak ele alınacaktır.

Anahtar Kelimeler: homo economicus, homo islamicus, değer, fayda, ahlak

FROM THE UTILITY-VALUE-CENTRIC HOMOECONOMICUS TO THE REPRESENTATIVE OF COGNITIVE DEVELOPMENT AND MORALITY TO THE HOMOISLAMICUS

At the center of recent Islamic economic arguments, there is western economic thought that involves value and utility. Islamic economics should provide development that will redefine the basic concepts, particularly the theory of value and utility of economic theory. This process should be studied with a deductive approach rather than against the inducer approach and analysis results. Islamic economists must specialize in content that defends new approaches to existing models from methodological debates. The movement of homoislamicus concept, which is an alternative to homoeconomicus approach, should rise entirely on the economic base. Islamic economics should emphasize the approaches to rejecting one-sided approaches. The singularity of Islamic economics should be based on a holistic approach. In this case, the idea of homoislamicus, which is put forward against the idea of homoeconomicus, should be considered in a holistic approach. A homoislamicus approach, which can make human beings the right ones, not the repetitions but the cognitive processes and the intellectual analysis from the very beginning, will be more accurate. If economic science is considered as a cognitive science, the idea of homoislamic will become the basis of economic behavior. In a word, human beings as homoislamicus will be a real economic human model that provides cognitive development and brings moral values to the foreground. In this case, the idea of homo islamicus in this study will be considered as an approach that will abandon the moral standard and cognitive development of the homo ecomomicus idea.

Keywords: homoeconomicus, homoislamicus, value, utility, morality.



İSLÂM AHLÂK FELSEFESİ BAĞLAMINDA İŞ ETİĞİ, ÇALIŞMA AHLÂKI VE AHÎLİK

Prof. Dr. Cevdet KILIÇ

Trakya Üniversitesi, İlahiyat, Felsefe ve Din Bilimleri
cevdetkilog@trakya.edu.tr

İnsan olmanın ve insanca yaşamının bir gerekliliği olarak kabul edilen etik, her geçen gün hayatımızda daha fazla yer etmekte ve önem kazanmaktadır. İnsan ve değer felsefelerinin yanı sıra, artık toplum bilimleri, tabiat bilimleri ve tıp, mühendislik, iletişim, basın ve siyaset gibi uygulamalı bilimler içinde etiğin vazgeçilmez bir yeri vardır. Etik kavramı daha ziyade iş ve meslek ahlâkını ilgilendirirken ahlâk kavramı ise bir kişinin, bir gurubun, bir topluluğun, bir milletin, bir kültür çevresinin belli bir tarihi dönemde hayatına giren ve davranışlarını yönlendiren inanç, değer, norm, emir ve yasaklar ağı olarak tanımlanır. Etik, bugünkü dünyada genel olarak hayatın her alanında, her türlü insan ilişkisinde yaşanan çok çeşitli etik problemler nedeniyle içinde bulunduğu durumun getirdiği kaçınılmaz bir ihtiyaçtan dolaydır. Örneğin, tıp etiği, biyoetik, biyomedikal etik, iletişim etiği, basın etiği, çevre etiği, iş etiği, spor etiği gibi alanlarda etiğin gerekliliği ve önemi konusunda dikkate değer bir bilinç düzeyine ulaşılmıştır. İş etiği ve çalışma ahlâkı, alanı etik türleri içerisinde normatif etiğin bir alt dalı olan uygulamalı etiğin en önemli ilgi alanlarından biridir. İşverenlerin ahlâkının önemi kadar işgörenlerin/çalışanın ahlâkı da önemlidir. Tarihimizde iş etiğinin ve çalışma ahlâkının ilk standartları ahîlik kurumu tarafından belirlenmiştir. Ahîlik toplumda fonksiyonunu icra ettiği dönemlerde, ahlâk, bilim ve eğitim, kalite ve standart, üretici ve tüketici ilişkisi ve denetim alanlarında ahlâki standardizasyon getirmiş ve günümüz iş ahlâkı düşüncesine büyük katkı sağlayacak normlar geliştirmiştir. Ahîlikteki bütün bu ahlâki değerlerinin gelişiminde özellikle dini yaklaşımların önemli payı vardır. Her bir Ahîliğin kural ve kaidesini Kur'an-ı Kerim ayetlerinden veya Hz. Peygamber'in hadislerinden almışlar ve ahlâki ilke haline getirmişlerdir. Bu tebliğimizde etik, ahlâk, iş etiği ve çalışma ahlâkı kavramları İslâm ahlâk felsefesi bağlamında ele alınacak, ahîlik felsefesi zaviyesinden değerlendirilecektir.

Anahtar Kelimeler: Etik, Ahlâk, İş Etiği, Çalışma Ahlâkı, Ahîlik

WORK ETHICS, BUSINESS ETHICS AND AHI ORDER IN THE CONTEXT OF THE PHILOSOPHY OF ISLAMIC MORALITY

Ethics is accepted as a reality required for being human and leading a human life. It gradually becomes more important and gains ground each day. The ethics has an indispensable place not only in the philosophies of human and values but also in social sciences, natural sciences and in applied sciences such as medicine, engineering, communication, media and politics. The concept of ethics is rather related to that of work and business whereas the concept of morality is defined as a network of beliefs, values, norms, orders and restrictions which enters into the life of a person, a group, community, a nation or a cultural environment in a certain period of time, and directs their behaviours. Ethics emerge from an indispensable need due to various ethical problems experienced in all domains of life and in all kinds of human relations today. As an instance, there exists a certain level of conscience concerning the necessity and the importance of ethics in some areas such as the medical ethics, bio-ethics, bio-medical ethics, communication ethics, media ethics, environmental ethics, work ethics, sports ethics. Work ethics and business ethics is one of the most important interests of applied ethics which is a sub-branch of normative ethics. The ethics of the employers is as important as that of the employees. The first standards of the work and business ethics in our history were determined by the Ahi Order. In the period in which the Ahi Order was functioning properly, it fulfilled moral standardization in various domains such as ethics, science and education, quality and standard, the producer and the consumer relations and also in inspection, and developed norms so as to contribute the work ethics of present day.

Keywords: Ethics, Morality, Work Ethics, Business Ethics, Ahi Order



İSLAMİ DÜŞÜNCEDE DEVLETİN DÜZENLEYİCİ (REGÜLASYON) ROLÜ: HİSBE

Dr. Öğr. Üyesi Yusuf TEMÜR

Gaziosmanpaşa Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi / Maliye Bölümü

yusuf.temur@gop.edu.tr

Mevcut kapitalist iktisadi sistemde, düzenleme (regülasyon) meselesi kamu yararına, özellikle hem özel hem de kamu mallarının ve hizmetlerinin “mümkün olan en iyi şekilde” sağlanması için kıt kaynakların adil ve dengeli bir şekilde tahsis edilmesini amaçlamaktadır. Bu Klasik düşüncede piyasa mekanizması vasıtasıyla en iyi şekilde elde edilebileceğine inanılmasına rağmen, piyasa mekanizmasında gözlenen aksaklıkla optimal tahsisi genellikle engellemektedir. Bu durum eksik rekabet ve istenmeyen piyasa işlemleri ve sonuçları gibi çeşitli gerekçelerle piyasa başarısızlıklarının üstesinden gelmek için devlet müdahalesini (düzenlemesini), kaçınılmaz kılmaktadır. İslami yönetim kültüründe düzenleme ve denetim, optimal hedeflere ulaşmada önemli bir unsur olarak görülmektedir. Klasik düşüncenin öngördüğü serbest piyasada düzenleme ve denetimin pratiği aslında Hz. Muhammed’e kadar uzanır. "Hisbe" olarak adlandırılan bu uygulamada, Hz. Muhammed tarafından başlatılan ve daha sonra sistematik hale getirilen bir denetim ve düzenleme mekanizması Hisbe müessesesi vasıtasıyla oluşturulmuş, piyasa mekanizmasının işleyişi gözlemlenmiş ve denetlenerek piyasa düzeninin uygulanmasındaki aksaklıklar giderilmiştir. Son yaşanan iktisadi krizler, piyasa mekanizmasını referans alan kapitalist ekonomi modellerinin sorgulanmasını kaçınılmaz kılmış ve kapitalist olmayan piyasa güdümlü ve İslam referanslı modelleri gündeme taşımıştır. Bu çalışmanın amacı İslami düşüncede devletin düzenleyici rolü olarak Hisbe teşkilatını değerlendirmektir. Çalışmada düzenleyici rolü ile Hisbe müessesesi piyasa mekanizmasının başarısını olumlu olarak desteklediği gözlenmektedir.

Anahtar Kelimeler: İslam Ekonomisi , Düzenleme (regülasyon), Hisbe

THE STATE REGULATORY ROLE OF ISLAMIC THOUGHT: HISBE

In the present capitalist economic system, the regulation aims to allocate scarce resources fairly and equitably to the public interest, in particular to ensure that both private and public goods and services are "in the best possible way". Although this classic idea is believed to be best achieved through the market mechanism, the optimal budget is often hampered by the glitch in the market mechanism. This makes state intervention inevitable in order to overcome market failures for various reasons, such as incomplete competition and undesirable market operations and results. Arrangement and control in the Islamic management culture are seen as an important element in reaching the optimal goals. The practice of regulation and control in the free market foreseen by the classical thinker actually extends to Propeth Muhammad. In this practice, which is called "Hisbah", an auditing and regulating mechanism initiated by Propeth Muhammad and later systematized was established through the Hisbah institution, and the functioning of the market mechanism was observed and supervised to eliminate the obstacles to the implementation of the market order. The question of the capitalist economic models which refer to the market mechanism of the recent economic crises is inevitable and the non-capitalist market-driven and Islamic-referenced models are on the agenda. The aim of this study is to evaluate the organization of Hisbah as the regulatory role of the state in Islamic thought. It is observed that the role of the regulator in the study positively supports the success of the Hisbah institutional market mechanism.

Keywords: Islamic Economy Regulation, Hisbah



BANKA DIŞI FAİZSİZ KONUT FİNANSMANINDA ELBİRLİĞİ SİSTEMİ

Dr. Murat Ergüven

Emin Şirketler Grubu, İstanbul, Türkiye

Dr.muraterguven@gmail.com

Bu çalışmanın amacı, uzun vadeli ve banka dışı faizsiz bir konut finansman sistemi olan Elbirliği sistemini araştırmak, müşterilerin ve firmaların teminat altına alınması ve devletin yasal düzenlemeler getirilmesi hususunda önerilerde bulunmak. Bu çalışmada öncelikle Elbirliği sistemi tanıtılmıştır. Sistemin tanıtılmasını ön plana alan bu bildirinin bilimsel çalışmalara katkı sağlayacağı ve bu konuda yasal düzenlemelere zemin hazırlayacağı düşünülmektedir.

Anahtar Kelimeler: Konut Finansmanı, Elbirliği Sistemi, Banka Dışı Faizsiz Konut Finansman Sistemi

COOPERATIVE SYSTEM IN NON-BANK INTEREST-FREE HOUSING FINANCING

The aim of this study is to investigate the system of co-ops, a long-term, non-interest-free housing financing system, to provide guarantees for customers and companies and to bring legal arrangements to the state. In this study, an alternative cooperative system is introduced for housing financing as a non-bank interest free model. It is thought that this declaration, which gives priority to the introduction of the system, will contribute to scientific studies and lay the groundwork for legal regulation in this regard.

Keywords: Housing Financing, Cooperative System, Non-Bank Interest-Free Housing Finance System



İSLAM KEFALET HUKUKUNDA TESELSÜL KARİNESİ: GÜNÜMÜZ HUKUKU İLE MUKAYESELİ BİR TAHLİL

Dr. Öğr. Üyesi Fatih Yakar

Trakya Üniversitesi, İlahiyat Fakültesi, İslam Hukuku
fatihyakarr@hotmail.com

Kefalet sözleşmesi özellikle alacaklı olan tarafın ticari işlemlere girişebilmesinin önünü açan, bu manada piyasaların canlılığını sağlayan en önemli hukuki işlemlerden biridir. Bu tebliğde İslam hukuku ile günümüz hukuku arasında kefalet sözleşmesinin mahiyeti ve sunduğu güvencenin boyutları mukayeseli olarak ele alınacak ve bu mukayesenin sonunda özellikle İslam hukuku bağlamında kefalet sözleşmesinin günümüz hukuku uygulamalarına göre üst düzeyde güvence sağladığı hususu ahlaki mahiyeti öne çıkarılarak vurgulanacaktır. Teselsül iki veya daha fazla kişinin borcun tamamından ve aynı anda sorumlu olmasını ifade eden bir kavramdır. Bu bağlamda borçlar hukukunda teselsül gündeme geldiyse, birden fazla şahsın borcun tamamından ve aynı anda sorumlu olması anlaşılmalıdır. Bunun tam karşısında ise adi borç ilişkisi yer almaktadır. Adi borç ilişkisinde ise borcun tamamından sorumlu olmama ve eğer adi kefalet sözkonusu ise önce asıl borçlunun ardından kefilin takip edilmesi gündeme gelecektir. Günümüz hukukunda adi borç ilişkileri ve bunun içeriğine dahil olan adi kefalet ilişkisinde teselsül ancak tarafların kararlaştırmasıyla gündeme gelir. Ancak ticari işlerde belli şartların gerçekleşmesi durumunda aslolan müteselsil borçluluktur. İslam hukukunda ise taraflar arasındaki ilişkinin hukuki mahiyetine bakılmaksızın kefalet sözleşmesiyle müteselsil borç ilişkisi doğmaktadır. Bu da İslam hukukunun belirlediği esaslar dahilinde ortaya çıkan kefalet daha üst düzeyde güvence sağlama mahiyeti kazandırmaktadır.

Anahtar Kelimeler: Borçlar hukuku, Adi Kefalet, Müteselsil Kefalet, teselsül karinesi, kefalet hukuku.

THE CIRCUMSTANTIAL EVIDENCE OF CONCATENATION (TASALSUL) IN ISLAMIC LAW OF SURETYSHIP- A COMPARATIVE ANALYSIS WITH THE PRESENT-DAY LAW

The contract of surety is one of the most important legal procedures paving the way especially for the creditor to undertake the commercial transactions as well as maintaining vitality within the market. In this presentation, we will try to deal with the nature of the contract of surety and also the dimension of the assurance it offers comparatively in view of both the Islamic Law and the present-day Law. Moreover, we will put forth the fact that the contract of surety, in the context of Islamic Law, provides a higher level of assurance in proportion to the practices of present day Law. Concatenation or endless chain (tasalsul) is a concept that denoting the responsibility of one or two people for the entire debt at the same time. In this context, concatenation came into question in the Law of Debts; however, this concept should be taken as the responsibility of more than one person for the entire debt at the same time. As to the ordinary debt relation, one is not responsible for the entire debt. If the ordinary surety is the matter in question, first the actual debtor and then the guarantor is to be pursued. The concatenation in the case of ordinary debt relations and the ordinary surety relations which it includes in the present-day Law can be a matter in question only by the decision of the parties. In the case of the fulfilment of some certain conditions within the commercial matters, the essential principle is the concatenational or chaining indebtedness. In other words, the concatenation is the rule and the ordinary debt relation is exceptional in the Islamic Law. Thus, it provides a certain nature of higher assurance for the suretyship which emerges through the principles determined by the Islamic Law.

Keywords: The Law of Debts, Ordinary Surety, Concatenational Surety, the Circumstantial Evidence of Concatenation, the Law of Surety.



İSLAMİ FİNANS VE ALTYAPI FİNANSMAN AÇIĞI

Doktora Öğrencisi Arzu Ulusoy-Shipstone

İstanbul Üniversitesi, Sosyal Bilimler Enstitüsü, Kamu Yönetimi ve Siyaset Bilimi

arzuulusoy@yahoo.co.uk

Prof. Dr. Adem Esen

İstanbul Üniversitesi, Sosyal Bilimler Enstitüsü, Kamu Yönetimi ve Siyaset Bilimi

adem.esen@istanbul.edu.tr

OECD, 2030 yılına kadar altyapı yatırımlarına genel olarak 71 trilyon dolar gerektiğini tahmin ediyor. Bu yazı, İslami Finans'ın altyapı finansman açığını ele alma potansiyelini anlamaya odaklanıyor. İslami Finans'ın risk paylaşımı ve varlık tabanlı menkul kıymetler ve finansman üzerine yaptığı vurguyla ilgili artan bir literatür var. Bu özellikler, Kamu-Ozel Yatırım Ortaklıkları'dakine (PPPs) benzer bir şekilde, finans ve reel ekonomi arasındaki bağlantıyı güçlendirmektedir. Özellikle, hisse senedi bazlı yatırım ve Sukuk, fonları projelerle eşleştirmek için yeni bir yol olarak görülüyor. Bununla birlikte, bu gelişmekte olan finansal araç biçimi, düzenlemedeki ve uygulamadaki sınırlı gelişme, ve sınırlı bir ikincil piyasadan dolayı zorluklarla karşı karşıya kalmaktadır. Yatırım ve altyapıyı teşvik etmek için dikkate değer bir potansiyel sunduğu göz önüne alındığında, İslami Finans için uygun bir çerçeve oluşturmak için küresel düzeyde bir koordinasyon gerekliliği açıkça görülmektedir. İslami Finans piyasalarının derinleştirilmesi ve konvansiyonel finansın verimli bir alternatifi olarak PPP yatırım modelleri kullanılarak kalkınma için kaynak oluşturulabilir.

Anahtar Kelimeler: İslami Finans, Altyapı Finansman Açığı, Sukuk, Kamu Özel Sektör Ortaklıkları

ISLAMIC FINANCE AND INFRASTRUCTURE FUNDING GAP

The OECD estimates that globally \$71 trillion is needed for investment in infrastructure by 2030. This paper focuses on understanding the potential of Islamic Finance in addressing the infrastructure funding gap. There is a growing literature about Islamic Finance's emphasis on risk-sharing and asset-based securities and funding. These features reinforce the link between finance and real economy in a similar manner in Public Private Partnerships (PPPs). In particular, the equity-based investment and Sukuk are seen as a new pathway for matching funding with projects. However, this developing form of financial intermediation faces challenges due to limited regulatory development and enforcement and due to a constrained secondary market. Given that it offers remarkable potential to foster investment and infrastructure, there is a call for co-ordination at the global level to provide an enabling framework for Islamic Finance. The route to marshal resources for development could be established by deepening Islamic Finance markets and employing PPP type of investment models to provide an efficient alternative to conventional finance.

Keywords: Islamic Finance, Infrastructure Funding Gap, Sukuk, Public Private Partnership



ORTAÇAĞ İSLAM VE BATI TOPLUMLARININ EKONOMİK UYGULAMALARINI ETKİLEYEN KURUMLARIN MUKAYESESİ

Dr. Öğr. Üyesi Enver Günay

Kahramanmaraş Sütçü İmam Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, İktisat
envergunay@hotmail.com

Doç. Dr. Hüseyin Ağır

Kahramanmaraş Sütçü İmam Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, İktisat
huseyinagir@hotmail.com

Arş. Gör. Sena Türkmen

Kahramanmaraş Sütçü İmam Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, İktisat
sena_dgn01@hotmail.com

Büyük imparatorluk bürokrasisi, büyük pazarlar ve ticaret, kuralların kanunlara dayandığı bir yapı, beşinci yüzyılda Roma imparatorluğunun yıkılmasından sonra yerini, küçük devletlerden oluşan feodal yapıya, kapalı ve küçük piyasalara, kuralların dine ve geleneksel statülerin takdirine dayandığı, bağnaz ve karanlık dünyaya bıraktı. Bin yıllık ortaçağ tarihinde, ruhban sınıfıyla soyluların dayanışması, ekonomik faaliyetleri tarımla sınırladı ve kapitalist gelişmeyi engelledi. Ortaçağın doğu medeniyetleri, coğrafi, doğal kaynak, geleneksel ve dinsel özelliklerine uygun özgün iktisadi uygulamalar geliştirdiler ve dini ve örfi kurallarla örtüşen kendilerine özgü bir iktisadi gelenek yarattılar. Doğu medeniyetlerinin büyük devletler çağında, büyük pazarlar ve ticaret, kuralların örfi ve şer-i hukuka dayandığı daha kurallı toplum, dini bürokrasinin siyaseti aşamadığı bir yapı, daha gelişmiş bir toplumsal aşama olarak, Türk İslam medeniyetlerinin hakimiyet sahasıyla sınırlı kaldı. Bu çalışmada ortaçağ İslam ve Batı medeniyetlerinin ekonomik uygulamalarını etkileyen kurumlar karşılaştırılacaktır.

Anahtar Kelimeler: Ortaçağ İktisat Tarihi, Karşılaştırmalı Ekonomik Kurumlar, İslam Ekonomisi

A COMPARISON OF THE INSTITUTIONS THAT INFLUENCE ECONOMIC PRACTICES OF THE MEDIEVAL ISLAMIC AND WEST SOCIETIES

The great empire bureaucracy, big markets and trade, a structure whose rules depend on law after the collapse of the Roman empire in the fifth century, left their places to a feudal structure based on small states; closed and small markets, laws that depend on religion and traditional statutes, and a dark and bigoted world. During the thousand-year medieval history, the solidarity between clergy and aristocracy restricted economic activities with farming and prevented the capitalist development. The eastern civilizations of the Middle Ages developed specific economic practices in accordance with their geographical, natural resources, traditional and religious characteristics, and created their own unique economic tradition that overlaps with religious and common rules. In the age of the great states of the Eastern Civilizations big markets and trade, more orderly society that depends on religious and common rules, a structure that religious bureaucracy could not surpass politics and limited themselves within the sovereign areas of the Turkish-Islamic civilization. In this study, institutions that affect the economic practices of medieval Islam and Western civilizations will be compared.

Keywords: History of Medieval Economics, Comparative Economic Institutions, Islamic Economy



KATILIM BANKALARINDA ÜRÜN GELİŞTİRME SÜRECİ VE SORUNLARI: KUVEYT TÜRK KATILIM AŞ ÖRNEĞİ

Doktora Öğrencisi Mustafa Dereci

Sabahattin Zaim Üniv., Sosyal Bilimler Enstitüsü, İslam Ekonomisi ve Uluslararası Finans
mustafa.dereci@kuveytturk.com.tr

Bu çalışmada, Türkiye’de faaliyet gösteren ve kar/zarar katılma akdi çerçevesinde toplamış olduğu fonları dünyada kabul gören faizsiz bankacılık prensip ve uygulamaları ile reel sektöre kaynak olarak aktaran, neticede elde edilen kar veya zararı fon sağlayan müşterileriyle başta mutabık kalınan oranlar üzerinden paylaşan Katılım Bankaları’nda yeni ürün ve hizmet geliştirme süreci konvansiyonel bankalarla karşılaştırılarak incelenecektir. Katılım Bankaları’nın gerek prensiplerde gerekse uygulamalarda birçok yönden Ticari Bankalardan ayrılıyor olmaları, söz konusu sürecin genel Bankacılık Sektörü üst başlığı yerine Katılım Bankaları özelinde incelenmesini gerekli kılmıştır. Türkiye’de bugün itibarıyla faaliyet gösteren beş Katılım Bankası’nın tüm bankacılık uygulamaları gibi ürün ve hizmet geliştirme süreçleri de benzeşmektedir. Bununla birlikte, çalışmanın daha spesifik ve bütüncül olmasını temin etmeye yönelik olarak Kuveyt Türk Katılım Bankası Anonim Şirketi’nin ürün ve hizmet geliştirme süreci referans alınacaktır.

Anahtar Kelimeler: Ürün Geliştirme, İnovasyon, Katılım Bankacılığı

PRODUCT DEVELOPMENT PROCESS IN PARTICIPATION BANKS AND ITS CHALLENGES: THE CASE OF KUVEYT TURK PARTICIPATION BANK

Participation Banks are Islamic Financial Institutions that operate on the basis of Sharia rules and principles. Product Development is one of the main success factors in the Participation Banking Sector in Turkey as well as other line of businesses. It is a long journey to develop a new financial product, service or process for each and every industry, but it is much more complicated for Participation Banks. Unlike conventional banks, Participation Banks have their own Sharia Boards that are in charge of approving, disapproving and supervising all bank operations. Therefore, product development process in the Participation Banks, among a number of checkpoints, is subject to Sharia Board approval. In this paper, the main emphasis will be on product development process in the Participatory Banking Industry in Turkey and point out the main challenges faced together with suggested solutions. Kuveyt Turk’s product development process will be taken as a benchmark for a more focused analysis.

Keywords: Participation Banks, Innovation, Product Development



KATILIM BANKACILIĞI SİSTEMİNİN İLAHİYAT FAKÜLTESİ ÖĞRETİM ÜYELERİNCE DEĞERLENDİRİLMESİ: ATATÜRK ÜNİVERSİTESİ ÖRNEĞİ

Doç. Dr. Ramazan Yanık

Atatürk Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi , İşletme

ramazan.yanik@atauni.edu.tr

Arş. Gör. Serpil Sumer

Atatürk Üniversitesi, Oltu Beşeri ve Sosyal Bilimler Fakültesi , Bankacılık ve Finans

serpil.sumer@atauni.edu.tr

Katılım bankacılığı sistemi İslam iktisadı üzerine kurulmuş bir bankacılık sistemidir ve bankacılık faaliyetlerini yerine getirirken İslami prensipleri esas almaktadır. Bu çalışmada; İslami esaslara göre oluşturulan katılım bankacılığı sisteminin geleneksel bankalara benzerliğinin olup olmadığı ve kâr payı üzerinden yapılan işlemlerin İslami esaslara uygunluğunun İlahiyat Fakültesi öğretim üyeleri tarafından nasıl değerlendirildiğini ölçmek amaçlanmıştır. Bu doğrultuda Atatürk Üniversitesi İlahiyat Fakültesinde görev yapan öğretim üyelerine anket tekniği uygulanmıştır. Anket tekniği uygulanarak elde edilen veriler, SPSS programında T-testi ve Anova Testi ile analiz edilmiştir. Yapılan testlerle katılımcıların çalışma alanları, unvanları, katılım bankacılığını kullanma durumları ile ankette yöneltilen sorularla verdikleri cevaplar arasındaki ilişki incelenmiştir. Çalışmanın diğer amacı; katılım bankacılığı sisteminin ilahiyat fakültesi öğretim üyelerince değerlendirilmesi bakımından literatüre katkıda bulunmaktır.

Anahtar Kelimeler: Katılım Bankacılığı Sistemi, İslam İktisadı, Katılım Bankacılığı Değerlendirme

EVALUATION OF THE PARTICIPATION BANKING SYSTEM BY THE FACULTY MEMBERS OF THE FACULTY OF THEOLOGY: THE CASE OF ATATÜRK UNIVERSITY

Participation banking system is a banking system based on Islamic economy and based on Islamic principles when performing banking activities. In this study; It was aimed to measure whether the system of participation banking, established according to Islamic principles, has traditional bank resemblance and how the compliance with Islamic principles of the transactions made on the profit share is evaluated by the faculty members of the Faculty of Theology. For this purpose, a questionnaire was applied to the faculty members of Atatürk University Faculty of Theology. The data obtained by applying the questionnaire technique were analyzed by T-test and Anova test in SPSS program. With the tests conducted, the relationship between the participants' working areas, their titles, the use of participation banking and the answers they gave to the questionnaire were examined. The other aim of the study is contribute to the literature about the evaluation of the participation banking system by the faculty members of the Faculty of Theology

Keywords: Participation Banking System, Islamic Economy, Evaluation of Participation Banking



ÖRGÜT KÜLTÜRÜNÜN İŞ TATMİNİ ÜZERİNDEKİ ETKİSİ: KATILIM BANKALARI ÇALIŞANLARI ÜZERİNE BİR ARAŞTIRMA

Dr. Öğr. Üyesi Saadet Ela PELENK

Recep Tayyip Erdoğan Üniversitesi, Fındıklı Uygulamalı Bilimler Yüksekokulu, Bankacılık ve Finans

saadetela.pelenk@erdogan.edu.tr

Dr. Öğr. Üyesi Ali ACARAY

Recep Tayyip Erdoğan Üniversitesi, Fındıklı Uygulamalı Bilimler Yüksekokulu, Bankacılık ve Finans

aliacaray@hotmail.com

Kültür, nesilden nesile farklılık gösteren, öğrenilen ve öğretilen kalıtsal bir olgudur. Ayrıca örgüt kültürü, çalışanların örgüt içindeki tutum ve davranışlarını etkileyen “inanç, değer, varsayım, norm ve sembollerdir”. Hofstede (1980), uluslararası işletmelerde farklı kültürlerden gelen çalışanların davranışlarını, kültürün dört boyutu (güç mesafesi, belirsizlikten kaçınma, bireycilik/ortaklaşa davranışçılık ve erillik/dışillik) ile açıklamıştır. Aynı kültürden gelen ama farklı inanış ve değerlere sahip çalışanların koordineli ve verimli çalışmaları örgüt kültürü sayesinde olmaktadır. Örgütün kültürü, işletmenin vizyonu ve stratejisine uygun olarak oluşturulur ve tüm çalışanların katkısıyla gelişir. Araştırmanın diğer değişkeni olan iş tatmini ise, çalışanların hedeflerine ulaşması ya da beklentisinin karşılanması durumunda aldığı haz ya da olumlu ruh hâlidir. Çalışanların işlerini zevkle yapabilmesi, çalışma ortamı ve kültürü ile yakından ilişkilidir. Bu bağlamda çalışanların yetenek ve hedeflerini destekleyen, onları motive eden ve işletme amacını benimseten bir örgüt kültürü işgörenlerin tatminini de arttıracaktır. Çalışmanın amacı, örgüt kültürü ve iş tatmini ilişkisini katılım bankaları çalışanları açısından incelemektir. Bu amaçla katılım bankalarında 128 çalışandan anket yoluyla veriler toplanmıştır. Araştırma sonuçlarına göre, örgüt kültürü ve iş tatmini arasında pozitif yönlü bir ilişki bulunmuştur.

Anahtar Kelimeler: Kültür, Örgüt Kültürü, İş Tatmini, Katılım Bankaları

THE EFFECT OF ORGANIZATIONAL CULTURE ON JOB SATISFACTION: A STUDY ON PARTICIPATION BANKS' EMPLOYEES

Culture is a hereditary phenomenon that is learned, taught and differed from generation to generation. Furthermore, organizational culture involves "beliefs, values, assumptions, norms and symbols" that affect attitudes and behaviors of employees in organizations. Hofstede (1980) explained behaviors of employees from different cultures in international corporations with four dimensions of culture (power distance, uncertainty avoidance, individualism/collectivism, and masculinity/femininity). Coordinated and productive work of employees who have the same culture but different beliefs and values is due to the organizational culture. Organizational culture is formed in accordance with vision and strategy of organization and develops with contribution of all employees. The other variable job satisfaction, is the pleasure or positive mood that employees has when achieved their aims or their expectations are satisfied. The fact that employees working with pleasure is closely related to business environment and organization culture. Because of that, organizational culture that supports abilities and aims of employees, motivates, promotes them, and increases job satisfaction. The aim of this study is to examine the relationship between organizational culture and job satisfaction in participation bank employees. For this purpose, a survey was conducted on 128 employees of participation banks. According to the results of study, there is a significant and positive correlation between organizational culture and satisfaction.

Keywords: Culture, Organizational Culture, Job Satisfaction, and Participation Banks



TÜRKİYE’DE KATILIM BANKACILIĞI VE BANKACILIK SEKTÖRÜ İÇERİSİNDE KATILIM BANKALARININ YERİ

Dr. Öğr. Üyesi Cansu ŞARKAYA İÇELLİOĞLU

İstanbul Üniversitesi, Sosyal Bilimler Meslek Yüksek Okulu , Emlak ve Emlak Yönetimi

cansusa@istanbul.edu.tr

Finans piyasalarındaki yatırımcılar içinde yaşadıkları toplumun ekonomik, sosyal, kültürel ve dini yapısının etkisi altında kalabildikleri gibi, her yatırımcı farklı risk-getiri anlayışı ile hareket etmektedir. Farklı özellikteki yatırımcıların ihtiyaçlarına cevap verebilmek üzere finans piyasalarındaki ürün ve hizmetler her geçen gün artmaktadır. İslami finans piyasaları, para ve sermaye piyasaları ile sigortacılık işlemlerini kapsayan geniş ölçekli ürünlere sahiptir. İslami finansal ürünlerin geliştirilerek Müslüman yatırımcılar için piyasaya sunulması, finans piyasalarının çeşitliliğinin ve derinliğinin artmasına katkı sağlamaktadır. Dünya’da İslami finansın yaklaşık %80’i İslami bankacılık piyasasından oluşmaktadır. Türkiye’de İslami finans faaliyetleri katılım bankaları tarafından gerçekleştirilmektedir. Çalışmanın amacı, Türkiye’de katılım bankacılığı piyasasını incelemek ve yıllar itibariyle finansal büyüklüklerini değerlendirmektir. Bu doğrultuda, Türkiye’de faaliyet gösteren katılım bankalarının mukayeseli olarak aktif ve pasif büyüklükleri, topladıkları ve kullandıkları fonlar, vade yapıları, kar zarar durumları analiz edilmiş ve bankacılık sektörü içerisindeki yeri değerlendirilmiştir. Çalışmada Türkiye’de katılım bankalarının bankacılık sektörü içerisinde yaklaşık %5-6 oranında bir paya sahip olduğu fakat bunun yanı sıra kaynaklarının büyük kısmını özel sektöre aktaran yapıları nedeniyle tasarrufları yatırıma dönüştürme güçlerinin yüksek olduğu sonucu elde edilmiştir. Katılım bankaları reel sektörün finansman ihtiyaçlarına katkı sağlayarak yatırımları teşvik edici ve ekonomiyi canlandırıcı etkiler doğurmaktadır.

Anahtar Kelimeler: Katılım Bankacılığı, İslami Finans, İslami Bankacılık, Türk Bankacılık Sektörü

PARTICIPATION BANKING IN TURKEY AND THE PLACE OF PARTICIPATION BANKS IN BANKING SECTOR

Investors in financial markets can be under the influence of the economic, social, cultural and religious of the society as well as each investor has a different risk-return mentality. Products and services in the financial markets are increasing day by day in order to respond the needs of different investors. Islamic finance markets have large-scale products including money-capital markets and insurance transactions. Developing Islamic financial products and presenting them to the market for Muslim investors contributes to the diversity and depth of the financial markets. About 80% of Islamic finance in the world is consist of the Islamic banking market. In Turkey, Islamic finance activities are carried out by participation banks. The aim of the study is to examine the participation banking market in Turkey and to evaluate the financial size of participation banks. Size of assets and liabilities, funds collected and make real sector used, term structures, profit-loss statement and place in the banking sector of the participation banks operating in Turkey is comparatively analyzed. As a results, participation banks in Turkey have share of approximately 5-6% in the banking sector and have high power for converting savings to investment because of its structure that transfers most of the resources to the private sector. Participation banks produce an effects that encourage investments and stimulate economy through contribute to the financial needs of the real sector.

Keywords: Participation Banking, Islamic Finance, Islamic Banking, Turkish Banking Sector



ORTAÇAĞDA TEK TANRILI DİNLERİN İKTİSADİ UYGULAMALARI

Doç. Dr. Hüseyin AĞIR

Kahramanmaraş Sütçü İmam Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, İktisat
huseyinagir@hotmail.com

Dr. Öğr. Üyesi Enver GÜNAY

Kahramanmaraş Sütçü İmam Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, İktisat
envergunay@hotmail.com

Arş. Gör. Sefa ÖZBEK

Kahramanmaraş Sütçü İmam Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, İktisat
sefa3358@gmail.com

Ortaçağın batı toplumlarındaki düşünürler Hristiyanlık dininin, geleneğin ve Aristo düşüncesinin ürünü bir dini felsefe olan Skolastik felsefenin öğretisini benimsediler ve bu felsefe içinde geleneğe bağlı kaldılar. Skolastik felsefe içinde gelişen iktisadi zihniyet tarımı destekleyen, ticareti reddeden, servet ve zenginliği hor gören ve ihtiyaçları karşılayacak kadar sınırlı bir çalışmaya inanan bir öğretiydi. Temel prensiplerini ruhban sınıfının belirlediği bu öğreti ortaçağda kapitalist oluşumu ve kapitalist düşüncüyü bastırdı, bu nedenle ortaçağın iktisadi uygulamaları ve düşünceleri kapitalist zihniyetin uzağında kaldı. Ortaçağın doğu medeniyetlerindeki iktisadi uygulamalar ve iktisadi düşünceler, İslam öğretisini ve örfi hukuku benimsediğinden özel mülkiyetin statüsü, çalışma, servet, ticaret gibi iktisadi gelişmelerin sınırı bakımından başka bir zihniyet doğdu. İslam dini ve Türk geleneği her ne kadar kapitalist zihniyete uygun olmasa da özel mülkiyeti, ticareti ve kontrollü piyasa ekonomisini benimsiyordu. Ortaçağın doğu dünyasının iktisadi uygulamaları ve iktisadi düşünceleri kapitalist zihniyeti temsil etmeseler de daha gerçekçiydi ve piyasa ekonomisiyle daha fazla ilgiliydi. Dinlerin iktisadi prensipleri gelenekle örtüşerek dönüştüğünden bu çalışmada, ortaçağda tek tanrılı dinlerin iktisadi alanda kendini gösteren pratik uygulamaları incelenecektir.

Anahtar Kelimeler: Ortaçağ İktisat Tarihi, Karşılaştırmalı Ekonomik Kurumlar, İslam Ekonomisi

ECONOMIC APPLICATIONS OF MONOTHEISTIC RELIGIONS IN THE MIDDLE AGES

The Philosophers in the western societies of the Middle Ages adopted the teachings of the Scholastic philosophy, a religious philosophy of Christianity, tradition and Aristotle thought, and adhered to tradition within this philosophy. The economic mindset that developed within the scholastic philosophy was a teaching that supported agriculture, rejected trade, despised money and wealth, and believed in a minimal work to meet needs. This doctrine, whose the basic principles set by the clergy class, suppressed the capitalist formation and capitalist thought in the Middle Ages, hence the economic practices and the thoughts of the Middle Ages remained far away from the capitalist mind. Since economic practices and economic thoughts in eastern civilizations of the Middle Ages have adopted Islamic teaching and customary law, another mentality has emerged in the economic development area such as status of work, wealth, trade of private property. Islamic religion and Turkish tradition adopted private ownership, trade, and controlled market economy, although they were not fit to the capitalist mind. The economic practices and economic thoughts of the Eastern world of the Middle Ages were more realistic, representing the capitalist mentality, and more concerned with the market economy. In this study, the practical practices of monotheistic religions, which manifest themselves in the economic arena, will be examined in this study, since the economic principles of religions transform through overlapping traditions.

Keywords: History of Medieval Economics, Comparative Economic Institutions, Islamic Economy



İSLAM'DA SOSYAL GÜVENLİK SİSTEMLERİ

Prof. Dr. Erdal Tanas Karagöl

Yıldırım Beyazıt Üniversitesi, Sosyal Bilimler Enstitüsü, Sosyal Politika
erdalkaragol@hotmail.com

Arş. Gör. Ülkü İstiklal Ortakaya

Yıldırım Beyazıt Üniversitesi, Sosyal Bilimler Enstitüsü, Sosyal Politika
istiklalortakaya@hotmail.com

Günümüzde sosyal güvenlik sistemleri kişilerin daha refah yaşam şartlarına ulaşması ve asgari geçimlerinin sağlanabilmesi amaçlarıyla hemen hemen tüm ülkelerde uygulanmaktadır. Sosyal güvenceye sahip olmak aynı zamanda bir sosyal gelişmişlik göstergesidir. Etkili bir sosyal güvenlik sistemi ile herkesin temel ihtiyaçlara erişimi ve iyi koşullarda yaşaması gerekmektedir. İslam'da da sosyal güvenlik sistemleri yalnızca Müslümanlara değil başta muhtaç durumda olanlar olmak üzere tüm halkı kapsayacak şekildedir. Bu kapsamda sosyal hayata ve iş yaşamı başta olmak üzere devletin birtakım sorumlulukları vardır. Halk için ise İslami bir sosyal güvenlik sisteminin temeli zekâta dayanmaktadır. Çalışmada da İslami bir sosyal güvenlik sisteminin unsurlarının neler olduğu, İslam devleti ilk dönem uygulamalarına yer verilerek açıklanacaktır. Sonrasında ise günümüzde sosyal güvenlik sistemleri ile İslami sosyal güvenlik sistemleri karşılaştırmalı olarak sunulacaktır.

Anahtar Kelimeler: İslami Kalkınma, Zekat, Sosyal Refah, İslam Ekonomisi, Kalkınma

SOCIAL SECURITY SYSTEMS IN ISLAM

Today, social security systems are implemented in almost all countries with the aim of achieving more prosperous living conditions and providing minimum livelihoods. Having social insurance is also a social development indicator. With an effective social security system, everyone needs to access to basic needs and good living conditions. In Islam, social security systems are not just for Muslims, but for the whole population, especially those in need. Within this scope, the state has some responsibilities, especially social and work life. For the people, Islam is based on the basis of a social security system. In the study, the Islamic state will explain what the elements of an Islamic social security system are. Today, social security systems and Islamic social security systems will be presented comparatively.

Keywords: Islamic Development, Zakat, Social Welfare, Islamic Economy, Development



İSLAMİ ANLAYIŞTA YOKSULLUK VE ZEKÂT KURUMU

Dr. Öğr. Üyesi Elif Özlem Aşkın

Gaziosmanpaşa Üniversitesi, İİBF, Çalışma Ekonomisi ve Endüstri İlişkileri
elifozlem.ozcatal@gop.edu.tr

Dr. Öğr. Üyesi Umur Aşkın

Gaziosmanpaşa Üniversitesi, İİBF, Çalışma Ekonomisi ve Endüstri İlişkileri
umur.askin@gop.edu.tr

Yoksulluk, “insanca bir yaşam düzeyi sağlayabilme” noktasında önemli bir sorundur. İnsanların uygun bir yaşam düzeyine erişememesi ve temel gereksinimlerini karşılayamamasına yol açan bu sorun, geçmişten günümüze çeşitli politika ve uygulamalarla çözülmeye çalışılmıştır. Yoksulluğu azaltmaya yönelik denenen, uygulanan çeşitli yol ve yöntemlere karşın bu sorun hala tüm ciddiyeti ile önemini korumaktadır. İslam’da yoksulluk olgusu, bu dünyanın bir gerçekliği olarak kabul edilir ve yoksulların toplum tarafından kollanıp korunması, gözetilmesi istenir. Yoksulların durumunu düzelterek sosyal adaleti sağlamak tüm Müslümanların, toplumun yerine getirmesi gereken bir dini görevdir. Zekât, yoksulluğun toplumda sorun olmaması için dinen zengin sayılan Müslümanların sosyal dayanışma ilkeleri çerçevesinde yerine getirmesi gereken dini görevlerden biridir. Zenginlerden yoksullara doğru gelir aktarımı yoluyla yoksulluğun önlenmesi ve sosyal adaletin sağlanması amaçlanmaktadır. Çalışmada İslam dininde yoksulluğun anlamı tartışılarak maddi yoksulluğu azaltmada Zekât’ın etkinliği irdelenmektedir. Zekât’ın maddi yoksulluk ve “sosyal adalet” sorununa getirdiği çözüm, mikro ve makro düzlemde tartışılmaktadır. Zekât’ın tasarruf ve yatırım davranışlarına, tüketim eğilimine, ekonomik büyümeye, gelir dağılımına etkisi de değerlendirilmektedir. Zekât’ın, kurumsal bir yapı içerisinde, yoksulluğun azaltılmasında önemli katkıları olacaktır. Bunun gerçekleşebilmesi için Zekât’ın sosyal politika seçeneklerinden biri olarak diğer sosyal politika ve sosyal koruma programları ile birlikte değerlendirilmesi gerekmektedir. Çalışmada, Zekât’ın toplanmasına ve dağıtılmasına yönelik yönetsel konuların planlanması, Zekât’ın kurumsal etkinliği ve şeffaflığı vurgulanmaktadır. Sivil toplum örgütleri ve vakıflar, Zekât kurumunun etkin bir şekilde işletilmesinde katkı sunabilecek paydaşlar olarak değerlendirilmektedir.

Anahtar Kelimeler: Yoksulluk, Zekât, Sosyal Dayanışma

POVERTY IN ISLAMIC UNDERSTANDING AND ZAKAT INSTITUTION

Poverty, an important issue at the point of "providing a decent level of life". This problem, which has led to the inability of people to reach a suitable level of life and meet their basic needs, has been tried to be solved with various policies and practices from the past. Despite the various ways that have been tried and applied to reduce poverty, this problem still remains of all seriousness and importance. Poverty in Islam is regarded as a reality of this world and is requested that the poor should be protected by the society. Providing social justice by improving the situation of the poor is a religious duty that all Muslims must fulfill. Zakah, one of the religious duties that must be fulfilled by the Muslims who are considered rich within the framework of social solidarity principles so that poverty does not become a problem in society. It aims to prevent poverty and provide social justice by transferring income from the rich to the poor. In the study, theoretical background of poverty will be discussed in the Islamic religion and Zakah's effectiveness is examined in reducing material poverty. Zakah's solution to material poverty and "social justice" is being discussed in micro and macro level. The effect of Zakah on saving, investment and consumption behavior, economic growth and income distribution is also evaluated. Zakah will be an important contributor to poverty reduction within an institutional structure. In order for this to happen, Zakah must be considered as one of the social policy options, along with other social policy and social protection programs. The study emphasizes the planning of administrative issues for the collection and dissemination of Zakah, the institutional efficiency and transparency of Zakah. Non-governmental organizations and foundations are considered as stakeholders that can contribute to the effective operation of the Zakah organization.

Keywords: Poverty, Zakah, Social Solidarity



KADROLAMA SÜRECİNİN DEĞERLENDİRİLMESİ: KATILIM BANKALARINDA BİR ÇALIŞMA

Dr. Öğr. Üyesi Ali ACARAY

Recep Tayyip Erdoğan Üniversitesi, Fındıklı Uygulamalı Bilimler Yüksekokulu, Bankacılık ve Finans
aliacaray@hotmail.com

Dr. Öğr. Üyesi Saadet Ela PELENK

Recep Tayyip Erdoğan Üniversitesi, Fındıklı Uygulamalı Bilimler Yüksekokulu, Bankacılık ve Finans
saadetela.pelenk@erdogan.edu.tr

Katılım bankaları, Türkiye’de sermaye piyasalarının etkinliğini arttırmak ve müşterilere alternatif sermaye değerlendirme imkânları sunmak amacıyla “Özel Finans Kurumları” adı ile kurulmuştur. Faizsiz kazanç sistemine dayalı olarak ülke ekonomisine önemli oranda katkı sağlayan katılım bankalarında kadrolama süreci, piyasa faaliyetleri ile çalışan beklentileri dikkate alınarak oluşturulmaktadır. Kadrolama, banka çalışanlarının istihdam edilme sürecidir. Bu süreçte önemli unsur, bireyin yeteneğine ve uzmanlığına uygun bir kadroya yerleştirilmesidir. Bankacılık sektörünün getirisi, insan kaynakları ile ilgili risklerin iyi yönetilmesine bağlıdır. Bu çalışmanın temel amacı, insan kaynaklarının kadrolama sürecinin değerlendirilmesidir. Kadrolama olarak nitelendirilen insan kaynaklarının temin ve seçim süreci, “plânlama, çalışan bulma, seçme ve kadroya yerleştirme” olarak dört aşamadan oluşur. Bir bakıma kadrolama, bankanın amaç, ihtiyaç, kültür ve yapısına uygun olarak yeterli beceri ve motivasyona sahip işgörenleri işe almaktır. İşgörenlerin seçiminde “kişilik envanteri, yetenek, mesleki beceri, analitik zekâ ve işlem becerisini ölçen testlerden” yararlanılır. Çalışanlar, mevcut kadrolarında gösterdikleri yüksek performans neticesinde bir üst unvana geçişleri, kişisel gelişim programlarıyla desteklenmektedir. Ayrıca “kariyer yönetimi servisi, mesleki gelişim eğitimleri vb.” süreçler ile çalışanların yetenek ve hedefleri insan kaynakları uzmanlarınca birleştirilip, kariyer plânları yapılmaktadır. Katılım bankalarının kadroları, faizsizlik kültürüne inanan işgörenler tarafından tercih edilmektedir.

Anahtar Kelimeler: Personel Bulma ve Seçme, Katılım Bankaları, Kadrolama

EVALUATING THE PROCESS OF STAFFING: A STUDY IN PARTICIPATION BANKS

Participation banks were established with the name of “Special Finance Institutions” in order to increase the efficiency of capital markets in Turkey and provide customers with alternative capital valorization opportunities. In participation banks, which are based on the interest-free earnings system and contribute significantly to the country's economy, the staffing process is based on expectations of employees and market activities. Staffing is a process of employment of bank employees. The important factor in this process is the placement of employees in a position appropriate for their talent and expertise. The return of the banking sector depends on the well-managed risks associated with human resources. The main purpose of this study is to evaluate staffing process of human resources. The supply and selection process of employees, which is defined as staffing, consists of four phases as “planning, finding, selecting and placing staff in a position”. In a way, staffing means the recruitment of employees who have sufficient their skills and motivation in accordance with aim, need, culture and structure of bank. Tests are used to measure “personality inventory, ability, professional skill, analytical intelligence and process ability” in the selection of employees. Employees are promoted as a result of their high performance in their current positions and this promotion is supported by personal development programs. In addition, skills and aims of employees are combined by human resources specialists, consequently career plans are made with “career management services, professional development training”. The staff of participation banks consist of those who believe in interest-free culture.

Keywords: Staff Recruitment, Participation Banks, and Staffing



ISLAMIC FINANCE AND PARTICIPATION BANKING IN KUWAIT

Prof. Dr. Seyfettin Erdoğan

Istanbul Medeniyet University, Faculty of Political Sciences, Department of Economics,
erserdagm@hotmail.com

Assoc. Prof. Dr. Ayfer Gedikli

Istanbul Medeniyet University, Faculty of Political Sciences, Department of Economics, *ayfergedikli@yahoo.com*

The Shariah compliant finance has been growing faster in some South Eastern countries and in GCC countries like Kuwait. Kuwait has been one of the pioneer countries in Islamic finance industry in the world. Besides, one of the earliest institutions in this sector is founded also in Kuwait as Kuwait Finance House in 1977. Today, there are many sophisticated and well developed Islamic financial institutions such as investment banks, participation banks that are listed with the Central Bank of Kuwait, many companies and particularly investment companies operating accordance with Islamic Shariah in Kuwait. Islamic finance transactions are mostly operated by the participation banks, and banking sector is sound in Kuwait. There is dual system and many conventional banks have participation banking branches. In this paper, not only banking system but also general financial system of Kuwait will be analyzed detaily. Besides, Islamic banking performance of Kuwait will be compared with its local counterparts such as Qatar, Saudi Arabia and BAE. And also the place of Kuwait in the global Islamic finance will be explained. Finally, some policy suggestions will be put forward in order to improve Islamic finance and participation banking both in Kuwait and globally.

Key Words: Kuwait, Islamic Finance, Participation Banking

KUVEYT’TE İSLAMİ FİNANS VE KATILIM BANKACILIĞI UYGULAMALARI

İslami finansın küresel ölçekte daha fazla ilgi gördüğü son yıllarda, bu alanda en yüksek başarı Güney Doğu Asya ülkeleri ile Körfez ülkelerinde görülmektedir. Körfez ülkeleri arasında Kuveyt, İslami finans konusunda dünyanın öncü ülkeleri arasında yer almaktadır. 1977 yılında kurulan Kuwait Finance House, bu alanda faaliyete giren ilk kuruluşlar arasında gösterilmektedir. Günümüzde Kuveyt, yatırım bankaları, yatırım firmaları, sadece İslami prensiplere göre faaliyet gösteren kurum-kuruluş ve şirketleri ile bu alanda dünyanın önde gelen ülkelerinden birisi olmayı hak eden bir birikim ve uzmanlığa sahiptir. Ülkede sadece İslami prensiplere göre faaliyet gösteren çok sayıda kurum bulunmakla birlikte, bankacılık sistemi dual olarak faaliyet göstermektedir. Faal olan birçok bankanın hem konvansiyonel hem de katılım şubeleri bulunmaktadır. Bu çalışmada Kuveyt’in bankacılık sektörü yanında, genel anlamda tüm finansal sistemi ve sistem içerisinde İslami finansal gelişim ve yeri ayrıntılı olarak analiz edilecektir. Analizler esnasında diğer Körfez ülkeleri ile mukayeseli olarak performans değerlendirmesi yapılacaktır. Son olarak ülkede İslami finansal sistemin daha da gelişmesi ve küresel ölçekte daha fazla pay alabilmesi yanında, küresel ölçekte İslami bankacılığın gelişmesi için alternatif politika önerilerinde bulunulacaktır.

Anahtar Kelimeler: Kuveyt, İslami Finans, Katılım Bankacılığı



SENEGAL'DE İSLAMİ FİNANSIN GELİŞİMİ

Prof. Dr. Özcan Karahan

Bandırma Onyedİ Eylöl Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Faköltesi, İktisat
okarahan@bandırma.edu.tr

Senegal Batı Afrika ölkeleri içinde yaşıyan Müslöman nüfus yoğunluğu ve sahip olunan ekonomik gelişme dinamiğı açısından İslami finans yöntemlerinin gelişmesi için önemli bir potansiyele sahiptir. Ölkede Senegal İslami Bankası (Banque Islamique du Senegal - BIS) ve Senegal İslami Yatırım Şirketi (Islamic Invetsment Company of Senegal) adı ile iki İslami banka bulunmaktadır. Senegal İslami Bankası önemli bir potansiyele sahiptir ve 1982 yılında Dar-al-mal al İslami Grup tarafından kurulmuştur. Bunun yanında Batı Afrika'da İslami tahvil olarak isimlendirilen Sukuk ilk defa Senegal'de Hükömet tarafından ihraç edilmiştir. İslami usullere uygun olarak 2014 yılında ihraç edilen tahvillerin miktarı 200 Milyon Dolar değerindedir. Daha sonra 2016 yılında 245 Milyon Dolar değerinde ikinci bir ihraç yapılmıştır. Bu gelişmeler yanında, ölkede İslami usullerle finanse edilen önemli bir mikrofinans projeleri bulunmaktadır. Bu alanda özellikle İslami Kalkınma Bankası (Islamic Devekopment Bank - IDB) kaynakları yoğun bir biçimde kullanılmaktadır. İslami Kalkınma Bankası kaynaklarından yararlanılarak mikro finans yöntemleri ile 82 Milyon Dolar değerinde proje hayata geçirilmiştir. Bütün bunlar ölkede İslami bankacılık, İslami tahvil ihracı (Sukuk) ve İslami mikrofinans açısından önemli gelişmelerin olduğunu göstermektedir. Senegal'de İslami finansal sektörün gelişmesi açısından önemli atılımlar gerçekleşse de bazı aksaklıklar da yaşanmaktadır. Ölkede İslami usullerle işleyen bir sigorta sektörü (Takaful) henüz kurulamamıştır. Daha da önemlisi ölkede İslami finansal sektörün gelişmesi için yeterli hukuki alt yapı ve düzenleyici kurumlar oluşturulmamıştır. Senegalde finansal piyasalar üye olunan Batı Afrika Ekonomik ve Para Birliğı (West African Economic and Monetary Union-WAEMU) tarafından klasik finansal piyasalara yönelik olarak geliştirilen kurallara göre düzenlenmektedir. Bu durum İslami finansal yöntemlerin yaygınlaşması açısından en büyük engel olarak görölmektedir. Dolayısı ile Senegal'da İslami finansal sektörün kendine özel hukuki kurallara ve düzenleyici organizasyonel yapıya kavuşması büyük bir önem arz etmektedir.

Anahtar Kelimeler: İslami Finans, Senegal

DEVELOPMENT OF ISLAMIC FINANCE IN SENEGAL

Senegal has an important potential for the development of Islamic finance methods in terms of the density of Muslim population and the dynamics of economic development among the countries in the West Africa. There are two Islamic banks in the country, namely the Senegal Islamic Bank and the Senegal Islamic Investment Company. The Senegal Islamic Bank, founded in 1982 by Dar-al-mal al Islami Group, has an important potential. In addition, Sukuk, called Islamic bond, was first issued by the Government of Senegal in West Africa. The amount of the bond exported in 2014 in accordance with the Islamic methods is worth 200 Million Dollars. Then a second export worth \$ 245 million was made in 2016. Besides, there are important microfinance projects financed by Islamic methods in the country. In particular, Islamic Development Bank resources are used extensively in this area. By using Islamic Development Bank resources, micro-finance projects worth nearly 82 Million Dollars have been implemented. All of these show that Islamic banking, Islamic bond (Sukuk) and Islamic microfinance applications are important stage in the Senegal. In Senegal, significant progress has been made in terms of the development of the Islamic financial sector, but there are also some disruptions. An insurance sector (Takaful) that operates in an Islamic manner in the country has not yet been established. More importantly, there are not enough legal infrastructure and regulatory agencies to develop the Islamic financial sector in the country. Financial markets in Senegal are regulated by rules developed by the West African Economic and Monetary Union for the classical financial markets. This situation is seen as the biggest obstacle to the spread of Islamic financial methods. Therefore, in Senegal, it is of utmost importance that the Islamic financial sector has its own legal rules and regulatory organizational structure.

Keywords: Islamic Finance, Senegal



LÜBNAN FİNANSAL SİSTEMİNDE KATILIM BANKACILIĞI

Doç. Dr. Özlem Durgun

İstanbul Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, İktisat
ozdurgun@istanbul.edu.tr

Lübnan verimli toprakları ve yaşanabilir iklimi nedeniyle binlerce yıldır çeşitli kültürlerin beşiği olmuştur. Büyük medeniyetlere ev sahipliği yapan Lübnan uzun yıllar Osmanlı hâkimiyetinde kaldıktan sonra Birinci Dünya Savaşı'yla beraber Fransız mandası altına girmiştir. 1943 yılında bağımsızlığını elde etmesiyle Kabul Lübnan kendi kurumlarını oluşturmaya başlamıştır. Lübnan bağımsızlık sonrası serbest ekonomisiyle Ortadoğu'nun İsviçre'si olarak kabul edildiği büyük bir refah dönemi yaşamıştır. Ancak 1975 yılından başlayarak 15 yıl süren iç savaşla ülke büyük kayıplar vermiştir. Barışın tekrar gelişiyse ekonomide özellikle finansal yapıda yenileme çalışmaları başlamıştır. Ülkede İslam nüfusunun artışı ve çevre ekonomilerden İslami Sermayeyi ülkeye çekme çalışmaları nedeniyle İslami Bankacılığa önem verilmesi ancak 2004 yılında başarılabilmektedir. İslami Bankalar hem Merkez Bankası hem de İslami kurallara uygun kurulmak ve çalışmak zorundadırlar.

Anahtar Kelimeler: Katılım Bankacılığı, İslam Bankacılığı, Lübnan

PARTICIPATION BANK IN LEBANON FINANCIAL SYSTEM

Lebanon has always been the centre of different cultures due to its fruitful lands and habitable environment. After the long years under the domination of Ottoman Empire, Lebanon which was host to great civilizations has been mandated by France with the first world war. Kabul Lebanon started to create its own organizations as gaining independence in the year 1943. Lebanon experienced a great welfare period as it is accepted as the Switzerland of the middle east with its free economy after independency. However, the country had massive deficiency with civil war that starts from 1975 and lasts 15 years. As the peace is established, renovation studies especially in the financial structure have been started. Giving importance to Islamic banking has been achieved only in 2004 due to the increase of Muslim population and the studies to attract Muslim capital from near economies to the country. Islamic banks have to be founded and work appropriately on account of Islamic rules.

Keywords: Participation Banking, Islamic Banking, Lebanon



İSLAMİ BANKACILIK VE FİNANSİ UYGULAMALARI: MISIR ÖRNEĞİ

Prof. Dr. Hakan Sarıbaş

Bülent Ecevit Üniversitesi, İİBF, İktisat

hknsrbs@gmail.com

Arş. Gör. İbrahim Tekiner

Bülent Ecevit Üniversitesi, İİBF, İktisat

ibrahimtekiner@gmail.com

Arş. Gör. Uğur Ursavaş

Bülent Ecevit Üniversitesi, İİBF, İktisat

ugurursavas@hotmail.com

Bu çalışmada İslami bankacılık ve finansı uygulamalarının Mısır'daki durumu ve gelişimi incelenmektedir. Araştırmamızda pozitif bir yaklaşımla betimleyici istatistikler kullanılmaktadır. Mısır genç ve artan nüfustan kaynaklanan önemli bir potansiyele sahiptir. İşgücünün ucuz olması, iç piyasa hacminin büyük olması ve üç kıtanın birleşiminde olmasından kaynaklanan avantajlı konumu önemli yatırım fırsatları yaratmaktadır. Genel ekonomik göstergeler Mısır'ın bu potansiyelini kullanamadığını göstermektedir. Mısırdaki İslami bankacılığın piyasa payı 2017 itibarıyla yüzde 6'dır. Mısır İslami Finansal varlıklarının büyüklüğünün 2007-2016 arasında ortalama büyüme oranı %20.39'dur. 2007 yılında 6 milyar dolar varlığa sahip olan Mısır İslami Finansal sistemi 2016 yılı itibarıyla 31 milyar dolar değerinde varlığa sahiptir.

Anahtar Kelimeler: İslam bankacılığı, İslami finans, Mısır

ISLAMIC BANKING AND FINANCE IN EGYPT

In this article, we examine the development of Islamic banking and finance in Egypt. A positive approach with descriptive statistics is employed. Egypt offers a great potential with a young and increasing population. Even though low-cost labor, large domestic market and its geographical location create enormous investment opportunities, macroeconomic indicators show that Egypt has not taken advantage of its potential. Market share of Islamic banking in Egypt is %6 in 2017. Average growth rate of Islamic financial assets in the past two years is about %20.39. Assets in Islamic financial system has grown fivefold from \$6 billion dollar in 2007 to \$31 billion dollar in 2016.

Keywords: Islamic banking, Islamic finance, Egypt



ISLAMIC FINANCE AND PARTICIPATION BANKING IN INDONESIA

Assoc. Prof. Dr. Ayfer Gedikli

Istanbul Medeniyet University, Faculty of Political Sciences, Department of Economics, ayfergedikli@yahoo.com

Prof. Dr. Seyfettin Erdoğan

Istanbul Medeniyet University, Faculty of Political Sciences, Department of Economics,
erserdagm@hotmail.com

Indonesia, as the largest island country in the world, is located off the coast of South East Asia. Although Indonesia has a dynamic growing economy and the country has the world's largest Muslim population, it has a small share in the global Islamic banking industry. Comparing with the other Islamic countries such as Malaysia and Saudi Arabia, Indonesia's Islamic finance industry lag far behind in Islamic banking and Islamic finance. Actually not only Islamic banking structure, but also Indonesia's local conventional banking system is not deep and sophisticated enough. So, the government has been working on improving Islamic banking to make Indonesia one of the greatest global Islamic banking hub in order not just to be one of the pioneer countries in this sector but also to protect the local economy and banking sector from the negative effects of global financial problems. Accordingly, in 2015, Financial Services Authority of Indonesia launched a 5-year development plan for Participation banking to improve its proportion in whole banking sector from 5% to 15%. In this paper, history of participation banking and Islamic finance, their current position in local banking sector, alternative Islamic financial instrument applied in the local market in Indonesia will be analyzed detaily. Besides, some policy suggestions will be put forward to improve Islamic financial market both in Indonesia's neighborhood and globally.

Key words: Indonesia, Participation Banking, Islamic Financial Instruments

ENDONEZYA’DA İSLAMİ FİNANS VE KATILIM BANKACILIĞI UYGULAMALARI

Güney Doğu Asya’nın sahiline yakın mesafede bulunan Endonezya, dünyanın en büyük ada ülkesidir. Endonezya, hızla gelişen dinamik ekonomik yapısına ve dünyanın en kalabalık müslüman nüfusu barındıran ülkesi olmasına karşın, küresel İslami finans ve katılım bankacılığı sistemi içinde oldukça küçük bir paya sahiptir. Yüksek müslüman nüfusa sahip diğer ülkelerden Malezya ve Suudi Arabistan ile mukayese edildiğinde İslami finans konusunda çok gerilerde olduğunu söylemek yanlış olmayacaktır. Bunun nedeni sadece İslami finans ve katılım bankacılığında yeterli etkinliğe sahip olmaması değil, aynı zamanda konvansiyonel bankacılık sistemleri ve diğer finansal araçlar konusunda da yeterli derinliğe ve uzmanlaşmaya sahip olmamasıdır. Bu nedenle, ekonomi yöneticileri, katılım bankacılığının finansal sistem içerisindeki payının ve etkinliğinin artırılması hususunda önemli girişimler yapmaktadırlar. Bu çerçevede 2015 yılında Finansal Hizmetler Kurulu tarafından geliştirilen planda, 2020 yılına kadar katılım bankacılığının payının %5’den %15’e yükseltilmesi hedeflenmektedir. Bu bildiride, katılım bankacılığının Endonezya’da gelişim serencamı ve ülkenin genel bankacılık sektör yapısı ile İslami finansın sistem içindeki yeri ayrıntılı şekilde incelenecektir. Analizlerde ülkenin Malezya ve Filipinler gibi çevre ülkeler yanında küresel İslami finansal sistem ve katılım bankacılığı içindeki yeri de mukayeseli şekilde ele alınacaktır. Ayrıca, ülkede ve küresel ölçekte katılım bankacılığı ve İslami finansın gelişmesi için politika önerileri de sunulacaktır.

Anahtar kelimeler: Endonezya, Katılım Bankacılığı, İslami Finansal Enstrümanlar



SOSYAL GÜVENLİK KURUMU OLARAK ZEKAT'IN İŞLEVLERİ

Dr. Öğr. Üyesi Umur Aşkın

Gaziosmanpaşa Üniversitesi, İİBF, Çalışma Ekonomisi ve Endüstri İlişkileri

umur.askin@gop.edu.tr

Dr. Öğr. Üyesi Elif Özlem Aşkın

Gaziosmanpaşa Üniversitesi, İİBF, Çalışma Ekonomisi ve Endüstri İlişkileri

elifozlem.ozcatal@gop.edu.tr

Bir insan gereksinimi ve insan hakkı olan sosyal güvenliğe günümüzde tüm insanoğlu sahip değildir. Dünya nüfusunun yaklaşık %30'u sosyal güvenlik sistemleri tarafından korunmaktadır; geri kalanının bugünü ve geleceği ile ilgili korku ve kaygıları artmaktadır. Sosyal güvenlik sistemleri tarafından kapsanamayan nüfusun önemli bir bölümü İslam ülkelerinde bulunmaktadır. Bu çalışmanın amacı, günümüz sosyal güvenlik sistemleri ile karşılaştırıldığında geçmişi daha eski ve kuramsal olarak uygulama alanları görece daha geniş olan Zekât kurumunun sosyal güvenlik işlevlerini tartışmaktır. Çalışmada Zekât kurumunun bir sosyal güvenlik sistemi/modeli olarak birey ve toplumsal düzeyde sosyal güvenlik gereksinimini karşılamadaki rolü ve etkinliği, günümüz sosyal güvenlik sistemlerinin işlevleri bağlamında tartışılmaktadır. Çağdaş sosyal güvenlik sistemlerinin, sosyal güvenlik ağı (aygıtı), gelirin yeniden dağıtılması, risklerin çeşitlendirilmesi, sosyal ve ekonomik istikrar ve büyüme olmak üzere birbiri ile çakışan dört temel işlevinden bahsedilmektedir. Sosyo-ekonomik adalet ve insanlar arası eşitlik düşüncesi ve kendi gereksinimlerini karşılayamayanların temel gereksinimlerinin giderilmesi İslamiyet'te endişe kaynağıdır. Bu endişe, insanların, insana yaraşır bir yaşam sürdürebilmesini sağlamak için sosyal dayanışmayı ön plana çıkartmaktadır. İslam'da sosyal dayanışma toplumsal refah için bir araçtır ve dinen emredilmiştir. Zekat, sosyal dayanışmanın ön plana çıktığı, sosyal güvenlik alanında Kur'an'da belirtilen temel kurumlardandır. Zekat, dini ölçülere göre zengin sayılan kişilerin zenginliklerinden “zorunlu mali bir ibadet” olarak yoksullara pay vermesidir. Çalışmada, Zekat'ın bir sosyal güvenlik sistemi olarak temel işlevlerini yerine getirmedeki etkinliği tartışılmıştır.

Anahtar Kelimeler: Sosyal güvenlik, Zekat

THE FUNCTIONS OF ZAKAT AS A SOCIAL SECURITY INSTITUTION

Today, not all people have social security that is a human need and human right. Approximately 30% of the world's population is protected by social security systems; fear and concern about the present and the future of the rest are increasing. A significant part of the population not covered by social security systems are living in Islamic countries. The aim of this study is to discuss the social security functions of the Zakah system, which is relatively older and theoretically broader in application than the current social security systems. The role and effectiveness of the Zakah system as a social security model in meeting the need for social security at the individual and society level is discussed in the context of the functions of modern social security systems. Contemporary social security systems talk about four overlapping core functions: social security network, redistribution of income, diversification of risks, social and economic stability and growth. The socio-economic justice and equality of the people and the elimination of the basic needs of those who can not meet their own are a source of concern in Islam. This concern puts social solidarity at the forefront in order to enable people to live a decent life. In Islam, social solidarity is a tool for social prosperity and is ordered as a religion. Zakah is the main institution of social solidarity in the Qur'an in the field of social security. Zakah is that people who are considered to be rich according to religious measures give the poor a share of "a compulsory financial worship". In the study, the effectiveness of fulfilling the basic functions of Zakah as a social security system is discussed.

Keywords: Social security, Zakah



İKTİSADİ VE SOSYAL BOYUTUYLA İSLAMDA ÇALIŞMA

Doç. Dr. İlhan Eroğlu

Gaziosmanpaşa Üniversitesi, İ.İ.B.F., İktisat

ilhan.eroglu@gop.edu.tr

Öğr. Gör. Fatma Çelik

Bozok Üniversitesi, Yerköy Adalet MYO, Sosyal Güvenlik

fatma.celik@bozok.edu.tr

Sosyal bir varlık olarak İnsan üretime ve tüketime yönelik davranışlarıyla bir ülkenin sosyal ve iktisadi yapısının temel yapı taşlarını oluşturmaktadır. Toplumsal hayatın büyük bir bölümünü oluşturan ekonomik ilişkilerin boyutu din ve ahlak gibi manevi değerler ile hukuki kurallar gibi önemli mekanizmalar tarafından belirlenmektedir. Zira iktisadi karar alıcılar İktisadi faaliyetlerini beşeri hukuk kurallarının yanında inandıkları manevi değerler çerçevesinde yürütmektedir. Manevi kriterlerin iktisadi faaliyete yön vermesi 18.yy kadar dayanmaktadır. Nitekim Adam Smith ahlak ve milletlerin refahı arasında bir bağın varlığından bahsetmiştir. Max Weber de benzer bir ilişki kurarak; dinin sosyal veya sosyo-ekonomik yapı üzerinde etkisinin olduğu gibi, sosyal yapının da dinin anlaşılması ve yorumlanması üzerinde etkisi olduğundan söz etmiştir. Din ve ekonomi gibi iki realite arasındaki etkileşimin yönüne, derecesine ve niteliğine diğer ilahi dinlerde yer verildiği gibi İslam Dini'nde de bu hususla ilgili önemli kaideler dikkat çekmektedir. İslam dininin kutsal kitabı olan Kur'an-ı Kerim iktisadi nizama dair hususları modern iktisadi anlayıştan farklı bir yaklaşımla ele almıştır. Ancak bu yaklaşımlar modern iktisadi analizlerde gördüğümüz gibi teorik temelli bir yaklaşım olmaktan ziyade üretim, tüketim, yatırım, tasarruf ve gelirin yeniden dağılımı süreçleri gibi genel prensip, uygulama ve yönlendirmeleri içermektedir. Bu bağlamda, İslam'ın iktisadi yaklaşımı “çalışma” olgusuna önem vererek ekonomik ve sosyal hayatın düzenlenmesinde, gelir dağılımında adaleti sağlamaya yönelik uygulamalarında çalışmaya kutsal bir anlam yüklemiş, emeğe değer vermiştir. İslam'da çalışma, toplumun kalkınması ve huzuru için itici bir güç, dünyada ahireti kazanmanın bir yolu olarak görülmüştür. Bu vesile ile İslam'ın çalışmayı kutsal bir değer ve erdemli bir özellik olarak görmesi bu çalışmanın motivasyonunu oluşturmuştur. Bu çalışmanın amacı; iktisadi ve sosyal boyutuyla İslam'da “çalışma” olgusunu üzerine bir değerlendirme yapmaktır.

Anahtar Kelimeler: İslam, Ekonomi, Çalışma Hayatı, Toplum

ABSTRACT

As a social entity, human beings constitute the basic building blocks of the social and economic structure of a country with their production and consumption behaviors. The dimensions of economic relations, which form a large part of social life, are determined by important mechanisms such as spiritual values and legal rules such as religion and morality. The economic activity direction of the spiritual criteria is based on the 18th century. Indeed Adam Smith mentioned the existence of a bond between morality and the well-being of nations. By establishing a similar relationship with Max Weber; as well as the influence of religion on the social or socio-economic structure, as well as the influence of social structure on the understanding and interpretation of religion. As the interaction between the two realities, such as the economy, is included in other divine religions, important points about the issue are attracting attention. The Qur'an, the sacred book of Islamic religion, deals with the issues of economic order in a different approach than modern economic understanding. However, these approaches include general principles, practices and directions such as processes of production, consumption, investment, saving and income redistribution rather than a theoretical based approach as we have seen in modern economic analysis. Working life in Islam has been seen as a driving force for community development and peace, as a way of gaining afterlife in the world. By this means, seeing Islam as a sacred value and a virtuous feature has created the motivation of this work. The purpose of this study is to make an assessment of the "working life" in Islam with its economic and social dimension.

Keywords: Islam, Economy, Working life, Society



KÜRESELLEŞME SÜRECİNDE MÜSLÜMAN TOPLUMLARDA EKONOMİK DEĞİŞMENİN GÖRÜNÜMÜ OLARAK FİNANSALLAŞMA VE İSLÂMÎ BANKACILIK: BANGLADEŞ ÖRNEĞİ

Doç. Dr. Seyfettin ASLAN

Dicle Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi , Siyaset Bilimi ve Kamu Yönetimi Bölümü
seyfettinaslan68@gmail.com

Arş. Gör. Ahmet Vedat KOÇAL

Dicle Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi , Siyaset Bilimi ve Kamu Yönetimi Bölümü
ahmetvedatk@gmail.com

Arş. Gör. İbrahim ÇEMBERLİTAŞ

Dicle Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi , İşletme
ibrahimcemberlitas@hotmail.com

Soğuk Savaş'ın 1980'lerin sonundan itibaren sona ermesiyle başlayan ve özetle, ekonomik alanda serbestleşme ve kapitalistleşme, siyasal alanda liberalleşme, teknolojik alanda bilişim ve iletişim devrimleriyle açıklanan küreselleşme süreci, Müslüman toplumların yaşadığı ülkelerde de bu doğrultularda köklü değişim-dönüşüm etkileri üretmektedir. Bu yapısal dönüşüm süreçlerinin en belirgin biçimde gözlemlendiği alanlardan biri ve ilki ekonomik yaşam iken, bu kapsamdaki en dikkat çekici unsurlardan biri, finansallaşmanın İslâmî inanç ilkelerine ve kurallarına uyumlaştırılmasını ve İslâm'ın aynı zamanda bir ekonomik yaşam düzeni olarak yorumlanışını ifade eden ve bu özelliği temelinde, konvansiyonel bankalardan farklı çeşitli finansal araçlarla ve bu araçların müşteri ile buluştuğu bir takım farklı modellerle çalışan "İslâmî Bankacılık" uygulamalarıdır. Bu çalışma, İslâmî finans düşüncesini ve İslâmî bankacılığı, Bangladeş'teki güncel gelişim süreci ve aktörleri örneği üzerinde incelemek amacıyla hazırlanmıştır.

Anahtar Kelimeler: Küreselleşme, Finansallaşma, İslâmî Bankacılık, İslâmî Finans, Bangladeş

FINANCIALIZATION AND ISLAMIC BANKING AS A VIEW OF ECONOMIC CHANGE IN MUSLIM SOCIETES IN THE GLOBALIZATION PROCESS: THE BANGLADESH CASE

The process of globalization that started with the end of the Cold War by the end of the 1980s and which was explained by economic and political liberalization and also technological and communicational revolutions, produces radical change and transformation effects in the countries where the Muslim societies live. While one of the areas where these structural transformation processes are most obviously observed is the economic life, one of the most striking element in this context is the "Islamic Banking" applications that the financialization is harmonized with the principles and rules of Islamic belief and also that Islam is interpreted as an economic life order, and on the basis of this feature, which work with a variety of financial instruments and a number of models tools different from conventional banks, in which the customers meet with these tools. This study aims to examine Islamic finance thought and also Islamic banking on the current development process and actors in Bangladesh.

Keywords: Globalization, Financialisation, Islamic Banking, Islamic Finance, Bangladesh



ÜRDÜN'DE İSLAMİ BANKACILIK VE FİNANS UYGULAMALARININ İNCELENMESİ

Doç. Dr. Serkan DİLEK

Kastamonu Üniversitesi, İİBF, İktisat

serkan.dilek@gmail.com

Prof. Dr. Orhan KÜÇÜK

Kastamonu Üniversitesi, İİBF, İşletme

okucuk@kastamonu.edu.tr

1922 yılında Milletler Cemiyeti tarafından devlet olarak tanınan Ürdün 1946 yılında bağımsız bir krallık olarak Birleşmiş Milletler tarafından tanınmıştır. Sonraki dönemde Ürdün ve diğer Arap ülkeleri, İsrail işgaline ve zulmüne karşı çıkmış, savaşmışlardır. Ürdün'de 2016 yılında kişi başına düşen 4087 Dolar Milli Gelir ile orta gelir grubundaki ülkelerden biridir. Ülke nüfusunun %90'ını Sünni Arapların oluşturduğu ülkede hakim olan din İslam'dır. İslam dinine göre faiz haramdır ve geleneksel faize dayalı bankacılık onaylanmaz. Dünyada giderek yayılan Katılım bankacılığı ve İslami bankacılık, Ürdün'de de gelişmeye devam etmektedir. Bu çalışmada Ürdün'de İslami Bankacılık ve katılım bankacılığı uygulamaları ele alınmıştır.

Anahtar Kelimeler: Ürdün Ekonomisi, İslami Bankacılık, Katılım Bankacılığı, İslam Ekonomisi

ANALYSING ISLAMIC BANKING AND APPLICATIONS IN JORDAN

Jordan was recognized as a state by the League of Nations in 1922. Then Jordan was recognized by the United Nations as an independent Kingdom in 1946. In the following period, Jordan and other Arab countries entered into war against Israeli occupation and cruelty. Jordan was one of Middle Income Countries with \$4087 income per capita in 2016. Islam is the dominant religion in the country where 90% of the country's population is formed by Sunni Arabs. According to Islamic religion, interest is forbidden and traditional banking which is working with interest is not approved. Participating banking and Islamic banking, which are spreading around the world, continue to develop in Jordan, too. In this study, applications of Islamic Banking and participation banking in Jordan were searched.

Keywords: Jordan Economics, Islamic Economics, Participation Banking



2018 SONRASI DÖNEMDE IRAK'IN YENİDEN YAPILANMASINDA TÜRKİYE'NİN ROLÜ

Doç. Dr. Bülend Aydın ERTEKİN

Anadolu Üniversitesi, İletişim Bilimleri Fakültesi

baertekin@anadolu.edu.tr

12-14 Şubat 2018 tarihleri arasında 76 ülkenin katılımı ile Kuveyt'te gerçekleştirilen “Irak'ın Yeniden İnşası için Kuveyt Uluslararası Konferansı”nda Türkiye, Irak'ın yeniden inşa ve yapılandırılması çabaları için beş milyar Amerikan dolar kredi ile katkıda bulunacağına ilişkin taahhütte bulunmuştur. Bu kredi miktarının petrol zengini diğer ülke ve müttefik ülkelerden daha fazla miktarda olması Türkiye'nin komşusu olduğu Irak'a bölge istikrarı açısından verdiği önemi göstermektedir. Türkiye'nin Irak'a kredi taahhüdü sembolik değerinin yanı sıra, Türkiye'nin Orta Doğu'daki siyasi rolü açısından da önem taşımaktadır. Bölgede sürekli bir hâkimiyet rekabeti açık olarak görülürken Türkiye, Orta Doğu'da istikrarın önemli olduğu mesajını dünyaya vermektedir. Bu çalışmada, Türkiye'nin Orta Doğu'da aktör olarak rol oynamasının ve bölge gelişimine katkısının ortaya konulması amaçlanmaktadır. Bu çerçevede, bölgede rol oynayan diğer ülkeler ile karşılaştırma yapılarak Türkiye'nin konumu değerlendirilmekte ve komşularının istikrarının Türkiye'nin istikrarı açısından önem taşıdığı sonucuna ulaşılmaktadır.

Anahtar Kelimeler: Türkiye, Irak, Orta Doğu, güç dengesi

TURKEY'S ROLE IN IRAQ RECONSTRUCTION AFTER 2018

At the Kuwait International Conference for the Reconstruction of Iraq held between the dates of 12-14 February 2018 with the participation of 76 countries, Turkey pledged to give a credit of five billion US dollars relatively to reconstruction and restructuring efforts in Iraq. The fact that the amount of this loan is much more than that of oil-rich countries and other allies demonstrates the importance given by Turkey in terms of neighborhood to Iraq where it requires stability in the region. In addition to the symbolic value of Turkey's credit commitments to Iraq, it is also very important for her from the point of view of her political role in the Middle East. As a continual dominance competition experienced in the region, Turkey has given the message to the world that the stability in the Middle East is very important. In this study, the aim is to reveal that Turkey plays a dominant role as an actor in the Middle East and contributes to regional development. In this context, compared to other countries playing a role in the region, Turkey's position has been assessed, and it is concluded that the stability of its neighbors is quite important in terms of the stability of Turkey.

Keywords: Turkey, Iraq, Middle East, power , balance



KRİPTO PARALARIN FIKHİ AÇIDAN DEĞERLENDİRİLMESİ

Arş. Gör. Bilgin Zengin

Düzce Üniversitesi, İşletme Fakültesi, Uluslararası Ticaret Bölümü

bilginzengin@sakarya.edu.tr

Doç. Dr. Mehmet Akif Öncü

Düzce Üniversitesi, İşletme Fakültesi, Uluslararası Ticaret Bölümü

mehmetakifoncu@duzce.edu.tr

Arş. Gör. Seydi Ahmet Özkaya

Düzce Üniversitesi, İşletme Fakültesi, Uluslararası Ticaret Bölümü

ahmetozkaya@duzce.edu.tr

Özellikle son birkaç yıldır kripto paralara ilginin arttığı bir ortamda bu para birimine karşı olumlu ve olumsuz yönde birçok değerlendirmeye şahit oluyoruz. Ekonomistler, politikacılar, teknoloji şirketleri başta olmak üzere hemen hemen herkes kripto paraların altında yatan blockchain teknolojisinin sağlayacağı faydalarda hemfikir olmasına rağmen birçoğu bunların bir para birimi olarak kullanılmasına şiddetle karşı çıkmakta ve bunun bir felaketle sonlanacağına dair görüş bildirmektedir. Bununla birlikte kripto paralarının kullanımı İslam ülkeleri açısından dini boyutu ele alındığında bir takım soru işaretleri içermektedir. Hem bu ülke liderleri hem din adamları genellikle kripto paralar hakkında eleştirel yönde görüş belirtmektedir. Bu çalışma ile kripto paraların emtia, ödeme aracı, para birimi, yatırım aracı olarak kullanımı İslami boyutta incelenip, bu konu hakkında dini kurumların ifadeleri de süzgeçten geçirilerek fıkhi açıdan bir değerlendirmede bulunmak amaçlanmaktadır.

Anahtar Kelimeler: Blockchain, Kripto Para, İslami Finans

RELIGIOUS EVALUATION OF CRYPTO CURRENCY

In especially, last few years, interest in cryptocurrency has been increased. In such an environment, we have witnessed many positive and negative evaluations of this currency. Although almost everyone, mainly economists, politicians and technology companies, agree that blockchain technology which is the philosophy underlying the crypto currency will be benefited from, many strongly oppose the use of crypto currency as fiat money, and they are of the opinion that it will end in a catastrophe. However, the use of crypto currency contains a number of question marks for Islamic countries when the religious dimension is taken into consideration. Both the leaders of these countries and the clergy often express their critical views on crypto currency. In this study, it is aimed to examine the use of crypto currency as commodity, payment instrument, fiat money, investment instrument from Islamic point of view and to make an Islamic evaluation by reviewing the expressions of religious institutions about this subject.

Keywords: Blockchain, Crypto Currency, Islamic Finance



BAHREYN'DE İSLAM EKONOMİSİ VE İSLAMİ BANKACILIK

Doç. Dr. Durmuş Çağrı YILDIRIM

Namık Kemal Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, İktisat
dcyildirim@nku.edu.tr

Doç. Dr. Seda YILDIRIM

Namık Kemal Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, İşletme
sedayildirim@nku.edu.tr

Bahreyn (resmi adıyla Mamlakat al Bahrayn), Körfez ülkeleri içerisinde en az petrol gelirlerine sahip küçük bir ada ülkesi olmasına rağmen, finansal alanda kendi adından bahsettiren ve finans merkezi olmayı başarmış bir ülke olarak karşımıza çıkmaktadır. Bahreyn, petrole bağımlılığın uzun vadede kendisine zarar vereceğini ve petrole bağlı gelirlerin finansal olarak sürdürülebilir olmayacağını tahmin ederek, kendisini finansal hizmetlerde ve bankacılıkta geliştirmeye çalışmıştır. Bahreyn'in finansal gelirlerinin petrol gelirlerinden sonra ikinci sırada gelmesi, Bahreyn'in stratejik olarak finansal hizmetlere ağırlık vermesi daha sürdürülebilir görünmektedir. Kendi bölgesinde Bahreyn İslami bankacılık ile de gelişmeye önem vermektedir. İslami bankacılık ürün ve hizmetleri açısından Bahreyn'in göstergeleri yıllara göre artan bir trend seyretmektedir. İslami bankacılık açısından küresel pazarda küçük bir paya sahip olsa da, Bahreyn'in gelişmekte olan bir İslami bankacılık pazarı ile ilerleme gösterdiği söylenebilir. Bu çalışmada Bahreyn İslam ekonomisi bağlamında İslami bankacılık sisteminin yeri ve büyüklüğü tartışılmaktadır. Çalışmada Bahreyn'in siyasi ve politik yapısı başta olmak üzere, güncel ekonomik duruma ilişkin bilgiler incelenecek ve finansal yapısında İslam ekonomisinin ve İslami bankacılığın yeri ve önemi güncel göstergeler yardımıyla incelenecektir.

Anahtar Kelimeler: İslam ekonomisi, İslami bankacılık, Bahreyn

ISLAMIC ECONOMY AND ISLAMIC BANKING IN BAHRAIN

Although Bahrain (officially Mamlakat al Bahrain) is a small island country with the least amount of oil income in the Gulf countries, it is a counterpoint to the country as a country that has made its financial position known in its own name and has become a financial center. Bahrain has tried to improve itself in financial services and banking, predicting that oil dependency would harm itself in the long run and that oil-related incomes would not be financially sustainable. The fact that Bahrain's financial income comes second after oil revenues seems to be more sustainable as Bahrain's strategic focus on financial services. Bahrain Islam in its own region attaches importance to development with banking. In terms of Islamic banking products and services, Bahreyn's charts show an increasing trend over the years. Although Islam has a small share in the global market for banking, it can be said that Bahrain is making progress with an emerging Islamic banking market. This study discusses the place and magnitude of the Islamic banking system in the context of Bahrain Islamic economy. In the study, information on the current economic situation, especially the political and political structure of Bahrain, will be examined and the place of the Islamic economy and Islamic banking in the financial structure will be examined with the help of current indicators.

Keywords: Islamic economy, Islamic banking, Bahrain



ENVIRONMENTAL KUZNETS CURVE: EVIDENCES FROM SELECTED THE ORGANIZATION OF ISLAMIC COOPERATION MEMBER COUNTRIES

Doç. Dr. Feyza BALAN

Çanakkale Onsekiz Mart Üniversitesi, Biga İİBF, İKTİSAT

feyzarica@gmail.com

Over the years, environmental issues have become important issues in the global debate about Earth future. Many ecologists state that economic growth damages the environmental quality. However, some empirical studies exerted the validity of the Environmental Kuznets Curve (EKC) hypothesis, suggesting for an inverse U-shaped relationship between different pollution indicators and income per capita in a given society. That is, environmental degradation increases up to a certain level as income goes up, after that it decreases. In this context, this paper is aimed at investigating the EKC hypothesis for a panel of 10 member countries of the Organization of Islamic Cooperation over the period 1970-2014, using second-generation panel tests with the assumption of cross-sectional dependency. The findings obtained from Dynamic SUR estimations for single equations indicate that GDP per capita, GDP per capita squared and GDP per capita cubed for Algeria, Morocco, Oman, Tunisia and Turkey have the impacts on carbon dioxide emissions (CO₂) negatively, positively and negatively, respectively. This finding suggests the existence of a N-shaped EKC. For Sudan, GDP per capita, GDP per capita squared and GDP per capita cubed have affected statistically significant CO₂ emissions negatively, positively and negatively, respectively. This finding suggests the existence of an opposite to the N-shaped EKC. The results for Egypt, Iran, Iraq, and Saudi Arabia have no statistically impacts on CO₂ emissions. The policy implication of these results is that promoting economic growth are sufficient criteria to safeguard the environment in the long run.

Keywords: environmental Kuznets curve, economic growth, environmental quality, pollution, panel data



KATILIM BANKACILIĞI VE KAZAKİSTAN’DA KATILIM BANKACILIĞININ GELİŞİMİ

Prof. Dr. Mehmet YÜCE

Uludağ Üniversitesi

mehmetyuc@gmail.com

Son yıllarda ülkelerin hem büyüme performanslarının hem de üretim kapasitelerinin artırılabilmesi için gerekli olan finansmanın sağlanmasında faizsiz bankacılık ya da İslami bankacılık olarak da nitelendirilen Katılım Bankacılığı önemli bir fonksiyon üstlenmiştir. Konvansiyonel bankacılıkla kıyasla doğrudan ticaretin finansmanına yönelik olması nedeniyle Katılım Bankaları üretimin finansmanında oldukça etkin rol oynamaktadırlar. Bu nedenle ekonomik büyümeye sağladıkları doğrudan katkı Katılım Bankalarının yükselişini sağlayan temel sebeplerin en başında yer almaktadır. Söz konusu öneminden dolayı tüm Dünya’da Katılım Bankacılığı’na verilen önem giderek artış göstermektedir. 2015 yılı itibarıyla, global anlamda Katılım Bankacılığı’nın toplam büyüklüğü yaklaşık 2 trilyon ABD doları iken, önümüzdeki yıllarda söz konusu bu büyüklüğün çift haneli bir büyüme hızı ile 2020 yılında 3,2 trilyon ABD dolarlık bir hacme ulaşacağı tahmin edilmektedir.

Kazakistan’da bankacılık sektörü 1991 yılından sonra kamu bankalarının yeniden organize edilmesiyle gelişmeye başlamıştır. Bu dönemden sonra ekonomisi gelişmeye başlayan ülkenin, hızla gelişen sektörlerinden biri de bankacılık olmuştur. Ülkede 1991 yılında kamu bankalarının yeniden organize edilmesiyle başlamış ve ardından ilk ticari bankalar kurulmaya başlamıştır. Kazakistan’da bankacılık iki aşamalı bir sistem üzerinde kurgulanmıştır. İlk aşamada olarak Kazakistan Ulusal (Merkez) Bankası, ülkenin para ve kredi politikasından sorumludur. Kuruluş yasanın 7. maddesine göre Kazakistan Ulusal Bankası’nın temel amacı “Kazakistan Cumhuriyeti’nin fiyat istikrarını sağlamaktır.” Bankacılık sisteminin ikinci aşamasında ise Kazakistan’daki diğer bankalar veya günlük kullanımında ticari bankalar yer almaktadır. Bunun yanında Kazakistan Kalkınma Bankası da özel bir yasa ile kurulmuş ve ayrıca Bankacılık Yasasının 3. maddesine göre Bağımsız Devletler Topluluğu (BDT) ülkeleri içinde ilk İslami Banka da (Al-Hilal Bankası) Kazakistan’da tesis edilmiştir.

Tüm dünyada olduğu gibi Orta Asya ülkelerine kıyasla daha gelişmiş bir bankacılık sistemine sahip olan Kazakistan’da da katılım bankacılığı sistemi son yıllarda ivme kazanmıştır. Bilindiği üzere bağımsızlığın kazanılmasının hemen ardından Dünya Bankası ve Uluslararası Finans Kurumu gibi kuruluşların da destekleri ile temelde Alman Bankacılık Sistemi model alınarak Kazakistan’a has bir Bankacılık Sistemi geliştirilmiştir. Bu gelişmelerin akabinde Kazakistan’da “İslami Finans Sisteminin Düzenlenmesine İlişkin Yasa Tasarısının” onaylanmasının hemen ardından Katılım Bankacılığı da önemli bir atılım sağlamıştır. Böylece Orta Asya’da ilk İslami Bankacılık deneyimi bölgenin başat ülkesi olan Kazakistan’da başlamıştır.

Anahtar Kelimeler: Kazakistan, Katılım Bankacılığı, Kazak Bankacılık Sektörü



MECELLEDE İŞ AKDİ

Doç. Dr. Muzaffer Koç

Marmara Üniversitesi / Siyasal Bilgiler Fakültesi, Siyaset Bilimi ve Kamu Yönetimi Bölümü
muzaffer.koc@marmara.edu.tr

Dr. Öğr. Üyesi İ. Murat Bozkurt

Marmara Üniversitesi / Orta Doğu ve İslam Ülkeleri Araştırmaları Enstitüsü, Ortadoğu Ekonomi Politikası
imbozkurt@marmara.edu.tr

İş hukuku, işçiler ve işverenler arasındaki ilişkileri düzenleyen bir hukuk dalıdır. İşçi ve işveren arasındaki hukuki ilişki, iş akdinin varlığıyla tezahür eder. İş akdi işçiye hizmet görme, işverene de başta ücret olmak üzere bir takım yükümlük getirmektedir.

Osmanlı Devleti'nde 1868-1876 yılları arasında hazırlanan ve 1869 yılından itibaren yürürlüğe giren Mecelle-i Ahkâm-ı Adliyye, başta borçlar hukuk olmak üzere eşya ve yargılama hukuku esaslarını ihtiva eden ilk medeni/borçlar kanunudur. Borçlar/Medeni Kanununun kabulüne kadar (1926) yaklaşık yarım asır tatbik edilen Mecellede, kazuistik (meselecî, somut) bir metot takip edilmiştir. Mecelle bir mukaddime ve on altı kitaptan oluşmuştur. Mukaddime, hukukun genel prensipleri olarak sayılabilecek genel/külli kaidelerden oluşmaktadır. Diğer kitaplar ise baplar ve fasıllar şeklinde kaleme alınmıştır. Başta ikinci kitap olan Kitab'ül İcarat olmak üzere, iş sözleşmesine ilişkin bir takım düzenleyici hükümlere yer verilmiştir.

Mecelle'de "iş sözleşmesi" kavramı yerine "icare akdi" kavramı kullanılmaktadır. İcare, hem ücret hem de icar (kira) anlamına gelmektedir (Mecelle/405). Bu bağlamda icare akdi, hem kira akdini hem de iş akdini ifade eden bir akit olarak kabul edilebilir. Ecîr (işçi), nefsinin/emeğini kiralayan kimsedir (Mecelle/413). Ecir, ecir-i has (bağımlı/özel) ve ecir-i müşterek (ortak/bağımsız/serbest) olarak iki kısımda değerlendirilmektedir. Bu bağlamda ecir kavramı sadece bağımlı çalışanı (hizmetkâr gibi) değil, aynı zamanda bağımsız/serbest çalışanların bir kısmını (terzi, berber, doktor, avukat, muhasebeci gibi) da kapsamaktadır. Bu bağlamda ecir kavramı günümüz işçi kavramından daha geniş bir anlama ulaşmaktadır. Bu çalışmada İslâm özel hukukuna önemli katkılar sağlayan ve dönemin çalışma ilişkilerine ışık tutan Mecelle'nin ortaya koyduğu temel prensipler bağlamında iş akdi kavramı ele alınmakta ve tartışılmaktadır.

Anahtar Kelimeler: Mecelle, iş akdi, hizmet sözleşmesi, istihdam sözleşmesi, Osmanlı hukuku, iş hukuku tarihi

LABOUR CONTRACT IN THE AL-MAJALLA (THE OTTOMAN COURTS MANUAL)

Labour law is the law regulating relations between employees and employers. The legal relationship between the employee and the employer is manifested by the existence of the labour contract. The labour contract loads the obligation to give his/her service to the employee and several obligation to the employer, primarily the obligation to pay a certain amount of wage.

The Al-Majalla al Ahkam al Adaliyyah, which was prepared in the Ottoman Empire between 1868 and 1876, and entered into force from 1869, is the first civil code and the first obligations code which contains the principles of jurisdiction of obligations law, property law and judicial procedures. A rule-binding (issue-based, concrete) method was followed in the al-Majalla, which had been practiced for about half a century until the adoption of the Obligations Law (1926) and the Civil Law (1926) in Turkey. Al-Majalla is contained of a muqaddimah (introductory chapter) and sixteen chapters. The muqaddimah is composed of a general introduction which can be counted as the general principles of law. Other chapters however designed in sections and sub-sections. A number of regulatory provisions in the al-Majalla are related to the employment contract, particularly the second chapter, the Qitaab-ul Icaraat.

The al-Majalla is using the term “Icara contracting” instead of the term “employment contract”. The term icara contract refers to both wages and letting earnings (rent earnings) (al-Majalla, 405). In this context, the icara contract can be regarded as a contract expressing both the lease contract and the employment contract. Ecir (worker) is the person who leases his/her service or labour (al-Majalla, 413). The term ecir is evaluated in two parts, as ecir-i has (dependent/specific labour) and ecir-i müsterek (independent/free labour). In this context, the concept of ecir refers to not only dependent workers (like servants) but also some of the independent workers/freelancers (i.e., tailors, barbers, doctors, lawyers, and accountants). Thus, the concept of ecir has reached a broader meaning than the contemporary concept of employee.

In this study, the concept of labour contract is being discussed upon the basic principles laid out by the al-Majalla, which has provided important contributions to the Islamic private law and sheds light on the labour relations of the period in the Ottoman Empire.

Keywords: Al- Majalla, labour contract, service contract, employment contract, Ottoman law, history of labor law



DOES THE SECURITIZATION LEAD TO THE INFINITE MONEY CREATION? A STRUCTURAL COMPARISON

Dr. Öğr. Üyesi Yusuf DİNÇ

İstanbul Sabahattin Zaim Üniversitesi,
yusuf.dinc@izu.edu.tr

Doç. Dr. Buerhan SAITI

İstanbul Sabahattin Zaim Üniversitesi
borhanseti@gmail.com

Dr. Öğr. Üyesi Mustafa ÇAKIR

İstanbul Sabahattin Zaim Üniversitesi
mustafa.cakir@izu.edu.tr

A major issue is of credit creation and control which is vital for the development of a healthy economy and financial system. Creation of credit money has become an imperative not only for smooth running of trade industry and commerce but for fiscal requirements as well. We argue that the concept of securitization will cause another level of money creation. Put differently, the securitization process will lead to the infinite money creation in the economy by selling and re-selling the debt to third party. In this paper, we will show the traditional money creation by central banks as monetary tool to control money supply and investigate how the commercial banks can create money by securitization which essentially lead to financial crisis. Last but not the least, the money creation from Islamic perspective is also discussed.

Keywords: Credit Creation, Securitization, Infinite money creation



EN ZENGİN 10 İSLAM İŞBİRLİĞİ TEŞKİLATI ÜYESİ ÜLKENİN EKONOMİK KALKINMA PERFORMANSI

Doç. Dr. Meriç SUBAŞI ERTEKİN

Anadolu Üniversitesi, İİBF, İktisat

msubasi@anadolu.edu.tr

Ekonomik kalkınma, sosyal ve ekonomik ilerlemeyi yansıtmakta ve ekonomik büyümeyi gerektirmektedir. Ekonomik kalkınmanın etkin bir şekilde sağlanabilmesi ile zenginlik, ekonomide çeşitlilik, iş olanakları yaratılmakta ve vergi tabanı oluşturularak bir toplumun ekonomik refahı ve yaşam kalitesi iyileştirilebilmektedir. Bu yüzden, kalkınma için insan eksenli ölçme teknikleri geliştirilmiştir. Birleşmiş Milletler Kalkınma Programı (UNDP) tarafından geliştirilen İnsani Gelişme Endeksi ile bir ülkenin kalkınma boyutu, kişi başına düşen gelir, yaşam beklentisi, eğitim ve yoksulluğun boyutu da dâhil olmak üzere bir dizi göstergeler göz önünde bulundurularak değerlendirilmektedir. Bu çalışma, kişi başına düşen geliri en yüksek 10 İslam İşbirliği Teşkilatı (İİT) üyesi ülkenin ekonomik kalkınma performanslarını değerlendirmeyi amaçlamaktadır. Bu amaçla, Birleşmiş Milletler İnsani Gelişme Endeksi (HDI) yardımı ile büyüme eğiliminin yanı sıra, eğitim, sağlık ve refah düzeyine odaklanmaktadır. HDI değerlerine göre 6 en zengin İİT üyesi ülke en yüksek insani gelişme düzeyinde bulunurken 3 ülkenin yüksek insani gelişme düzeyinde bulunduğu görülmektedir

Anahtar Kelimeler: İslam İşbirliği Teşkilatı, İnsani Gelişme Endeksi, Ekonomik Kalkınma

THE ECONOMIC DEVELOPMENT PERFORMANCE OF THE TEN RICHEST MEMBER COUNTRIES OF THE ORGANIZATION OF ISLAMIC COOPERATION

Economic development reflects social and economic progress and requires economic growth. By effectively achieving economic development, wealth, diversity in the economy, the employment opportunities are created and the economic welfare and the quality of life of a society can be improved by creating a tax base. Therefore, human-based measurement techniques for the development have been developed. With the Human Development Index developed by the United Nations Development Program (UNDP), the development dimension of an individual is assessed by considering a series of indicators, including per capita income, life expectancy, education and poverty. This study aims to evaluate the economic development performance of ten member countries with the highest per capita income in the Organization of Islamic Cooperation (OIC). By this purpose, with the help of the United Nations Human Development Index (HDI), it focuses on education, health and welfare as well as growth trends. According to the values of the HDI, while the six richest OIC member countries have the highest level of human development, the three-member countries have a high level of human development.

Keywords: Organization of Islamic Cooperation, Human Development Index, Economic Development



İTTİHAD-I İSLAM VE 1931 KUDÜS-İSLAM KONGRESİ

Dr. Öğr. Üyesi Hanefi Yazıcı

Bandırma Onyedİ Eylöl Üniversitesi, İİBF, Uluslararası İlişkiler
hyazici@bandirma.edu.tr

Ortadoğu’da bir türlü bitmek bilmeyen çatışma ve sorunların en önemli sebeplerinden biri, körüklenmekte olan mezhep gerginliğidir. Oluşturulmak istenen Sünni-Şii gerginliğinin kutuplaşmaya dönüşerek bölge ülkelerinin geleceğini tehdit etme ihtimali oldukça yüksektir. Yaklaşık yüzyıl önce İngiltere ve Fransa arasında gizlice imzalanan Sykes-Picot Antlaşması ile emperyalist güçler, Ortadoğu’da kendi çıkarlarına göre bir düzen kurdukları için bu düzenin değişmesine, Arap Baharı sürecinde olduğu gibi, hiçbir zaman izin vermediler. Bölgede son zamanlarda özellikle Suriye, Irak, Yemen ve Bahreyn üzerinden körüklenmekte olan mezhep çatışmalarını çözmenin en önemli yollarından biri, 1931 yılında Filistin sorununa dikkat çekmek için toplanan İslam Birliği Genel Kongresi’nde alınan kararların dikkatli bir şekilde gözden geçirilmesi ve günümüzde uygulanmaya çalışılmasıdır. Bu çerçevede 10 Aralık 1931’de zamanın Kudüs Müftüsü Hacı Emin el-Huseynî’nin girişimleriyle Kudüs’te düzenlenen İslam Genel Kongresi’nde etnik köken ve mezhep ayrımı yapılmaksızın Müslümanlar arasında iş birliğini sağlamak ve İslam kardeşliğini geliştirmek için oldukça önemli kararlar alındı. Aralarında Türkiye, Suriye, İran, Irak ve Mısır gibi bölge ülkelerinden temsilcilerin katıldığı kongrede alınan en önemli kararlardan biri, İslam inancını ve değerlerini yaymak için etnik köken ve mezhep ayrımı yapılmaksızın Müslümanlar arasındaki işbirliğini ve genel İslam kardeşliğini geliştirmek. Ayrıca Müslümanlar arasında birliğin sağlanmasının bir göstergesi olarak Şii din âlimi Muhammed el-Hüseyin Al-i Kâşif, Sünnî ve Şiîlerden oluşan kalabalık bir cemaate Mescid-i Aksa’da Cuma namazı kıldırıldı. Her ne kadar kongrede alınan kararlar uygulanmamış olsa da tarihte ilk defa Sünnîler ile Şiîler bir araya gelerek ortak tavır ve eylem sunmuştur. Çalışma bu konuyu gündeme taşıyarak literatüre katkı sunmayı hedeflemektedir.

Anahtar Kelimeler: İttihad-ı İslam, Filistin Sorunu, İslam Kongresi, Kudüs, Emin el-Huseynî

ISLAMIC UNITY AND AL QUDS-ISLAMIC CONGRESS -1931

One of the most important reasons for the endless problems in the Middle East is the sectarian conflict. It is really possible that the Sunni-Shiite tension will turn into polarization and threaten the future of the countries in the region. About a century ago, imperialist powers established an order according to their interests in the Middle East through the Sykes-Picot Agreement signed by England and France, thus they have never allowed to change this order in the region as in the process of Arab Spring. One of the most important ways to resolve the sectarian conflicts that have recently been fueled in the region, especially over Syria, Iraq, Yemen and Bahrain, the decisions taken at the General Islamic Congress, which was organized in 1931 to draw attention to the Palestinian question, had better be considered and implemented today. In this context, in order to establish good relations and develop Islamic brotherhood among Muslims without sectarian discrimination, important decisions were taken in Islamic General Congress held in Jerusalem in 1931 with the initiatives of Amin al-Husayni, the Mufti of Jerusalem. One of the most important decisions taken at the congress by representatives from the countries in the region such as Turkey, Syria, Iran, Iraq and Egypt, is to improve the Islamic brotherhood and depict Muslim values without sectarian and ethnical discrimination. In addition, as a demonstration of the unity among Muslims, Al-i Kashif, a Shiite religious scholar, led Friday prayer and delivered khutbah in Masjid al- Aqsa. The decisions taken at the congress have never been able to put into practice, however, it was the first time in the history that Sunnis and Shi'i came together to present a common attitude and action. This study aims to make contribution to the literature by bringing up this issue to the agenda.

Keywords: Islamic Unity, Palestinian Problem, Islamic Congress, Al-Quds, Amin al-Husayni



THE IMPACT OF THE GLOBAL SHOCKS ON ISLAMIC AND CONVENTIONAL BANKS: A COMPARATIVE ANALYSIS USING MULTIVARIATE REGRESSION QUANTILES

Arş. Gör. Huzeyfe Zahit Atan

İstanbul Teknik Üniversitesi, İktisat

atanhu@itu.edu.tr

Doç. Dr. Resul Aydemir

İstanbul Teknik Üniversitesi, İktisat

resulaydemir@itu.edu.tr

Prof. Dr. Bülent Güloğlu

İstanbul Teknik Üniversitesi, İktisat

guloglu@itu.edu.tr

After 2008 Global Financial Crisis, there is a surge in interest in academia to investigate Islamic banking as an alternative to conventional banking due to some of its superior features regarding stability. So far, the empirical evidence on the superiority of Islamic banks is mixed in the literature. In this study, we try to shed further light on this issue by investigating the resilience of both types of banks using equity returns. Employing the quantile vector autoregression method, we estimate spillovers in the dynamic values at risk between banks and some global market indices. We specifically look at the shocks associated with Dow Jones Islamic Market Index, US 10-year government bond yields, Dow Jones US Index, S&P 500 Index and MSCI Index between 1 January 2009 to 1 August 2017. We compare the sensitivity of Islamic and conventional banks to each shock both within each country in the sample and across geographical regions. Our preliminary results suggest that overall Islamic banks do not seem to enjoy any advantage over conventional banks in terms of stability. The difference between Islamic and conventional banks is largely country and region specific.

Keywords: Islamic banking, Bank stability, Quantile impulse responses, Spillover

KÜRESEL ŞOKLARIN İSLAMİ VE GELENEKSEL BANKALAR ÜZERİNDEKİ ETKİSİ: ÇOK DEĞİŞKENLİ KANTİL REGRESYON TEKNİĞİYLE KARŞILAŞTIRMALI BİR ANALİZ

2008 küresel finansal krizinden sonra, akademi dünyasında İslam bankacılığının, geleneksel bankacılığa alternatif olarak düşünülmesi üzerine çalışmalar artmıştır. Şimdiye kadar, literatürde yapılan ampirik çalışmalar İslami bankaların üstünlüğü hakkında farklı sonuçlar vermiştir. Bu çalışmada, her iki banka türünün de özkaynak getirilerini kullanarak bu konuya ışık tutmaya çalışılmıştır. Kantil vektör otoregresyon yöntemini kullanarak, bankalar ve bazı küresel piyasa endeksleri arasındaki riske maruz değerlerdeki yayımları incelenmiştir. Özellikle 1 Ocak 2009 - 1 Ağustos 2017 tarihleri arasında Dow Jones İslami Piyasa Endeksi, ABD 10 yıllık devlet tahvili getirileri, Dow Jones ABD Endeksi, S&P 500 Endeksi ve MSCI Endeksi ile ilgili şokları ele alınmıştır. Örneklemdeki ve ilgili coğrafi bölgelerdeki her bir ülke için İslami ve konvansiyonel bankaların şoklara olan duyarlılığı ayrı ayrı karşılaştırılmıştır. Temel sonuçlar, dünya genelinde İslami bankaların geleneksel bankalara karşı istikrar açısından avantajlı görünmediklerini göstermektedir. İslami ve geleneksel bankalar arasındaki fark büyük ölçüde ülke ve bölgeye özgüdür.

Anahtar Kelimeler: İslami bankacılık, Banka istikrarı, Kantil etki tepki fonksiyonları, şok yayımları



İSLAM İKTİSADI BAĞLAMINDA İHTİYAÇ KAVRAMININ GÜNDELİK YAŞAMDAKİ DÖNÜŞÜMÜ

Dr. Öğr. Üyesi Elif KIRAN

Namık Kemal Üniversitesi, Fen-Edebiyat Fakültesi, Sosyoloji
ekiran@nku.edu.tr

İktisat biliminin ana dayanak noktası olan ihtiyaçların sınırsız ve kaynakların sınırlı olduğu önermesi farklı akademik disiplinler açısından farklı bağlamlarda ele alınmaktadır. İhtiyaçların karşılanması hedefine giden yoldaki temel sorunsal ise “ihtiyaç” kavramının tanımı ve tespitidir. Akademik araştırmalar incelendiğinde ise bu kavrama dair zaman ve mekândan bağımsız bir tanım ve tespit yapılamayacağı görülmektedir. Bu çalışma, “ihtiyaç” olgusunun toplumsal manada aldığı farklı konumları İslam iktisadı bağlamında ortaya koymayı amaçlamaktadır. Maslow’un ünlü hiyerarşisinde gruplandırmaya ve sıralamaya çalıştığı ihtiyaç türlerinin zaman içerisindeki değişim ve dönüşümünün mercek altına alındığı bu çalışmada konu, gündelik yaşam sosyolojisi çerçevesinde incelenmiş ve İslam’ın temel kaidelerinden olan gündelik yaşamda israftan uzak durulması gereğinin ihtiyaçların belirlenmesindeki etkisine dair bir tartışma yürütülmüştür. İslam iktisadı açısından ihtiyacın tanımı ve sınırları araştırılmış ve modern gündelik yaşama giden süreçte bu tanım ve sınırların toplumsal boyutta aldıkları farklı görünümeler incelenmiştir. Çalışma sonucunda, toplumların içinde bulundukları şartlara bağlı olarak ihtiyaç ve israf kavramlarının zaman içerisinde farklı şekiller aldığı tespit edilmiş ve gündelik yaşamın tüketim örüntülerinde bu iki olguya verilen anlamın yönlendirici nitelikte olduğu görülmüştür.

Anahtar Kelimeler: Tüketim, İhtiyaç, İslam İktisadı, İsraf, Gündelik Yaşam

AN ISLAMIC ECONOMY PERSPECTIVE ON CHANGES IN THE CONCEPT OF NEED IN EVERYDAY LIFE

The main argument of economy stating that needs are unlimited whereas resources are limited is discussed in several academic disciplines from different point of views. The core step in the the path to satisfying needs is to define and detect the concept of need. However, it is clearly observed via academic studies that, there exists no general definition or detection of need. This paper aims to research the changes in the concept of “need” in everyday life in relation to the field of Islamic economy. The issue is undertaken in the framework of the sociology of everyday life and the evolution of the social understanding of “need” that is a concept classified in Maslow’s popular hyierarchy. Additionally, the study evaluates the subject in relation to Islamic rules one of which bans wasting. To this aim, the definition and limits of wasting in Islam have been searched and the different experiences of these in modern everyday life have been examined. The results of the study indicates that the social understanding of the concepts of need and wasting have undergone a change through the years depending on the social conditions and these two concepts are guiding points in everday life consumption practises.

Keywords: Consumption, Need, Islamic Economy, Wasting, Everyday Life



İSLAM İKTİSAT TEORİSİNDE AHLAKİ TEHLİKE SORUNUNUN ORTAYA ÇIKMASINI ENGELLEYİCİ KURALLAR: İLGİLİ HADİSLER ÜZERİNDEN BİR ANALİZ

Prof. Dr. Ekrem ERDEM

Erciyes Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, İktisat
ekrem_erdem1@hotmail.com

Rekabetçi bir piyasanın temel şartlarından biri, mübadelenin taraflarının aynı düzeyde (simetrik) bilgiye sahip olmasıdır. Aksi takdirde, eksik (asimetrik) bilgiye sahip olan taraf ya başlangıçta yanlış karar verecek (ters seçim) ya da ödeme sürecinin devam ettiği durumlarda yükümlülüklerin yerine getirilmesinde ek maliyetler üstlenmek durumunda kalacaktır (ahlaki tehlike). İslam iktisat literatüründe iktisadi mübadelelerde simetrik bilginin kaçınılmaz olduğu, aksi durumda mübadelenin meşruiyetini kaybedeceği konusunda hiç tereddüt yoktur. Bu hususta temel kaynaklarda ve fıkıh kitaplarında yer alan bilgiler oldukça net ve etraflı olarak ele alınmıştır. Bu çalışmada temel hadis kaynaklarında iktisadi mübadelelerde tarafların asimetrik bilgiden kaynaklanan özellikle ahlaki tehlike/zâfiyet sorununa maruz kalmamalarını temin etmeye yönelik hadisler alt konular/başlıklar altında incelenecektir. Bizim tespitlerimize göre, asimetrik bilgiye dair toplam yirmi altı başlıktan altısı ahlaki tehlike/zâfiyet ile ilgili; bunların da üçü aynı zamanda ters seçim konusu, üçü ise sadece ahlaki tehlike/zâfiyet konusudur.

Anahtar Kelimeler: Ahlaki tehlike, İslam iktisadı ve finansı, hadis, asimetrik bilgi

THE RULES LIMITING THE OCCURRENCE OF MORAL HAZARD PROBLEM IN ISLAMIC ECONOMIC THEORY: AN ANALYSIS OF THE RELATED HADITHS

One of the basic conditions of a competitive market is that both sides of the exchange have the same/perfect (symmetric) information. Otherwise, the one who has imperfect (asymmetric) information either takes a wrong decision at the beginning of the transaction (adverse selection) or he will subject to some additional costs in fulfilling the liabilities for the cases when the payment process continues (moral hazard). According to the Islamic economics literature, there is no hesitation about the inevitability of symmetric information in economic transactions. Otherwise, the legitimacy of the transactions will disappear. The knowledge in the basic sources and the books of fiqh about this issue is quite clear and detailed. In this study, the hadiths specifically related to moral hazard problem stemming from asymmetric information in all kinds of economic transactions will be investigated under subheadings. In our findings, the six out of the total twenty six hadiths about asymmetric information are about adverse selection; the three are also the subject of adverse selection, and only the three are solely the subject of moral hazard problem.

Keywords: Moral hazard, Islamic economics and finance, hadith, asymmetric information



TÜRKİYE İLE D8 ÜLKELERİ’NİN İKTİSADİ BÜYÜMELERİ ARASINDAKİ İLİŞKİLERİN ZAMANLA DEĞİŞEN GRANGER NEDENSELLİK ANALİZİ YÖNTEMİ İLE İNCELENMESİ

Arş. Gör. Dr. Nurullah Altıntaş

Sakarya Üniversitesi, Siyasal Bilgiler Fakültesi, İktisat

naltintas@sakarya.edu.tr

Arş. Gör. Dr. Mustafa Kırca

Sinop Üniversitesi, Turizm İşletmeciliği

mustafakirca52@gmail.com

Dr. Öğr. Üyesi Şerif Canbay

Düzce Üniversitesi, Siyasal Bilgiler Fakültesi, İktisat

serifcanbay@hotmail.com

Türkiye, İran, Pakistan, Bangladeş, Malezya, Endonezya, Mısır ve Nijerya ülkeleri 22 Ekim 1996 tarihinde İstanbul’da bir araya gelerek, Müslüman ve gelişmekte olan ülkeleri bir araya getiren D8 örgütünü kurmuşlardır. D8’in kuruluş amaçları arasında bu ülkelerin ekonomik potansiyellerinden yararlanarak ekonomik ilişkilerin geliştirilmesi yer almaktadır. Bu çalışmada D8 ülkeleri ile Türkiye arasındaki ilişkilerin iktisadi büyüme bazında incelenmesi amaçlanmaktadır. 1961-2016 dönemi arası bu ülkelere ait iktisadi büyüme verileri çalışmanın değişkenlerini oluşturmaktadır. Ülkelerin iktisadi büyümeleri arasındaki ilişkiler 4 farklı dönem için, VAR yöntemine dayalı Granger nedensellik ve etki-tepki fonksiyonları kullanılarak analiz edilmiştir. Yapılan analizler sonucunda 1961-2016 ve 1980-2016 dönemleri için Türkiye’nin iktisadi büyümesi ile diğer D8 ülkelerinin iktisadi büyümeleri arasında herhangi bir nedensellik ilişkisi yoktur. 1990-2016 dönemi için Türkiye’nin iktisadi büyümesi ile Mısır’ın iktisadi büyümeleri arasında çift yönlü nedensellik ilişkisi olduğu tespit edilmiştir. Ayrıca yine bu dönem için Endonezya’nın ve Pakistan’ın iktisadi büyümelerinden Türkiye’nin iktisadi büyümesine doğru tek yönlü nedensellik ilişkisi tespit edilmiştir. Son olarak 1996-2016 dönemi için Mısır’ın, Endonezya’nın ve Pakistan’ın iktisadi büyümelerinden Türkiye’nin iktisadi büyümesine doğru tek yönlü nedensellik ilişkilerinin olduğu bulgularına ulaşılmıştır. Etki-tepki fonksiyonları sonuçlarına göre bu nedensellik ilişkilerinin yönü pozitifdir.

Anahtar Kelimeler: İktisadi Büyüme, Granger Nedensellik, Etki-Tepki Fonksiyonları

EXAMINATION OF ECONOMIC GROWTH RELATIONS BETWEEN TURKEY AND D8 STATES BY USING THE TIME-VARYING GRANGER CAUSALITY ANALYSIS METHOD

Turkey, Iran, Pakistan, Bangladesh, Malaysia, Indonesia, Egypt and Nigeria have met in Istanbul on 22 October 1996, They have established the D8 organization that brings together Muslim and developing countries. Among the establishment objectives of the D8 is the development of economic relations by taking advantage of the economic potentials of these countries. In this study, the relationship between the D8 countries and Turkey is aimed to study on the basis of economic growth. The economic growth data of these countries between 1961-2016 period constitute the variables of this study. Relations between economic growth of countries have been analyzed for four different periods using Granger causality and impact-response functions based on the VAR method. The results of the analysis with Turkey's economic growth for the 1961-2016 and 1980-2016 periods between economic growth on the other D8 countries do not have any causal relationship. It has been found that there is a bi-directional causality relationship between the Turkey's economic growth and Egypt's economic growth for the 1990-2016 period. In addition to this, The unidirectional causality relationship has been identified for this period from the economic growth of Indonesia and Pakistan toward Turkey's economic growth. Finally the unidirectional causality relationship has been identified from the economic growth of Egypt, Indonesia and Pakistan toward Turkey's economic growth for the 1996-2016 period. According to the results of impuls-response functions, the direction of these causal relations is positive.

Keywords: Economic Growth, Granger Causality, Impuls-Response Functions



İSLAMİ BİR FİNANSMAN ARACI OLAN SUKUK ve GELİŞİMİ

Doç. Dr. Emrah İsmail Çevik

Namık Kemal Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, İktisat
eicevik@nku.edu.tr

Doktora Öğrencisi Hande Çalışkan

Namık Kemal Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, İktisat
handecaliskan0@gmail.com

İslami Finansal Kuruluşlar Muhasebe ve Denetim Kurumu (AAOIFI) Sukuk’u, “dayanak teşkil eden bir varlık sepetinde yer alan varlıklar üzerindeki ortak mülkiyeti temsil eden eşit değerdeki sertifikalar” olarak tanımlamıştır. Yaklaşık elli yıllık bir geçmişi olan İslami finansın, dünya piyasalarında gelişimi devam etmektedir. İslami bankacılık alanındaki gelişmelerle birlikte, sukuk uygulamaları da küresel bağlamda önemli büyüme seyri göstermiştir. Sukuk, İslami bir yapı çerçevesinde çeşitli türler ile uygulanmaktadır. Bunlar; emek ve sermaye ortaklığına dayanan mudaraba sukuku, kar-zarar ortaklığına dayanan müşaraka sukuku, icara, murabaha ve istisna sukuk olarak ayrılmaktadır. Sukuk, İslami bankacılık kadar eski bir tarihe sahiptir. Fakat dünya piyasalarında yerini alması epey zaman almıştır. Küresel anlamda ilk önemli sukuk ihracı; 150 Milyon Dolar ile Malezya tarafından 2002 yılında gerçekleştirilmiştir. İslami bir yapıya sahip olan sukuk, yıllar içinde islami ülke sınırlarını aşarak 2006’da ABD’de gerçekleştirilmiştir. Alternatif bir finansman aracı olan sukuk, günümüzde de çoğu batılı ülke tarafından desteklenmektedir. Bu bilgiler doğrultusunda bu çalışma, küresel boyutta önem arz eden sukuk gelişimini ele alacaktır. Tarihi ve uygulama çeşitleri değerlendirilecek olup, ülkeler bazında sukuk ihraçları hakkında bilgi verilecektir.

Anahtar Kelimeler: Sukuk, İslami Bankacılık, Kira Sertifikaları

AS AN ISLAMIC FINANCIAL INSTRUMENT SUKUK AND ITS DEVELOPMENT

Islamic Financial Institutions Accounting and Auditing Authority (AAOIFI) has defined Sukuk as "equally valued certificates representing joint ownership over assets in a foundation asset basket". Islamic finance, a history of about fifty years, continues to develop in world markets. Along with the developments in Islamic banking, sukuk practices have also shown significant growth in the global context. Sukuk is applied with various species in the frame of an Islamic structure. These are; sukuk of mudaraba which is based on labor and capital partnership, sukuk of müşaraka which is based on profit-loss partnership, icara, murabaha and exception sukuk. Sukuk has an old history as much as Islamic banking. But it took time to get involved in world markets. The first major export of sukuk in global terms; It was realized in 2002 by Malaysia with 150 million Dollars. Having an Islamic structure, Sukuk has been applied in the US in 2006, over the years by the borders of Islamic countries. Sukuk, an alternative financing tool, is now supported by most western countries. In the light of this information, this study will examine the development of sukuk which is important in the global dimension. Historical and application types of sukuk will be evaluated and will be given information about sukuk exports in some countries.

Keywords: Sukuk, Islamic Banking, Certificates of Lease



A PANEL DATA CONVERGENCE ANALYSIS OF OIC MEMBERS AND G7 COUNTRIES

Hilal GÜLOĞLU

İstanbul Üniversitesi,
hilal.guloglu@ogr.iu.eu.tr

Prof. Dr. Bülent GÜLOĞLU

İstanbul Teknik Üniversitesi, İktisat
guloglub@itu.edu.tr

Arş. Gör. Murat GÜVEN

İstanbul Teknik Üniversitesi, İktisat
guvenmu@itu.edu.tr

Convergence hypothesis tests are very important for empirical studies on economic growth. Therefore, this study tested the sigma convergence in both the Member States of the Organization for Islamic Cooperation and the G-7 countries over the period 1970-2014. The results indicate that there is no conditional convergence in 45 Member States of the Organization for Islamic Cooperation. However, when the oil exporting countries were removed from the data set, conditional convergence was found for both the constrained model and the unconstrained model for OIC members. Conditional convergence was found in all cases for the G7 countries. Moreover, convergence was found when the G7 and OIC members were analyzed together.

Keywords: Convergence, Organization of Islamic Cooperation, G7 countries, Panel data

İSLAM İŞBİRLİĞİ TEŞKİLATI ÜYE ÜLKELERİ VE G7 ÜLKELERİNİN YAKINSAMA ANALİZİ

Yakınsama hipotez testleri, ekonomik büyüme üzerine yapılan ampirik çalışmalar için büyük önem arz etmektedir. Bu nedenle bu çalışma hem İslam İşbirliği Teşkilatı hem de G-7 ülkelerinde 1970-2014 yılları arasında sigma yakınsamasını test etmiştir. Çalışmanın sonuçları İslam İşbirliği Teşkilatı'nın 45 Üye ülkesinde koşullu bir yakınsama olmadığını göstermektedir. Fakat petrol ihraç eden ülkeler veri setinden çıkarıldığında, hem kısıtlı model hem de İslam İşbirliği Teşkilatı üyesi ülkelerde kısıtlanmamış model için koşullu yakınsama bulunmuştur. G7 ülkeleri için her durumda koşullu yakınsama bulunmuştur. Ayrıca, G7 ve İslam İşbirliği Teşkilatı'nın üye ülkeleri birlikte analiz edildiğinde yakınsama bulunmuştur.

Anahtar Kelimeler: Yakınsama, İslam İşbirliği Teşkilatı, G-7 ülkeleri, Panel veri



İSLAMİ FİNANS: LİTERATÜR ARAŞTIRMASI

Prof. Dr. Özcan Karahan

Bandırma Onyediy Eylül Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, İktisat
okarahan@bandirma.edu.tr

İslami finans uygulamaları son dönemde önemli bir gelişme göstererek büyük bir hacme ulaşmıştır. Bu şekilde hızla büyüyen İslami finans sektörü iktisat literatüründe önemli bir araştırma alanının doğmasına neden olmuştur. İlk dönemlerde teorik analizler çerçevesinde finansal yöntem ve araçların İslami ilke ve prensiplerle uyumlu bir biçimde nasıl uygulanabileceği üzerinde durulmuştur. Daha sonraki araştırmalarda ülkelerdeki İslami finans uygulamaları vaka analizleri çerçevesinde ele alınmıştır. Son dönemde ise İslami finans ile ilgili bir çok konunun ayrıntılı bir biçimde ampirik yöntemlerle analiz edildiği görülmektedir. Çalışmamızın amacı son dönemde gerçekleştirilen bu tür ampirik analizlerin literatür araştırmasını yapmaktır. Bu çerçevede ilgili literatür üç alt başlıkta taranacaktır. İlk alt başlıkta İslami finans kurumlarının verimliliği ve ekonomik yaşamda yarattıkları etkileri inceleyen çalışmalar gözden geçirilmiştir. İkinci alt başlıkta İslami finans sektörünün istikrarına ilişkin yapılan araştırmalar incelenmiştir. Üçüncü alt başlıkta ise İslami finans yöntemlerinin klasik finansal yöntemlerle etkileşimine ait analizler üzerine yoğunlaşmıştır. Literatür araştırması sonucunda İslami finans kurumlarının hem verimli çalışmaları hem de ekonomik yaşama önemli katkı sağladığını göstermiştir. Ancak İslami finans sektöründe sunulan araçların getirilerinde beklenen istikrarın yeterince sağlanamadığı belirlenmiştir. Son olarak literatürdeki çalışmalar gelişen İslami finans kesimi ile klasik finansal kesim arasında dışlamacı bir ilişkiden çok tamamlayıcılık ilişkisi olduğunu ortaya koymuştur.

Keywords: İslami Finansal Market, İslami Finansal Kurumlar, Zaman Serisi Analizi

ISLAMIC FINANCE: LITERATURE REVIEW

Islamic finance applications have achieved a great deal of volume in recent years. This rapidly growing Islamic finance sector has led to an important research area in the economic literature. In the first period, it was emphasized how financial methods and instruments could be applied in accordance with Islamic principles and principles in the frame of theoretical analysis. In later researches, the Islamic finance practices in the countries were handled within the framework of case studies. In the last period, it is seen that many subjects related to Islamic finance are analyzed in detail by empirical methods. The aim of our study is to carry out a literature search of such empirical analyzes carried out in the recent period. In this framework, the relevant literature will be searched in three sub-chapters. In the first sub-section, the studies examining the effects of Islamic financial institutions on productivity and economic life were examined. In the second sub-section, investigations into the stability of the Islamic finance sector have been examined. The third sub-section focuses on analyzes of the interaction of Islamic finance sector with classical financial sector. As a result of the literature survey, it has been shown that Islamic financial institutions have contributed both to productive work and economic life. However, it has been determined that the expected stability related to the Islamic finance sector the activities carried out and the instruments presented are not sufficiently achieved. However, it has been determined that the expected stability in bringing the instruments presented in the Islamic finance sector has not been sufficiently achieved. Finally, the studies in the literature have revealed that there is a complementarity relation between the Islamic finance sector and the classical financial sector.

Keywords: Islamic Financial Markets, Islamic Financial Institution, Time Series Models



TÜRKİYE’DE KATILIM BANKACILIĞININ FİNANSAL İSTİKRARA KATKISI

Doç.Dr. Durmuş Çağrı YILDIRIM

Namık Kemal Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, İktisat

dcyildirim@nku.edu.tr

Doç. Dr. Seda YILDIRIM

Namık Kemal Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, İşletme

sedayildirim@nku.edu.tr

Doktora Öğrencisi Hatice SÜRÜN

Namık Kemal Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, İktisat

haticesurun@gmail.com

2008 finansal krizi sonrasında, finansal piyasalardaki yapısal sorunlar yeniden gündeme gelmiş ve İslami bankaların uygulamış olduğu faizsiz finans sistemi ön plana çıkmıştır. Bu noktada, konvansiyonel bankacılık sistemi ile devam eden ekonomilerde yaşanan kriz ve finansal istikrarsızlık durumları sonucunda faizsiz bankacılık sisteminin alternatif olarak değerlendirilmesi küresel boyutta ele alınan bir konu haline gelmiştir. Farklı ülkelerde farklı uygulama şekilleri olan faizsiz bankacılık sisteminin esasında faiz içermeyen, risk paylaşımlı ticari ve finansal işlemler yer almaktadır. Türkiye’de faizsiz bankacılık sistemi katılım bankaları aracılığı ile yürütülmekte olup, bankacılık sektöründe artan aktif büyüklüğü ile ekonomiye katkılarını sürdürmektedir. Bu çalışmanın amacı da Türkiye’de katılım bankacılığının finansal istikrarın sağlanmasında nasıl bir etkiye sahip olduğunu ortaya çıkarmaktır.

Anahtar Kelimeler: Katılım Bankacılığı, İslam Ekonomisi, Faizsiz Bankacılık, Finansal İstikrar

THE CONTRIBUTION TO FINANCIAL STABILITY OF PARTICIPATION BANKING IN TURKEY

Interest-free financial system that is implemented by Islamic banks, has come into prominence and structural problems in financial markets has appeared again after 2008 financial crisis. At this point, results such as financial crises and financial instability in the economies that continuing with conventional banking system the evaluation of the interest-free banking system as an alternative has become a global issue. There are different types of interest-free banking system which includes interest-free and risk-shared commercial and financial operations in the World. In Turkey, interest-free banking system is practiced via participation banks which sustain contributions to economy through its increasing assets in banking sector. The aim of this study is to find out the effect of participation banking on financial stability in Turkey.

Keywords: Participation Banking, Islam economics, Interest-free banking, Financial Stability



İSLAM İKTİSADI AÇISINDAN PARA VE GÜNCEL PARASAL MESELELER

Dr. Öğr. Üyesi İ. Murat Bozkurt

Marmara Üniversitesi, Orta Doğu ve İslam Ülkeleri Araştırmaları Enstitüsü,
Ortadoğu Ekonomi Politikası
imbozkurt@marmara.edu.tr

Melih Turan

Albaraka Türk Katılım Bankası
melihturan@hotmail.com.tr

Para, tarih boyunca altın ve gümüşe dayalı bir mübadele aracı olarak işlev görmüştür. İslam İktisadında parayla ilgili hükümler genellikle altın, gümüş ve fülus çerçevesinde olmuştur. Ancak son yüzyılda değişen iktisadi sistemin madeni paradan tamamen kağıt paraya geçmesi ve bankaların kaydi para türetmesi gibi gelişmeler güncel parasal sorunlar oluşturmıştır. Son on yılda ortaya çıkan kripto paralar da bu sorunlara ilave edilmiştir. Bu tebliğde İslam iktisadının paraya bakışı, fıkhi hükümleri güncel parasal problemlerle değerlendirilecektir. İslam'ın ortaya koyduğu hükümler çerçevesinde paranın hangi özellikleri taşıması gerektiği, paranın kullanım şeklinin nasıl olması gerektiği ve yeni parasal düzenin hem iktisadi hem fıkhi açıdan nelerle karşılaşacağı tartışılacaktır.

Anahtar Kelimeler: İslam iktisadında para, kripto para, İslami Finans

MONEY AND CURRENT MONETARY ISSUES IN TERMS OF ISLAMIC ECONOMY

Throughout history, money has functioned as an exchange tool based on gold and silver. In the Islamic Economy, money-related verdicts were often in the framework of gold, silver, and copper coin. However, developments such as the changing economic system in the last century from the metalism to the paper money and the bank money have created current monetary problems. Crypto currencies that appeared in the last decade have been added to these problems. In this paper money and its jurisprudence will be evaluated according to the perspective of Islamic economics with the current financial problems. It will be argued that what features of money should bear in the frame of Islamic teachings, how money should be used and what the new monetary system will face according to both Islamic economics and Islamic jurisprudence.

Keywords: Money in Islamic Economics, Islamic Finance, cryptocurrency



HOW DO ISLAMIC BANKS DIFFER FROM CONVENTIONAL BANKS IN TERMS OF THEIR RESILIENCE TO FINANCIAL SHOCKS GIVEN BANK SPECIFIC FACTORS?

Doç. Dr. Resul Aydemir

İstanbul Teknik Üniversitesi, İktisat

resulaydemir@itu.edu.tr

Arş. Gör. Huzeyfe Atan

İstanbul Teknik Üniversitesi, İktisat

atanhu@itu.edu.tr

Prof. Dr. Bulent Guloglu

İstanbul Teknik Üniversitesi, İktisat

guloglu@itu.edu.tr

In this study, we compare Islamic and conventional banks in terms of their sensitivity to financial shocks. We estimate a quantile vector autoregressive model using stock returns of 192 Islamic and conventional banks from 16 countries for the period, 1/1/2009-8/1/2017 to examine spillovers in the values at risk between banks and several well-known market indices such as DJI, MSCI, S&P 500, WTI and VIX. The impulse response functions allow us to analyze the resilience of banks in our sample to shocks to each index regarding certain bank specific factors. We find that the reactions to the shocks differ across countries and critically depend on the factor under consideration. Overall, our results do not provide any evidence as to whether Islamic banks are more resilient than conventional banks.

Keywords: Islamic banking, Bank stability, Quantile impulse responses, Spillover

İSLAMİ BANKALAR, BANKALARA ÖZGÜ FAKTÖRLER GÖZ ÖNÜNE ALINDIĞINDA, FİNANSAL ŞOKLARA KARŞI DİRENÇLİ OLMALARI AÇISINDAN GELENEKSEL BANKALARDAN NASIL FARKLILAŞIYOR?

Bu çalışmada, İslami ve konvansiyonel bankaları finansal şoklara duyarlılıkları açısından karşılaştırma yapılmıştır. 1/1/2009-8/1/2017 dönemi için 16 ülkeden 192 İslami ve konvansiyonel bankanın hisse senedi getirileri ile kantil vektör otoregresyon modelini kullanarak, bankalar ve DJI, MSCI, S&P 500, WTI and VIX gibi bazı iyi bilinen piyasa endeksleri için riske maruz değerlerin yayılımını incelenmiştir. Etki tepki fonksiyonları, bankaların dayanıklılığını, her bir endekse karşı belirli banka spesifik faktörleri ile ilgili şoklara karşı analiz etme imkanı tanımaktadır. Çalışma sonuçları bankaların şoklara karşı gösterdiği tepkilerin ülkeler arasında farklılaştığını ve kritik olarak dikkate alınan faktöre bağlı olduğunu görüyoruz. Genel olarak, sonuçlar, İslami bankaların geleneksel bankalardan daha dirençli olup olmadığı konusunda herhangi bir kanıt sunmamaktadır.



ENERJİ YATIRIMLARI TAHKİMİ KONUSUNDAKİ İSLAMİ PRENSİPLER

Doç. Dr. İdris Demir

İstanbul Medeniyet Üniversitesi, Uluslararası İlişkiler

idrisdemir@yahoo.com

Hidrokarbon kaynağına sahip İslam ülkeleri ile mukaveleci taraflar arasında problemler ortaya çıkabilmektedir. Taraflar arasında ortaya çıkan sorunların çözümü için genel çözüm mahkemeye başvurmaktır. Enerji sektöründe alternatif sorun çözme yöntemleri öne çıkmaktadır. Tahkim, geleneksel İslam hukuku çerçevesinde başvurulmuş bir sorun çözme formudur. İslam öncesi dönemlerde kök bulmaktadır. Önceden oluşturulmuş hukuki bir otorite yerine, kabilenin şefi veya güvenilir bireyler hukuku yönetmişlerdir. Tahkim kavramı genişlemiştir. İslam hukukunda tahkimin genel özelliklerine göre mukaveleler ve süreç konusunda hâkim olan hukuk sistemi İslam hukukudur ve taraflar arasındaki anlaşma bağlayıcıdır (Pacta Sunt Servanda). Bu bağlamda hakemlerin özellikleri de belirlenmiştir. Tarafsızlık ilk özelliktir. Maliki, Şafii ve Hanbeli mezheplerine göre hakem erkek olmalı iken Hanefi mezhebi kadın hakemlere de yer vermektedir. Hakem, İslam hukuku bilgisine sahip olmalıdır. Maliki, Hanbeli ve Şafii mezheplerine göre hakemin Müslüman olması gerekli iken Hanefi mezhebi Müslüman olmayanların da hakemliğine de aynı zamanda izin vermektedir. Hakem, kararlarında Adalet prensibine bağlı kalmalıdır. Tahkim, İslam hukuku prensipleri ile uyumludur. Enerji sorunlarının çözümünde taraflar arasında daha geniş olarak kullanılmaya başlandığının belirtilmesi önemlidir.

Anahtar Kelimeler: tahkim, İslam hukuku, enerji uyuşmazlıkları, hakem

ISLAMIC PRINCIPLES OF ENERGY INVESTMENTS ARBITRATION

Problems may arise between hydrocarbon host Islamic countries and contracting parties. The usual form of dispute settlement among the parties is applying to the court. Alternative forms of dispute settlement are foregrounded in the energy sector. Arbitration is a form of dispute settlement in traditional Islamic law concept. It has its roots from pre-Islamic periods. Instead of an organized judicial power, the chief of the tribe or trustworthy individuals had administered justice. The notion of arbitration has expanded. General features of arbitration under Islamic law are that Islamic law is the governing law of the contract and procedure, the agreement and the award are binding on the parties (Pacta Sunt Servanda). Qualifications of arbitrators, also, are determined in this context. Impartiality is the first qualification. Maliki, Shafii and Hanbali sects demand that the arbitrator should be male whereas the Hanafi sect gives a place to female arbitrators, too. The arbitrator should have the knowledge of Islamic law. Maliki, Hanbali and Shafii sects demand that the arbitrator should be a Muslim where Hanafi sect gives permission to non-Muslims at the same time. The arbitrator should also have the notion of Adala in his judgement. Arbitration is in accordance with Islamic principles. It is important to note that it started to be used more widely among the parties in energy disputes.

Keywords: arbitration, Islamic law, energy disputes, arbitrator



İSLAM İKTİSAT TEORİSİNDE TERS SEÇİM SORUNUNUN ORTAYA ÇIKMASINI ENGELLEYİCİ KURALLAR: İLGİLİ HADİSLER ÜZERİNDEN BİR ANALİZ

Prof. Dr. Ekrem Erdem

Erciyes Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, İktisat
ekrem_erdem1@hotmail.com

Rekabetçi bir piyasanın temel şartlarından biri, mübadelenin taraflarının aynı düzeyde (simetrik) bilgiye sahip olmasıdır. Aksi takdirde, eksik (asimetrik) bilgiye sahip olan taraf ya başlangıçta yanlış karar verecek (ters seçim) ya da ödeme sürecinin devam ettiği durumlarda yükümlülüklerin yerine getirilmesinde ek maliyetler üstlenmek durumunda kalacaktır (ahlaki tehlike). İslam iktisat literatüründe iktisadi mübadelelerde simetrik bilginin kaçınılmaz olduğu, aksi durumda mübadelenin meşruiyetini kaybedeceği konusunda hiç tereddüt yoktur. Bu hususta temel kaynaklarda ve fıkıh kitaplarında yer alan bilgiler oldukça net ve etraflı olarak ele alınmıştır. Bu çalışmada temel hadis kaynaklarında iktisadi mübadelelerde tarafların asimetrik bilgidен kaynaklanan özellikle ters seçim sorununa maruz kalmamalarını temin etmeye yönelik hadisler alt konular/başlıklar altında incelenecektir. Bizim tespitlerimize göre, asimetrik bilgiye dair toplam yirmi altı başlıktan on üçü ters seçimle ilgili; bunların da yedisi aynı zamanda garar konusu, üçü aynı zamanda ahlaki zafiyet konusu, üçü ise sadece ters seçim konusudur.

Anahtar Kelimeler: Ters seçim, İslam iktisadı ve finansı, hadis, asimetrik bilgi

THE RULES LIMITING THE OCCURRENCE OF ADVERSE SELECTION PROBLEM IN ISLAMIC ECONOMIC THEORY: AN ANALYSIS OF THE RELATED HADITHS

One of the basic conditions of a competitive market is that both sides of the exchange have the same/perfect (symmetric) information. Otherwise, the one who has imperfect (asymmetric) information either takes a wrong decision at the beginning of the transaction (adverse selection) or he will subject to some additional costs in fulfilling the liabilities for the cases when the payment process continues (moral hazard). According to the Islamic economics literature, there is no hesitation about the inevitability of symmetric information in economic transactions. Otherwise, the legitimacy of the transactions will disappear. The knowledge in the basic sources and the books of fiqh about this issue is quite clear and detailed. In this study, the hadiths specifically related to adverse selection problem stemming from asymmetric information in all kinds of economic transactions will be investigated under subheadings. In our findings, the thirteen out of the total twenty six hadiths about asymmetric information are about adverse selection; the seven of them are also the subject of garar, the three are also the subject of moral hazard, and only the three are solely the subject of adverse selection problem.

Keywords: Adverse selection, Islamic economics and finance, hadith, asymmetric information



HAYVAN DESTEKLEMELERİNDE YENİ BİR İSLAMİ FİNANSMAN MODELİ OLARAK: PUT (YERİNE KOYMA) MODELİ

Dr. Öğr. Üyesi Yavuz TÜRKAN

Bingöl Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, İşletme Bölümü
Muhasebe ve Finansman ABD
yturkan@bingol.edu.tr

Yüksek Lisans Öğrencisi Bayram KAYANTAŞ

Bingöl Üniversitesi, Sosyal Bilimler Enstitüsü, İslam İktisadı ve Hukuku
b.kayantas@gmail.com

Yüksek Lisans Öğrencisi Erhan KAYNAR

Bingöl Üniversitesi, Sosyal Bilimler Enstitüsü, İslam İktisadı ve Hukuku
erhan.kynr12@gmail.com

Yüksek Lisans Öğrencisi Murat TÜRKAN

Bingöl Üniversitesi, Sosyal Bilimler Enstitüsü, İslam İktisadı ve Hukuku
muratturkan2009@hotmail.com

İslami Bankacılık ve Finans Sistemi faizsizlik, krize karşı dayanıklılık ve kar paylarındaki artışlardan dolayı bireyler tarafından tercih edilmektedir. İslami Finansa olan talep yeni modellerin ortaya konulması ihtiyacını ortaya koymaktadır. Ülkemizde son yıllarda hayvancılığa verilen destekler göz önüne alınarak, faizden uzak durmayı arzulayan yatırımcılar için yeni bir İslami finansman sistemi olarak Put Modeli ortaya konulmuştur. Bu modelle birlikte; ülkemizin sahip olduğu hayvan sayısının artırılması, hayvan sayısının artması ile yüksek et fiyatlarının aşağıya çekilmesi, atıl durumdaki ahır, ağıl ve meraların daha etkin kullanılarak ekonomiye katkıda bulunulması ve verilecek krediler sayesinde istihdamın artışı amaçlanmaktadır. Put Modeli büyük baş hayvancılık alanında belli şartları taşıyan yatırımcılara en az 5 en fazla 20 hayvan verilmesi ve karşılığında belirtilen özelliklerde hayvan alınmasını öngören bir modeldir. Modelin uygulanması amacıyla belirlenen şekil şartlarını sağlayan yatırımcılara 2-3 yaşlarında gebe düve verilecek ve üçüncü yılın sonunda %30'u, sonra ki yıl %30'u ve beşinci yılda da %40'nın geri alımı formülünü içeren bir İslami finansman modeli olarak ortaya konulmaktadır. Çalışmanın hem yatırımcılara, hem aracılık hizmetini gören İslami bankalara hem de ülkemize katkı sağlayacağı düşünülmektedir.

Anahtar Kelimeler: Put Modeli, İslami Finans, Hayvan Destekleri

PUT (REPLACEMENT) MODEL AS A NEW ISLAMIC FINANCE MODEL IN ANIMAL SUPPORTS

The systems of Islamic Banking and Finance are preferred by individuals because of free interest rates, their resistance to crisis and increases in their profit shares. Demand for Islamic Finance puts forward the need to suggest new models. Considering the supports given to animal husbandry in recent years in our country, PUT Model has been put forward as a new Islamic financing system for the investors who do not want to get involved in interest. Through this model, it is aimed to increase the number of animals in the country, to lower the high prices of meat by increasing the number of animals as well as to contribute economically by using the idle stables, pens and pastures more effectively, and to get employment increased through loans that will be provided. The PUT Model is a system that gives min 5 and max 20 animals to the investors who meet the required qualifications in the field of animal husbandry, and, in return takes back animals that have the stated characteristics. The system is presented as an Islamic finance model in which the investors who provides the conditions determined for the application of the model will be given pregnant heifers at the age of 2 or 3; and it includes a recapture formula of 30% at the end of the third year, 30% in the following year and 40% in the fifth year. It is considered that the study will contribute to investors, to the Islamic banks that provide brokering service, and to Turkey.

Keywords: Put Model, Islamic Finance, Animal Supports



KATILIM BANKACILIĞI KAVRAMI, ESASLARI VE TEORİSİ

Doktora Öğrencisi Derya Mercan

İstanbul Medeniyet Üniversitesi, Siyasal Bilgiler Fakültesi, İktisat
dmercan@gmail.com

Dr. Öğr. Üyesi Şerif Canbay

Düzce Üniversitesi, Siyasal Bilgiler Fakültesi, İktisat
serifcanbay@hotmail.com

Lisans Öğrencisi Gürsel Bektaş

Namık Kemal Üniversitesi, Sosyal Bilimler Enstitüsü
gurselbektas28@gmail.com

Katılım bankacılığı, İslam dininin haram helal hassasiyeti noktasında ekonomiye dahil edilmeyen mali değerleri, İslam dininin gereklerine uygun olacak biçimde faizsiz finansman esasları çerçevesinde, milli ekonomiye kazandırmayı amaçlayan bir sistemdir. Birçok Müslüman ülkede olduğu gibi Türkiye’de de faaliyet gösteren bu bankacılık sistemi Gayrimüslim ülkelerde ve geleneksel bankacılık hizmeti sunan bankalarda da özgün uygulamaları ile finansal sisteme alternatifler sunması sebebi ile rağbet gören bir sistem haline gelmiştir. Bu çalışmada günümüzde geleneksel bankaların yaptığı birçok faaliyetleri yürütebilen katılım bankacılığının kavramsal ve teorik alt yapısı hakkında açıklayıcı bilgiler verilecektir.

Anahtar Kelimeler: Katılım Bankacılığı, Faizsiz Bankacılık, İslami bankacılık

PARTICIPATION BANKING CONCEPT, PRINCIPLES AND THEORY

Participation banking is a system aimed at earning a national economy within the framework of interest-free financing principles that are in line with the Islamic religion's financial values and the financial values that are not included in the economy at the point of haram halal sensitivity of Islamic religion. This banking system operating in Turkey as well as in many Muslim countries has become a system that also in demand with reason to offer an alternative to the financial system with specific applications in bank offering traditional banking services. This study will provide explanatory information about the conceptual and theoretical structure of participation banking which can carry out many activities of traditional banks.

Keywords: Participation Banking, Interest-free Banking, Islamic banking



TÜKETİM ÜZERİNDE ETKİLİ OLAN FAKTÖRLERİN İNANÇ AÇISINDAN BELİRLENMESİ: BİNGÖL İLİ ÖRNEĞİ

Doç. Dr. Abdulvahap Baydaş

Bingöl Üniversitesi, İİBF, İşletme

abdulvahapbaydas@yahoo.com

Öğr. Gör. Etem Kılıç

Bingöl Üniversitesi, MYO, Yönetim Organizasyon

etemklc@hotmail.com

Yrd. Doç. Dr. Yavuz Türkan

Bingöl Üniversitesi, İİBF, İşletme

yturkan@bingol.edu.tr

Bireylerin satın alma davranışını etkileyen birçok faktör bulunmaktadır. Bu faktörlerden bir tanesi de bireyin dini inancıdır. Bireyler bir ürünü, dini inançlarının da etkisinde kalarak satın alırlar. Çalışma, Bingöl il merkezinde gerçekleştirilmiş ve kolayda örneklem yöntemiyle seçilen 392 kişiye anket uygulanmıştır. Veriler SPSS programı yardımıyla analize tabi tutulmuştur. Araştırma sonucunda İçselleştirilmiş İnanç Duygusu, Geleneksel Dindarlık Anlayışı, Çevre ve Sosyal Sorumluluk Bilinci ve Maddi-Manevi Aidiyet Duygusu olmak üzere dört (4) alt boyut elde edilmiştir. İçselleştirilmiş İnanç Duygusu boyutu, bireyin satın alma davranışını en güçlü şekilde belirleyen faktör olarak tespit edilmiştir. Ancak Geleneksel Dindarlık Anlayışı boyutunun katkısı düşük düzeyde, Çevre ve Sosyal Sorumluluk Bilinci ve Maddi-Manevi Aidiyet Duygusu boyutlarının satın alma davranışını belirleme düzeyleri ise orta derecede olduğu tespit edilmiştir.

Anahtar Kelimeler: İnanç Tüketim İlişkisi, İnanç Açısından Tüketimi Etkileyen Faktörler, Bingöl Örneği.

DETERMINING THE FACTORS AFFECTING CONSUMPTION BEHAVIOR IN TERMS OF BELIEF: THE CASE OF BİNGÖL PROVINCE

There are many factors that affect people buying behavior. One of these factors is the belief of the individual. People; buy a product, under the influence of their religious beliefs too. The study was carried out in Bingöl province center and a questionnaire was applied to 392 people selected easily by random sampling method. The data were analyzed with SPSS program. As a result of the research, four (4) subscales were obtained; Internalized Faith Sense, Traditional Religiosity, Environmental and Social Responsibility Consciousness and Material-Spiritual Consciousness Sensation. The level of internalized Faith Mood factor was found high in determining the people purchasing behavior. The Internalized Faith Mood dimension has been identified as the strongest determinant of the people purchasing behavior. However, it has been determined that the level of traditional religiosity dimension is low, while the levels of Environmental and Social Responsibility awareness and material-spiritual sense emotion dimensions are moderate.

Keywords: Belief-Consumption Relationship, Factors Affecting Consumption from Religious Opening, Bingöl Case.



YENİ BİR İSLAMİ FİNANSMAN MODELİ OLARAK: İHVAN MODELİ

Dr. Öğr. Üyesi Yavuz TÜRKAN

Bingöl Üniversitesi, İİBF, İşletme / Muhasebe ve Finansman

yturkan@bingol.edu.tr

Öğr. Gör. Etem KILIÇ

Bingöl Üniversitesi, Sosyal Bilimler MYO, Maliye

etemklc@hotmail.com

Öğr. Gör. Mahmut UÇAKTÜRK

Bingöl Üniversitesi, Sağlık Hizmetleri MYO, Tıbbi Hizmetler ve Teknikler

mahmutucakturk@hotmail.com

Karşılıksız borç para vermek tüm dinlerde olduğu gibi İslam dininde de önemli bir konudur. İhtiyaç sahiplerine borç verilmesi Peygamber Efendimiz (S.A.V.) tarafından çok faziletli ve mühim bir amel olarak değerlendirilmektedir. Bir hadis-i şerifte “Cennet kapısının üzerinde sadaka on misliyle, ödünç para ise onsekiz misliyle mükafatlandırılacaktır” yazısının yer aldığı buyrulmuştur. Bu ifadelerden yola çıkarak toplumu içine düştüğü faiz illetinden kurtarmak amacıyla “İhvan Modeli” ortaya konulmuştur. Çalışmada ülkemizin ekonomik sistemi, İslami bankaların işleyiş biçimleri ve toplumun ihtiyaçları dikkate alınarak bir model geliştirilmiştir. Çalışmanın temel amacı; ihtiyaç sahibi bireylere (konut, taşıt vb. ihtiyaçları için) ve KOBİ'lere (yatırım amaçlı) faizsiz kredi sağlamaktır. Modelde kâr amacı gütmek yerine toplumda ekonomik canlılığı sağlamak, toplumun içine düşmüş olduğu kredi borçlanmalarını azaltıp toplumun refahını arttırmak amaçlanmaktadır. Modelde fon kaynağını; devlet desteği, bireylerin katkıları, atıl durumdaki fonlar, bağışlar ve kredi kullanıcıları oluşturmaktadır. Modelde kullanılacak krediler altına endeksli olarak çalışacaktır. İhtiyaç sahibi bireyler ve KOBİ'ler bu fonlardan minimum 100 gr altın ve maksimum 1.000 gr altından faydalanabilecektir. Kredi ödemeleri ihtiyaç sahibi müşterinin hesabına altın olarak yatırılacak, geri ödemeler ise yine altın olarak geri alınacaktır. Faizsiz olabilmesi için ihtiyaç sahiplerinden herhangi bir faiz talebinde ve komisyon talebinde bulunulmayacaktır. Önerilen modelle ihtiyaç sahipleri faize bulaşmadan ihtiyaçlarını karşılamış olacaktır. Bunun yanında atıl fonlar daha sevaptar ve etkili kullanılarak ekonomik canlılık sağlanacaktır.

Anahtar Kelimeler: İslami Finans, Karz-ı Hasen, İhvan Modeli

AS A NEW ISLAMIC FINANCING MODEL: IHVAN MODEL

To give unrequited debt is an important issue in Islamic religion as it is in all religions. Lending to the needy person was evaluated by the Prophet Muhammad (S.A.V.) as a very virtuous and important act. In a hadith-i sheriff, it is expressed that "over the gate of heaven, it writes charity will be rewarded ten times, and borrowing money will be rewarded eighteen times". In order to protect the society from the interest problem, these expression came out of the way and "Ihvan Model" was put forward. In this study, a model has been developed considering the economic system of our country, the way Islamic banks operate and the needs of society. The aim of the study is proposing an interest free system to people and to SMEs. Instead of aiming for profit in the model, it is aimed to provide economic vitality in the society, to reduce the borrowing that has fallen into the society and to increase the prosperity of the society. The sources of funds in the model are; state support, contributions of individuals, idle funds, donations and credit users. The credits to be used in the model will work as gold indexed. Needy individuals and SMEs can make use of from these funds with a minimum of 100 gr gold and a maximum of 1,000 gr. Loan payments will be deposited as gold in the account of the customer who needs it, and refunds will be refunded in gold. In order to provide an interest free system, no interest claims and commission requests will be required from the needy person. With the proposed model, the needy people will meet their needs without using the interest. In addition, idle funds will be used more effectively and effectively, and economic vitality will be ensured.

Keywords: Islamic Finance, Karz-i Hasen, Ihvan Model



İŞLETME SAHİPLİĞİ VE KADININ TARİHSEL UYGULAMASI ÜZERİNE

Dr. Öğr. Üyesi Kübra Sari Seo Lecoq

İstanbul Medeniyet Üniversitesi,
Edebiyat Fakültesi, İspanyol dili ve Edebiyatı
kubrasari@gmail.com

Dr. Dr. Öğr. Üyesi Ariadne de Villa

Texas Lutheran University, Language and Literature,
Department of World Languages and Cultures
kubrasari@gmail.com

15. yy. da Kur'anla birlikte kadınlar için köklü bir değişim başladı. Geçmişte kadınların kendilerini ifade etmelerine, çalışıp bir iş sahibi olmalarına izin verilmiyordu. "Erkeğin sahip olduğu her şey erkeğe ait olduğu gibi, kadının sahip oldukları da yine erkeğe aittir" (Thompson, 1974), p. 142). Koca, karısının yaptığı her hangi bir alışverişi iptal etme veya ona verilen bir hediyeği geri iade etme özgürlüğüne sahipti. Bu nedenle, bir kadın tarafından imzalanan hiçbir belgenin her hangi bir hükmü yoktu. Batı'da kadınların bir takım haklar kazanabilmeleri 18. yy'dan önce mümkün olmamıştır. Buna zemin hazırlayan Mary Wollstonecraft'ın (1759-1797) yazdığı Kadın Hakları Savunması (1792) ve Judith Murray'ın (1751-1820) "Cinsiyet Eşitliği" isimli kitaplarıdır. Aynı haklar Fransa'da kadınlara 1790 yılında ancak verilmiş ve daha sonra Avrupa'ya yayılmıştır. Diğer yandan, 622 yılında İslam'ın doğusuyla ortaya çıkan değişiklikler sayesinde kadınlar birçok hakkı o dönem'de kazanmışlardır.

Anahtar Kelimeler: İşletmecilik, İslam ekonomisinde kadın, Kuran, Kadın hakları

ON THE HISTORICAL PRACTICE OF WOMEN AND BUSINESS OWNERSHIP

In the fifth century, the history of women across the world underwent a drastic change with the Qur'an. Women throughout history have not often had a voice to be heard and were neither allowed to work nor able to own a personal business: "Whatever the husband possesses is his property, and whatever the wife possesses becomes property of her husband" (Thompson, 1974, p.142). Her husband could invalidate any sale or take back any present she would receive. Hence, no contract would be valid if it were signed or initiated by a woman. It was not until the eighteenth century that women in the West started attaining some rights, with the ideas of Mary Wollstonecraft (1759-1797) in Vindication of the Rights of Woman (1792), and Sargent Judith Murray (1751-1820) in On the Equality of the Sexes. These same rights were given to women in France in 1790 and were incorporated later in Europe. However, with the coming of Islam in 622 B.C., women experienced drastic changes by the procurement of rights.

Keywords: Business ownership, Women in Islamic economy, Quran, Women's rights



İSLAM TOPLUMUNDA REFAHIN SAĞLANMASINDA AİLENİN ROLÜ

Prof. Dr. Mustafa AYKAÇ

Marmara Üniversitesi İktisat Fakültesi

Dr. İskender GÜMÜŞ

Kırklareli Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi

Bu çalışmada, İslam toplumunda sosyal refahın sağlanmasında bir aktör olarak ailenin rolü ve önemine odaklanılmaktadır. Refah devleti ile ilgili tartışmalarda refah sağlayıcı kurumların rolü geleneksel dönemden modern döneme geçişle birlikte yeniden gündeme gelmiş ve tartışmaların ağırlık merkezini teşkil etmiştir. Özellikle, 1929 Büyük Buhran ve İkinci Dünya Savaşı sonrası Avrupa’da meydana gelen büyük tahribat sonucunda yükselişe geçen refah devleti anlayışı, ekonomik açıdan birçok alanda başarılı olsa da refah sağlayıcı kurum olarak devlete üstesinden gelemeyeceği birçok görev ve sorumluluk yüklemiştir. Refah sağlayıcı aktör olarak devletin bu kadar öne çıkarılması ve işlevinin artırılması, bir taraftan refah sağlayıcı diğer kurumların önemini kaybetmesine ve sosyal yapıda bir dönüşüme neden olmuştur. Diğer taraftan da refah devletinin cömert destek ve uygulamaları, insanların piyasa faaliyetlerinden ve emeğini arz etmekten kaçınmalarında etkili olmuştur. Bu dönüşümden en çok etkilenen kurum da aile olmuştur. Geleneksel refah anlayışının önemli bir aktörü olan ailenin dönüşümü sonucunda refah devletinin sosyal risklerle mücadele etme maliyeti artmıştır. Bu çerçevede gelenekselleşen modern refah devleti uygulamaları neticesinde aile kurumunun önemi azalmış ve dolayısıyla sosyal politikanın geleneksel yöntemini ifade eden dayanışma ağları zayıflamıştır. Dolayısıyla refah sağlayıcı bir aktör olarak ailenin devre dışı kaldığı bir anlayış ve uygulama yükselişe geçmiş ve bu da refahın sürdürülebilirliğini tehlikeye düşürmüştür. Bu çalışmada, refahın sürdürülebilirliği açısından ailenin önemine dikkat çekilerek, İslam toplumunda ailenin refahın tesisinde ve dağıtımında sahip olduğu önemli rol ilgili literatür çerçevesinde incelenmektedir. İslam toplumunda sosyal refahın sağlanmasında ailenin rolünün hem neslin devamı ve hem de dinen günah sayılan kötülüklerden alıkoyan bir vasıta olmanın yanında, özellikle geleneksel toplum yapısında bir sosyal kontrol ve sosyal sigorta niteliği taşıdığı ve bu yüzden modern dönemde de bir model olması gerektiği ileri sürülmektedir.



ROLE OF THE FAMILY IN PROVIDING WELFARE IN ISLAMIC COMMUNITY

This study focuses on the role and importance of family as an actor in providing the social welfare in Islamic community. In the disputes on welfare state, role of two welfare-providing institutions were handled again and became the centre of gravity of the discussions during the transition from the traditional period to the modern period. Welfare state approach, which became popular in particular after the Great Depression of 1929 and the great destruction in Europe as a result of the Second World War, has been successful in many fields, in terms of economy, but it charged the state with too many duties and responsibilities considering it a welfare-providing institution. Putting the state forefront and increasing the functions of the state, as a welfare-providing actor rendered other welfare-providing institutions less important and caused a transformation in the social structure on one hand. On the other hand, welfare state generous supports and practices was influential in making people avoid market activities and supplying their labour to the market. Family has been the institution that was affected the most as a result of the transformation. Transformation of family, as a major actor of the traditional welfare approach, led to an increase in welfare state's cost of fighting against social risks. Modern welfare state practice, which were traditionalised for that purpose, rendered the institution of family less important and therefore weakened the solidarity networks, being an expression of traditional method of the social policy. So, an approach and practice that ignores family as a welfare-providing actor, became the rising trend and this endangered the sustainability of the welfare. This study, drawing attention to the importance of family for sustainability of welfare, examines important role of family in establishing and redistributing the welfare in Islamic Community in consideration of the relevant literature. It is here argued that family's role in providing welfare in Islamic Community is beyond being an instrument for continuance of the generation and for avoiding people from doing wrongs that are banned by the religion; it also functions as a social control and social insurance in the traditional social structure, so it should be a model for the modern times, as well.



İSLAM HUKUKUNDA YARGIÇ ETİĞİ

Prof. Dr. Mehmet YÜCE

Uludağ Üniversitesi

mehmetyuc@gmail.com

“Etik” kelimesi, eski Yunanca’daki ethos (veya ethicos) sözcüğünden türetilmiştir. Yunanca’da ethos, iki anlam taşımaktadır. Birincisi, alışkanlık, töre, görenek gibi sözcükleri içerir; İkincisi ise, toplumda mevcut töre, alışkanlık ve geleneklerin aynen uygulanmayıp, bunlar üzerine düşünerek, sorgulayarak, eleştirerek içselleştirmeyi ve bunu kişiliğin belirleyici özelliği haline getirmeyi içerir. Etik ile ahlak kavramları birbirinden farklıdır. Etik doğru ve yanlış davranış teorisidir. Ahlak ise doğru ve yanlış davranış pratiğidir. Ahlaki değil etik ilkelerden; etik değil de ahlaki bir davranış tarzından söz edebiliriz. Dolayısıyla ahlak davranış kurallarını, etik de uyulması gereken ilkeleri ifade etmektedir. Meslek etiği, ilgili meslek erbabının görevlerini ifa ederken uymaları gereken davranış standartlarıdır. Yargı etiği ise, yargılama faaliyetinde hukukun üstünlüğünün ve adaletin sağlanmasına için uyulması gereken ilke ve standartlardır.

İslam hukukunda yargı fonksiyonu ‘kadâ’ veya ‘hüküm’ kelimeleriyle ifade edilmiş, bu işleri yapanlara da ‘kâdî’ veya ‘hâkim’ denilmiştir. Hâkimin yargılama esnasında uyması gereken kurallar ve yargıç etiği “Edebu’l- Kadâ” veya “Edebu’l-Kâdî ” tür eserlerde incelenmiştir. Bu kitaplarda yargılama görevini âdil bir şekilde yürütebilecek kadılarda bulunması gereken özellikler sayılmıştır. İslam hukukunda mülkün temeli olarak kabul edilen adalete büyük önem verilmiş, adil olan hakim, kişi ve topluluklar da övülmüştür. Kur’an adalette hükmedilmesine ilişkin çok sayıda ayet vardır. İslam hukukunda insanlar arasında hak ve adaletle hükmetmek, Allah katında en makbul davranış olarak kabul edilmiştir. Nitekim Kur’an’da “Biz ahalisi zalim olan memleketlerden başkasını da helak edici değiliz” buyrulmaktadır (Kasas,59.).

İslam toplumunda hüküm verip yargısal fonksiyon icra eden ilk kişi bizzat Hz. Peygamberdir. Daha sonra Raşid Halifeler, ulema ve müçtehitler pek çok kişi de, yargılama faaliyetinde bizzat bulunmuştur. İslam hukukunda yargısal faaliyetin nihai amacı, adaletin tesisi, zulmün ortadan kaldırılması, mazlumin hakkının zalimden alınması, hakkın sahibine ulaştırılması, iyiliğin emredilip kötülüğün engellenmesi olduğu için yargıcın da bu esaslara göre karar verilmesi istenmiştir. Dolayısıyla yargıç etiği de bu çerçevede oluşturulmuştur. İslam hukukunda yargıcın uyması gereken etik ilkeler şöyle sıralanabilir.

- Bağımsızlık: Hakim, önüne gelen meselede ilahi hükümlere ve Hz. Peygamber’in uygulamalarına göre karar verecek, bunlarda hüküm bulamadığı takdirde meseleyi kıyas ya da içtihat yoluyla çözebilecektir. Bunun dışında yargılama faaliyetin için hiçbir merciden emir ve talimat almayacaktır.

- Tarafsızlık: Hakimin yargılama faaliyetini yürütürken kendi zihnindeki, vicdanındaki önyargılardan kurtulup, Kur’an ve sünneti somut olaya uygulayarak karar verecektir. Hz. Ömer’in Ebu Musa el Eşâ’rî’ye yazdığı mektupta şu şekilde ifade edilmiştir: “Taraflara öyle davran ki; Zayıf olanlar adaletten ümidini kesmesinler ve güçlü olanlar da kayırılma beklentisi içinde olmasınlar.”

- Doğruluk, Tutarlılık ve Dürüstlük: İslam Hukukunda yargılama görevi üstlenen hakimin hak ve adaletle hüküm verme hususunda elinden gelen gayreti göstermesi üzerine vaciptir (Buhari, Şehadet, 27). Mecellenin “Hâkimin Vasıfları” başlıklı 1. Fasl göre; Hâkim; hakîm (âlim, bilgin, haklı ve haksız ayırıp hak ve adalet üzere hükmeden), fehîm (akıllı, zeki, anlayışlı), müstakîm (doğru, eğri olmayan, hilesiz, temiz, dürüst), emîn (emniyetli, kendine inanılan, itimat edilen, güvenilir), mekîn (vakarlı, temkinli, yerleşmiş, oturmuş, sakin) ve metîn (sağlam, kendine güvenilir olan, metanet sahibi, dayanıklı) olmalıdır.

- Eşitlik: Hâkimin görevi, mahkemede tarafların eşit muameleye tabi tutulmasını sağlamaktır.

- Ehliyet ve Liyakat: Kur'an'da yargılama işiyle görevlendirilecek kişinin adalet, ilim ve hikmet vasıflarını taşıması gerektiği belirtilmiştir (Mâide 5/95; Enbiyâ 21/74, 79). Kur'an'da emanetin ve sorumlulukların ehliyetli ve liyakatli kimselere tevdi edilip insanlar arasında adaletle hüküm verilmesi üzerinde ısrarla durulur (en-Nisâ 4/58; el-Mâide 5/42-50, 95; Sâd 38/26). Mecelle, m.1793'e göre: "Hakim, mesail-i şer'iyeye ve fıkhiyyeye ve usul-i muhakemeye vakıf ve deavi-yi vakıayı onlara tatbikan fasl ve hasma muktedir ve müteverri ve mütedeyyin olmalıdır." Bu madde hükmü gereğince hakimın fıkhi meseleleri bilme muhakeme usulüne vakıf olma ve normu vakıaya uygulama (uyuşmazlığı çözme) yeteneğine sahip olması gerekir.



FUNCTION OF ETHICAL RULES IN INSTITUTIONAL SUCCESS

Fatiha Gacem

Law and Political Science College, Sociology

Money is the adornment of life, and everyone wants to get it, and even aspires to achieve fortune, and as it is a need of the needs that humans work to secure a life for himself and to achieve luxuries after he wanted to achieve the simplest requirements of life, Money has many ways of obtaining it; in reality there are two ways, the first one is legal and second is that illegal. When we talk about legitimate that are practiced in a clear legal framework such as trade, industry and employment, and for illegal ways there are frameworks and illegal means such as embezzlement, theft, fraud and fraud. In both cases, Each category is in violation of the other in terms of behavior, and here interferes General ethics concept including moral behavior and what is not moral to determine concepts in the context of social values.

Ethics is the title and supreme thing of the higher societies and therefore we find some of the most civilized societies take great importance to respect some ethical standards. And is careful not to underestimate or underestimate it because it is the source of the refinement of human behavior in their eyes.

Ethics of the profession or what is known as business ethics, is the main part of the growth industry in companies.

The embezzlement, excesses, the expansion of crimes and administrative corruption, and the exploitation of the influence by intervention of the responsables that the companies are witnessing on a global level, have made societies search for standards that govern these behaviors that are practiced within the systems and relationships of employees, customers, companies and the public

Understanding the value of ethics for work has led to a number of aspects, including the spread of rules of ethics and official codes to meet the moral requirements and then appoint administrative officials interested in the ethical aspects in order to motivate managers and employees to recognize the requirements of ethical standards, but despite this we find a difference of meaning Ethics is written on the ethics of practice, as some managers and managers and those who are based on it as a curtain for making opportunistic decisions. While we do not deny that there are managers with high moral values in the performance of their duties.

COMMITMENT COMMUNITY

Before we talk about organizations and professional ethics, it is necessary and important to identify the constituent group of this organization and the category concerned. Whom we should say that he is committed or not committed to this professional ethic, the most important member can be characterized by committed behaviors. The organization, which is considered the most important supplier of power, tries to seek and to achieve its objective in ways that are hostile (physical, material, administrative, etc.) and may lead to exclusion or isolation where the official uses force to subjugate others. And there is a different category of directors and managers pursue the legitimacy and is contrary to the predecessor, who takes the coercion.

So that he can follow the members easily and until there is justice achieved (Calculate yourself before you are accountable).

Then comes the employee or individual employed. As the change of time changed the concept of a user or a public servant and then to the factor and the workforce until it became known as human capital in the language of economists and human assets in legal language and intellectual capital in the language of administrators.

Also, the methods of dealing with this element have changed, and they have also passed through stages, so that the worker was considered one of the elements of production, and not the most important. The administration's interest was entirely on the technical component of machines and machines. Training, guidance and threat of punishment.

After the failure of this trend, the administration changed its approach to adopt a friendly approach and considered that this employee is a member of the family or the employee family, who created interests for social and health services.

In addition to the current global developments, As it was in dealing with human resources where globalization and technological progress and different types of education and changing laws and regulations for commercial relations, whether local or global, and increase environmental awareness and efforts to improve the quality of life for members of society. All of these elements have had a strong impact on changing approaches to working human resources .

There are many terms that are difficult to understand separately. Speaking of ethics, we must also talk about the term organizational governance, a term that international institutions have taken care of after the events of the last two decades of the last century of corruption and mismanagement in some institutions and Companies in some countries of the world, as there is a scandal for the Bank of Credit and International Trade and the banks of savings and lending in the United States, and the scandal of Enron, and the major financial crises suffered, in addition to the fraud and embezzlement. All societal brain parties To roll with the government in the making and implementation of public policies to express the interaction or participation for development and the achievement of justice and equality and transparency and fight corruption. The main reasons for the emergence of this concept widespread corruption worldwide, and this led to the need to think of other mechanisms make Of the regimes are more transparent in order to eliminate these behaviors, which have become a widespread phenomenon in societies .

SOCIOLOGICAL APPROACH :

DENTOLOGY, OR THE LAW OF MORALITY OR MORALITY, This Greek term, which means the science of obligation or duty, is the science that governs the morality of any conduct and its appropriateness of rules or norms as an act of duty .

And there are opinions that may help us to understand morals and this by addressing Durkheim's structural structural theory on the division of labor, and points out through his writings that each individual functions, the separation of duties and clarify the tasks assigned to each individual, reduce the severity of the collision and be In his theoretical presentation, we find his focus on ethics, and freedom derives from public morality. As Robert pointed out, Durkheim never abandoned his idea that the Western society he knew was going through major crises and those crises On the decomposition of moral authority in the lives of individuals .

It is understood from the division of labor in this theory that he began to erode morality and dissolution and erosion, was his theory is a reform of it. And a way to restrict the public morality of the community internally and externally.

Another opinion expressed by Raymond Bodon and V. Purico, that the theoretical reference of force, where coercion as the official uses the power to reach subjugation of workers.

While we find Max Weber, who knew that it is the ability of the authority to accept his decision, so those who oppose the authority, it denies its legitimacy.

Max Weber developed an analysis of the legal resources, believing that the rational mode of domination is the only one capable of developing the industrial society. The official acquires subordinate obedience by authoritarianism because he has been able to legislate how to implement his authority, and domination is not part of power, But rather a relationship of trust.

The principle of authority, which states that strategic analysis does not guarantee moral judgments, supports the individual or group in terms of composition and functions, goals for each individual vision, and the difference of vision, that make the conflict in power and requiring the authority of an officer .

This is one of the theories from which we may take ideas to explain some phenomena through them .

SOURCES OF POWER :

M. Kruzie asked the reasons why the pathfinder or the mastermind has a subordinate trust? Why do they recognize the legitimacy of his authority !!

I would like to say that the source of authority is guaranteed by this, which is reflected in :

Efficiency or high functional allocation .

Controlling ocean relationships .

SECTIONS OF THE ETHICS OF ORGANIZATIONS :

In order to build and structure successful and successful organizations, they have to have the foundations, bases and pillars that follow them, so that they can be clearly defined in the administrative structure working in them or what is known as the term of the times with human resources. As researchers and scholars in the field of institutions and organizations see, Three main sections for building ethical organizations are :

I. INDIVIDUAL ETHICS:

The working people who respect the work represent the first element of base of the ethical organization, and must be characterized during the performance of the tasks entrusted to them with integrity and honesty in their work and must reflect these qualities on their decisions and their behavior, and must be trusted to individuals from within and outside the organization, Honesty and respect for each other and others, which create an atmosphere of enthusiasm and enthusiasm for the environment, supports moral behavior.

Since the prosperity of any organization or companies is based mainly on the employee , since it is the active element that falls on it the success or failure of the organization, this individual who must have counted enough to perform his duties entrusted to him, while performing tasks by this employee The philosophy of Dr.M, the Trinity of Proficiency is applied, which states that the completion of the works not only means mastery but perfection at a higher level :

Accuracy ----- of dispersion and accuracy in setting goals.

Pay attention ----- to everything that would achieve the goal

Follow-upon ----- continuous review of performance and evaluation .

II. LEADERSHIP ETHICS:

Since the path is the only way for person to representing the personality of the organization, it must have a skills and behaviors that are integrity, sincerity in work, the ability to take responsibility, courageously confront problems, and the spirit of creativity to solve them .

The most important and important role played by the head, manager or organization of any organization is its attribution to the items that govern the behaviors and behaviors that are practiced within the organization. These values reflect the practical reality. These values are of course not fixed because the organization is always developing and improving The managers of the organization are always inspiring for the development, organization and improvement because they are in touch with reality. Directors are guided by the ethics of the business organization, the reward of moral conduct and the punishment of immoral behavior. This also makes the manager The author The application of the normal behaviors of the Organization of high moral leaders.

III. ORGANIZATIONAL SYSTEMS AND STRUCTURES :

This is the third pillar and element of base used by managers to shape values, promote ethical behavior and transform the organization into a moral organization. This group includes the organizational culture embodied in the core of culture based on values, beliefs, ideologies, expectations and common attitudes that bind members. And the manifestations of this culture based on patterns of behavior, and the cultural fabric that determines what is moral and immoral.

There are ethical codes or references based on principles and symbols based on policies, and because of the importance of these moral codes in the organizations, we find that the departments in the organizations resort to strengthen and support those symbols through reward and punishment, thus the organization is working to promote the moral climate (Honesty, integrity, trust, responsibility, citizenship) .

There are many views in the division of organizations according to the curriculum, while talking about behavioral approaches and systems approaches may not care to separate them from each other because we believe that both approaches take human resources behavioral study and analysis of their personalities and motives and trends and social

factors affecting them, and In order to develop the appropriate organizational behavior, which increases the production and satisfaction of employees and thus satisfy their physical, social and psychological needs.

Systems, by their very nature, consist of interactive parts of inputs, processes and outputs

Input----- of the manager and his / her staff with financial, financial and information resources

Operations----- Activities and efforts of the Human Resources Department to provide appropriate human resources and stimulate and guide and continue to give.

Outputs----- are human resources characterized by appropriate behavior, positive values and appropriate motivation to accomplish the tasks required of them.

THE MOST IMPORTANT PROFESSIONAL ETHICS ARE REFLECTED IN:

Mastering work, dedication and dedication in his performance.

Respect for colleagues in the profession.

Not taking advantage of the position in personal interests.

Do not skimp on your organization time or thought.

To do the work with minimal activity.

Show all your skills, experience and knowledge to serve your organization and try to develop your knowledge to make your business work.

Do all the instructions you have.

Cooperation and coordination in working with colleagues and providing advice and guidance if necessary .

Praise the efforts of colleagues to be motivated by their ethics and work.

Maintain confidentiality of information.

Act honestly and honestly.

Compliance with the rules, laws, regulations and legislations provided for.

Respect for time and appointments.

Not complaining about the multitude of tasks and tasks assigned to them, because they suggest that you are replacing trust.

THE IMPORTANCE OF COMMITMENT TO WORK ETHICS :

Contributes to the improvement of society in general, where unfair practices disappear, and from which the members of society enjoy equal opportunity, and the work is assigned to the most efficient and knowledgeable so as to expand opportunities for the diligent.

The moral obligation supports the social satisfaction and stability among the majority of the members of the society, where everyone can obtain the right to equality of justice in dealing, especially in support, contracts, distribution of wealth and all transactions.

It creates the right environment for the spirit of working as a team and to increase production, which benefits everyone and the social environment.

Enhances the self-confidence of the individual and the organization and society to which he belongs and thereby reduces anxiety and tension among individuals.

Reduces the exposure of institutions to risk, because the offenses less crimes and disputes, which makes everyone abide by the old law.

Commitment to work ethics supports many programs such as human development, total quality programs and strategic planning programs.

MODELS FOR SUCCESSFUL ORGANIZATIONS:

Many companies and international institutions that have written success, and this success is not a power or monopoly, but it is well thought out and organized in advance, and built on strategies with long-term prospects and we mention among those organizations that have written their name and became known my world. The following organizations:

- 3 Mining Company
- American Express
- Boeing
- Philip morris
- IBM
- Johnson and johnson
- Ford
- General electric
- Sony
- Wal-Mart
- Walt disney

These are some of the organizations that we have taken, for example, but this does not mean that it has not received mistakes and failures in its practical course. Most of them faced a number of obstacles and occurred in many mistakes and do not prevent them from saying that they still suffer with problems to the present time. But it has a great deal of flexibility and the ability to regain its position once again and overcome the crises 16. This success has been made by the commitment and discipline of professional ethics. These companies attach great importance to the employees so that there is a spirit of participation and initiative in maintaining this edifice, which is a source of livelihood and place of practice and embodiment of activities, ideas and initiative.

CONCLUSION

Therefore, commitment is the most important element of morality that must be respected by all members of the Organization and respect for administrative peace and the commitment of each member of the tasks entrusted to him without arbitrariness or selfishness or exploitation of the post or dictatorship or bureaucracy unfair.



SEKÜLER İKTİSADİ ZİHNİYETİN TUTARSIZLIĞI-RÖNESANS FELSEFESİ

Dr. İpek Madi

Marmara Üniversitesi, Orta Doğu ve İslam Ülkeleri Araştırmaları Enstitüsü

Ortadoğu Ekonomi Politikası Anabilim Dalı

ipek.madi@marmara.edu.tr

Rönesans ve Hümanizm, Antik Çağ paganizmine geri dönüş arzusuna dayanır. Rönesans döneminde birçok hümanist, paganizmi desteklemiştir; hümanizme göre Allah yerine insana tapan bireyler yetiştirilmelidir. Hayatı manasız kabul eden Hümanizm kaynaklı ‘homo deus’çu inanç seküler iktisadi ortamda hiperrasyonel/rasyonel/yarı-rasyonel olarak tanımlanabilen menfaatçi homo economicus varsayımında görülmektedir. Rönesans ve Hümanizme dayanan ünlü bir düşünürü göre “adalet güçlünden yanadır”. Seküler zihniyetin iktisadi ortamına gelindiğinde ise “zayıfların durumlarının daha iyi hale getirilmesi için güçlülerin sahip olduklarından fedakârlık etmesi gerekmesi güçlüler açısından “rasyonelliğe uyuşmayan, adaletsiz, doğal kanun kabulüne ters” bir durumdur. Ancak “Seküler İktisat” Doğal Kanun felsefesi ve Materyalist inanç dairesi içinde adil dağılım arayışına devam etmektedir... Homo deus ‘u ortaya atan düşünürlerden biri hümanizm için şunları ifade etmiştir: “Bir şeyin kötü kabul edilmesi için sadece bir bireyin kötü hissetmesi yeterlidir. Cinayet, Tanrı’nın “ Öldürmeyeceksin,” diye buyurmasından dolayı değil; kurbanı, diğerlerine korkunç acılar yaşattığı için yanlıştır.” Avrupa’nın yeniden ve yeni bir seküler medeniyet anlayışı ile bütünleşmesi gerektiğini iddia eden bir düşünürü göre ise: “...kurban olmuş bir çocuğun ailesinin acısı karşısında felsefenin hiçbir ağırlığı yoktur.”... Seküler zihniyetin ve iktisadi yaşama yansımasındaki çelişkilerinin ve tutarsızlıklarının analiz edilmesi için oldukça fazla misal vardır. Seküler zihniyetin tutarsızlıkları, ‘hiçbir felsefenin elinin yetişmediği’ Kur’an hakikatleri ile analiz edilmelidir. Rönesans felsefesinin “doğayı tanrı olarak” kabul etmesi, lüks ve zenginlik içinde haz peşinde koşma gayesi ile 21.yüzyılda “seküler iktisat”ın homo deus’unun (ya da bugünkü yeni homo economicus anlayışı, yani tanrı-insan iddiası) süper-insan hiperrasyonelliğini kabul etmesi birbirinden ilgisiz değildir. Hakikî İsevîlik’te: “Kalben en mağrur olan, üstteki tüm katlardan geçerek ve bunlardaki tüm acıları çekerek en alt kata fırlatılacaktır. Burada, Allah’ın emrettiğinin aksine, istediğini yapmak arzusuyla Allah’tan daha yüce olmanın peşinde koşup, kendi üstünde kimseyi tanımak istemiyor idiyse, aynı şekilde orada şeytan ve şeytancıkların ayakları altına konacak.” ; “...dünyayı sevenler ölümü düşünemezler; hem de, biri kendilerine ondan söz etti mi, konuşmasına kulak vermezler.” İslam’da ise : “Tabiat, misali bir matbaadır, tâbi’ değil; nakıştır, nakkaş değil; kabildir, fâil değil; mistardır, masdar değil; nizamdır, nâzım değil; kanundur, kudret değil; şeriat-ı iradiyedir, hakikat-ı hariciye değil!..” (Risale-i Nur).

Anahtar Kelimeler: İktisat, Seküler, Rönesans, Tabiat, Felsefe



INCOHERENCE OF THE SECULAR ECONOMIC MENTALITY-PHILOSOPHY OF RENAISSANCE

Renaissance and Humanism have been based upon a desire to return to the Ancient Age Paganism. Many humanistics during the Renaissance, supported paganism; individuals according to humanism should be trained/educated for worshipping human instead of Allah. “*The belief based on homo deus*” originated from Humanism which considers life as meaningless, can be seen in self-seeking homo economicus assumption of secular economics, that has been defined as hyperrational/rational/quasi rational.

For a philosopher of Renaissance and Humanism, “justice lines up with power”. In secular economic mentality, a progress toward what is better for the weak requiring the sacrifice of some possession of the strong is “irrational, unfair, contrary to the *natural law*” for the strong. However, “Secular Economics” has continued on struggling for a fair distribution within the Natural Law philosophy and Materialistic belief... A thinker suggesting *homo deus* stated the following: “For something to be considered evil, it is sufficient that only one person perceives it unpleasant. Murder is wicked, not because God commands “Thou shalt not kill,” but because it causes suffering for the victim and the others.” For a thinker suggesting *Europe must be integrated an encore within a new secular civilization mentality*: “...philosophy carries no weight with the suffering family for the victim-child.”... There are a great number of examples for analyzing the contradictions and incoherencies of the secular mentality and its practices on the economic life.

The incoherence of secular mentality should be analyzed with the truths of the Qur’an that ‘the hand of no philosophy can reach’. The assumption of the philosophy of Renaissance as “nature is identical to God” is not unconnected with the assumption of superhuman hyper-rationality of the 21st century-“secular economics’ ” homo deus (or new homo economicus comprehension of today, i.e. “a sort of godhead”) with the purpose of pleasure in luxury and opulence.

In True Christianity: “For the proud, that is the loftiest in heart, shall plunged into the lowest centre, passing through all the centres above it, and suffering in them all the pains that are therein. And as here he seeketh to be higher than God, in wishing to do after his own manner, contrary to that which God commandeth, and not wishing to recognize anyone above him: even so there shall he be put under the feet of Satan and his devils,” ; “because the lovers of the world will not think upon death; nay, when one speaketh to them thereof, they will not hearken to his speech.” ; in Islam: “Nature resembles a printing-press, not the printer. It is an embroidery, not the Embroiderer. It is passive, not active. It is a pattern, not a source. It is an order, and not the Orderer. It is a law, not a power. It is a code of laws proceeding from a will, not an external reality.” (Risale-i Nur).

Keywords: Economics, Secular, Renaissance, Nature, Philosophy.



İSLAM VE REFAH: KAÇINILMAZ BİR AKTÖR OLARAK DEVLET

Prof. Dr. Mustafa AYKAÇ

Marmara Üniversitesi İktisat Fakültesi

Dr. İskender GÜMÜŞ

Kırklareli Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi

Bu çalışmada, İslam toplumunda refahın sağlanmasında devletin rolü incelenmektedir. İslam toplumunda her ferdin kendisiyle ilgili konularda yetki ve sorumluluk sahibi olması, öz disiplin ve özgüvene kavuşması toplumun refah ve mutluluğu için öncelikle aranan bir hedef olmuştur. İslam iktisat nizamının temelinde hürriyetin yer alması, devletin müdahalesinin bulunmadığı şeklinde bir sonuca ulaşılması anlamına gelmez. İslam toplumunda devletin otoritesinin ve kanunların zorlayıcı gücünün kullanılması belirli şartlara bağlanmış ve fakat önemli ölçüde kısıtlanmıştır. Devletin otoritesine getirilen sınırlama ve bu gücün şartlara bağlanması, esas olmakla birlikte bu şartların yerine gelmesi durumunda devlete yüklenen rol ve görev ayrı bir önem arz etmektedir. Devletin iktisadi alanda müdahaleciliği, refahın sağlanması açısından iki hususta ön plana çıkmaktadır. Bunlar, sosyal adalet ve iktisadi hayatın düzenlenmesidir. Bu noktadan hareketle devletin varlık sebebi ve en temel görevi olarak yoksul ve düşkün insanların ihtiyaçlarının esiri haline gelmesine mani olmak ve temel ihtiyaçların karşılanmasını garanti etmek olduğunu tespit etmek gerekmektedir. Bu çalışmada, İslam iktisadı alanında ilgili literatür esas alınarak teorik bir tartışmanın belirleyici özellikleri ve günümüze dair sonuçlarla ilgili bir inceleme yapılması amaçlanmıştır. İncelemenin çerçevesi ise devletin refahın sağlanmasındaki müdahaleciliğinin sosyal adaletin ve iktisadi hayatın düzenlenmesine yönelik politikaları çerçevesinde tartışılmasıdır. Ferdi hürriyetin esas alındığı bir anlayışa uygun olarak kurulan bir toplumsal yapıda refahın sağlanmasında, fert ve toplum arasındaki dengeyi gözetmek ve sürdürmek, devletin rolü ve sorumluluklarının sınırları açısından önem taşımaktadır. Fert, aile ve toplum ile devlet arasındaki dengelerin kurulması ve sürdürülmesinde olduğu kadar iktisadi alanda ahlaki ilkeleri tesis etmekte de devletin kaçınılmaz bir aktör olarak yer aldığı bir anlayışın gerekli olduğu ileri sürülmektedir.



ISLAM AND WELFARE: STATE AS AN INDISPENSABLE ACTOR

This paper handles the role of state in providing welfare according to the Islamic Community. Attribution of power and responsibility to every individual about the matters that concern the individual, and equipping every individual with due self-discipline and self-confidence, has been a primary target in the Islamic Community for providing welfare and felicity to the community. The fact that Islamic economic order is based on liberty, does not imply that there is no state intervention in that order. Exercise of state authority and the compelling power of laws is subject to certain conditions and they are significantly restricted, though. It is the rule to maintain the state authority limited and to set conditions for exercise of the state power, but a separately important role and duty of the state, may arise once those conditions are met. State intervention in economic field is important for provision of welfare in two aspect. These are social justice and regulation of the economic life. From this, one can infer that the state's reason of being and the most fundamental duty is to prevent poor and dependent people from being a complete devotee of their needs and to assure provision of their basic necessities. This study aims examininh determinate characteristixs of a theoritical dispite and ita conclusions that concern the present time, taking basis the literature on Islamic economy. A comprehensive discussion about state's policies for social justice and economic life regulation by interventionism intended to provide welfare, forms the framework of this study. Observing and maintaining the balance between the individuals and the society for providing welfare in a social structure established on an understanding based on individual liberty is important for the limits of the state's role and responsibilities. It is argued that state is an indispensable actor not only in setting and maintaining the balance between individuals, family and society, but also setting the moral principles in economic field.



ANTİK YUNAN'IN HAZCILIĞI VE “SEKÜLER (ME)DENİYET”

Dr. Levent Coşkun Erkekoğlu

Marmara Üniversitesi

Antik Yunan düşüncesinin niteliklerinin, özellikle 18.yüzyıl Avrupa Aydınlanması döneminin “medeniyet” ile ilgili ileri sürdüğü savlarına benzediği literatür tarafından dile getirilmektedir. “Bir şey kendine menfaat ve haz getirirse onu yap!” diye aşıl原因 eski Roma ve Yunan düşüncesi kaynaklı (me)deniyet anlayışı için hayatın anlamı “her bireyin aradığı (varsayılan) haz” dır. Risale-i Nur’da “Medeniyet-i hazıra-i Garbiye, semavî kanun-u esasîlere muhalif olarak hareket ettiği için seyyiatı hasenatına; hataları, zararları faydalarına racih geldi. Medeniyetteki maksud-u hakiki olan istirahat-ı umumiye ve saadet-i hayat-ı dünyeviye bozuldu. İktisat, kanaat yerine israf ve sefahet ve sa’y ve hizmet yerine tembellik ve istirahat meyli galebe çaldığından, biçare beşeri hem gayet fakir, hem gayet tembel eyledi.” denilmiştir. Ekonomik çöktüşlere eşlik eden felaketlerin bireylerin yaşamını kötüleştirilmesi, asırlar süren ekonomik büyümeyi gerçekleştirebilmiş medenî denilen ülkelerin bireylerinin adaletli ve huzurlu bir yaşama ulaşamaması ile “seküler iktisadi zihniyetin” açgözlü, tatmin olmayan, kendi menfaati için daha fazlasını arzulayan bireyleri yetiştirilmesi meselelerini birlikte ele almak gerekir. Ayrıca, Hristiyanlığın hakikatini bozup, içine hurafat ve tahrifat aşıl原因 Antik Yunan ve Roma kaynaklı seküler medeniyet zihniyetinin rasyonellik anlayışının çürük olduğunu ortaya koyduğunu görmek kolay hale gelmiştir. Risale-i Nur’da “Âlem-i İslâm’ın şu medeniyete karşı istinkâfı ve soğuk davranması ve kabulde ızdırabı cây-ı dikkattir. Zira istiğna ve istiklaliyet hâssasıyla mümtaz olan şeriattaki İlahî hidayet, Roma felsefesinin dehasıyla aşıl原因maz, imtizac etmez, bel’ olunmaz, tabi olmaz. Bir asıldan tev’em olarak neş’et eden eski Roma ve Yunan iki dehâları; su ve yağ gibi mürur-u a’sar ve medeniyet ve Hristiyanlığın temzicine çalışmalarına rağmen, yine istiklallerini muhafaza, âdeta tenasuhla o iki ruh şimdi de başka şekillerde yaşıyorlar. Onlar tev’em ve esbab-ı temzic varken imtizac olunmazsa, şeriatin ruhu olan nur-u hidayet, o muzlim medeniyetin esası olan Roma dehâsıyla hiçbir vakit mezcolunmaz, bel’ olunmaz...” denilmiştir.

Anahtar Kelimeler: İslâm, İktisat, Medeniyet, Yunan, Seküler



ANCIENT GREEK HEDONISM AND “SECULAR (“LOW”) CIVILIZATION”

It has been stated in the literature that the characteristics of the Ancient Greek thought, correspond particularly 18th century-European Enlightenment suggestions about “civilization”. For the understanding of “(low) civilization” based on Ancient Roman and Greek thought, which recommends “Do anything that gives you utility and pleasure!”, the meaning of life is “hedoné that everyone seeks for (is assumed to seek for)”.

In Risale-i Nur: “Since modern Western civilization acts contrarily to the fundamental laws of the revealed religions, its evils have come to outweigh its good aspects, and its errors and harmful aspects its benefits; and general tranquillity and a happy worldly life, the true aims of civilization, have been destroyed. And since wastefulness and extravagance have taken the place of frugality and contentment, and laziness and the desire for ease have overcome endeavour and the sense of service, it has made unfortunate humankind both extremely poor and extremely lazy.”

One should consider the following together: the worse conditions of individuals as a result of the calamities along with economic collapses; the failure of the citizens of countries called civilized which have succeeded in economic growth during the centuries, in reaching justice and tranquility in their lives; and “secular economic mentality’s” preparing of covetous, greedy individuals desiring more and more for their own interests. Furthermore, it is easier to realize that the Ancient Roman and Greek thought based-secular civilization mentality which indoctrinated superstition and corrupted belief in Christianity’s truth, has produced a fake comprehension of rationality.

Key Words: Islam, Economics, Civilization, Greek, Secular.



İSLAM İKTİSAT AHLAKI AÇISINDA “İSRAF” KAVRAMI VE SOSYO-EKONOMİK SONUÇLARI

Dr. Öğr. Üyesi İ. Murat Bozkurt

Marmara Üniversitesi, Orta Doğu ve İslam Ülkeleri Araştırmaları Enstitüsü
Ortadoğu Ekonomi Politikası
imbozkurt@marmara.edu.tr

İsraf, “SeRiFe” fiil kökünden türetilmiş Arapça bir kelimedir. Azıtma, taşıma, haddini aşma, hata, cehalet, gaflet anlamında kullanılmaktadır. Fıkıh terminolojisinde "insanın yapmış olduğu her fiilde haddi aşması" anlamında kullanılmaktadır. Cürcani, israfı, "değersiz bir amaç uğruna fazla mal harcamak, harcamada haddi aşmak, meşru bir konu bile olsa harcanması gerekli olan ölçüden fazlasını harcamak" şeklinde tarif etmektedir. “Tebzir”, israf kelimesi ile eş anlamlı olarak kullanılır, gayrimeşru yapılan harcamaları ifade eder. Gazali’ye göre, dinin, örf ve adetlerin, aklın ve insanlığın gerekli kıldığı yerlere, gerekli gördüğü ölçüde harcama yapmak cömertlik, bu işlerin altına düşmek cimrilik, bunların üstünde sarf etmek ise israftır. Bediüzzaman’a göre, iktisat ve kanaat Allah’ın kâinata koymuş olduğu hikmete ve nizama uygun hareket etmektir. İsraf ise o hikmet ve nizama muhalefettir, haddi aşmaktır. Sonuç itibarıyla israf, iktisadın zıddıdır, yani iktisat etmemektir. İktisat, vasatı ifade eder ve yerli yerinde, ihtiyaç miktarında, aşırıya kaçmadan sarf etmeyi gerektirir. İsraf kavramı, Kur’an’da birbirine yakın farklı anlamlarda kullanılmış olmakla beraber, akla ilk gelen Ayet; “ Ey Ademoğulları, bütün mescidlerde ziynetlerinizi alınız. Yeyiniz ve içiniz. ve israf etmeyiniz. Muhakkak ki o, müsrifleri sevmez. (A’raf 7/31)” mealindeki ayettir. Dolayısıyla “İsraf”, genel İslam ahlakı çerçevesinde, İslam İktisat ahlakına taalluk eden önemli bir ahlak meselesidir. İktisatsızlık ya da israfın, ferdi, aileyi, toplumu ve hatta bütün insanları etkileyecek, iktisadi ve sosyal sonuçları vardır. Bugün, insanlığı tehdit eden bütün temel problemlerin önemli sebeplerinden birinin de, “israf” olduğunu ifade etmek, mübalağa olmayacaktır. Sonuç itibarıyla, bu çalışmada, İslamiyet’te israfın yasaklanmasının sebep ve hikmetleri çerçevesinde, bir davranış ve ahlak tarzı olarak “israf”ın ferdi, ailevi, toplumsal ve ekonomik sebep ve sonuçları analiz edilecektir.

Anahtar Kelimeler: İsraf, İslam Ekonomisi, İktisat Ahlakı, İktisadi Düşünce



KAR UYGULAMASININ İSLAM DİNİ VE KAPİTALİST EKONOMİ AÇISINDAN DEĞERLENDİRİLMESİ

Dr. Öğretim Üyesi Rıdvan KARACAN

Kocaeli Üniversitesi, Hereke Ömer İsmet Uzunyol MYO, İktisadi ve İdari Programlar
karacanr@gmail.com

Kar kısaca satışa konu olan malın maliyeti ile satış fiyatı arasındaki fark olarak ifade edilir. Kar üreticinin şevkini artıran bir kazançtır. Ancak günümüzde uygulanmakta olan kar politikası adeta haksız kazançla dönüşmüştür. Dünyada kapitalist ekonomi ile birlikte bireysel girişimler cazip hale gelmiştir. Bunun sebebi girişimcilerin kapital sistemde daha fazla kazanç elde etme imkanı bulmasıdır. Aşırı kazanç elde etme gerçeği ise üretilen mal ve hizmetlerin maliyetlerinin çok daha üzerinde satılmasıdır. Kapital sistemin öngördüğü serbest piyasanın doğasına aykırı olması nedeniyle denetlemesi mümkün olmayan bir durumdur bu. Günümüzde uluslararası ekonomik faaliyetler içinde parasal hareketlerin payının fazla olması, gelir dağılımında yaşanan çarpıklıklar vb. durumlar bunun bir göstergesidir. İslam Dini insanların ticari faaliyetlerde bulunmasını tavsiye ederken alışverişte hak ve hukuka riayet edilmesini emretmiştir. Zira birilerinin aşırı kar elde etmesi diğerlerinin zarar etmesi pahasına gerçekleşiyorsa İslami açıdan kabul edilebilir bir durum değildir. Bu bağlamda kar konusu hem kapitalist ekonomi hemde İslam Dini açısından örnekler verilerek karşılaştırılmıştır. Böylece serbest piyasa gerekçesiyle müdahale edilemeyen haksız kar marjını, dini açıdan sınırlandırmanın gerekliliği vurgulanmak istenmiştir.

Anahtar Kelimeler: Kar, İslam Dini, Kapitalist Ekonomi, Serbest Piyasa

AN EVALUATION OF PROFIT APPLICATION IN TERMS OF ISLAMIC RELIGION AND CAPITALIST ECONOMY

Profit, briefly, is expressed as the difference between the cost of the good of subject to sale and its selling price. Profit is an income that increases the producers enthusiasm. But the profit policy that is being applied today has almost turned into unearned gain. In the world, individual initiatives have become attractive along with the capitalist economy. This is because entrepreneurs have the opportunity to gain more income in the capital system. The fact of gaining excessive profits is that is sold far higher than the goods and services' costs. This situation cannot be audited because it is contrary to the nature of the free market predicted by the capital system. Nowadays in international economic activities; conditions like the share of the monetary activities is excessive, bias in income distributions etc. are indications of this issue. Islamic Religion advised people to be in commercial activities and ordered them to obey rights and laws. As the excessive profit means the cost of others' loss, it is not an acceptable in Islam. In this context, profit will be analyzed in terms of both capitalist economy and Islamic Religion. Thus it has been desired to emphasize the necessity of limitation, from religious perspective, on the undeserved profit margin that cannot be intervened on the grounds of the free market.

Keywords: Profit, Islamic Religion, Capitalist Economy, Free Market



KATILIM BANKALARININ EKONOMİDEKİ YERİ: TÜRKİYE ÖRNEĞİ

Prof. Dr. Salih ÖZTÜRK

Namık Kemal Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi

Yüksek Lisans Öğrencisi Numan KÖKAY

Namık Kemal Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü

İslam ülkelerinin, tasarrufları sonucu ellerinde biriken sermayelerini yatırıma dönüştürmeleri ciddi bir sorunsaldı. Kendilerine yatırım aracı bulamayan ve diğer iktisadi faaliyetlerde gerilerde kalan Müslümanlar, kendilerini geleneksel (konvansiyonel) banka adını verdiğimiz sistemlerin ağılarına düşmüş buldular. Mısırda tohumlanan ve sonra neredeyse dünyanın çoğu ülkesinde faaliyetlere başlayan Katılım bankaları, İslami esaslara göre kurulması Müslümanlar için sevindirici bir haberdı. 1983 yılında Türkiye de “Özel Finans Kurumu” adı altında ilk katılım bankaları kurulmaya başlandı. Fakat, bu bankaların kurulduğu andan itibaren yöntem ve işleyişi İslam âlimleri arasında tartışmalara yol açtı. Bu çalışmanın amacı; katılım bankalarının çalışma esaslarını inceleyerek, Türkiye için ekonomik etkilerini analiz etmektir. Sonuç kısmında da bulgular tartışılarak öneriler sunulacaktır.

Anahtar Kelimeler: Katılım bankacılığı, Ekonomi, Türkiye

THE POSITION OF PARTICIPATION BANKING IN THE ECONOMY: TURKEY SAMPLE

It was a serious problem for Islamic countries to invest their capital, which was accumulated in the final hands of their savings. Muslims who could not find an investment instrument and remained behind in other economic activities found themselves to fall into the networks of the systems that we gave conventional (conventional) banking. Participating banks, seeded in Egypt and then almost in most countries of the world, was a pleasing news for Muslims based on Islamic principles. In 1983, Turkey also "Special Financial Institution" participation banks first began to be established under the name. However, from the time of the establishment of these banks, the method and functioning led to controversy among Islamic scholars. The purpose of this study is; participation in studies examining the fundamentals of the bank is to analyze the economic impact for Turkey. In the conclusion section, findings will be discussed and suggestions will be presented.

Keywords: Participation Banking, Economy, Turkey



İSLAM İKTİSAT METODOLOJİSİNİN “MANEVİ SERMEYE” UNSURLARI

Doç.Dr. Selçuk Koç

Kocaeli Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, İktisat
selcukkoc@kocaeli.edu.tr

Dr. Öğr. Üyesi Sema Yılmaz Genç

Kocaeli Üniversitesi, KMYO, Muhasebe ve Vergi Uygulamaları
semayilmazgenc@kocaeli.edu.tr

İslam'ın kendine özgü normları ve ahlaki değerlerinin varlığı, bireyin ve toplumun iktisadi davranışları üzerinde etkisini göstermektedir. Yerleşik iktisat varsayımlarının; bireyin rasyonel davranışının altındaki bencillik anlayışı, karın ve faydanın ençoklaştırılma çabası ve refah artışının bireysel algılanması temelinde toplanması İslam İktisadı'yla çelişir. Bu çelişkiyi aşmak için İslam norm ve değerleriyle tutarlı ve uygulanabilir bir iktisat metodolojisi oluşturmak en önemli varoluşsal unsurdur. Özü itibarıyla Kur'an ve Hz. Peygamber'in sünnetini içeren İslam İktisadı'nın metodolojisinin temel hedefi ilahi gerçeğe uygun hareket edilmesinin sağlanmasıdır.

Kuran ve sünnet sadece İslam İktisadı'nın genel hatlarını çizer ve bu çerçevede birçok noktayı İslam düşünürlerinin doldurması için açık bırakır. Bu bağlamda İslam düşünürleri iktisat metodolojisini oluştururken fıkıh ilminin genel kaidelerini kullanırlar. Yerleşik iktisat teorisin gözden geçirilerek İslam İktisadı'nın ayrıntılandırılması çabası geçmiş nesillerin düşünce ve deneyimlerinin biçimlendirdiği bilgi birikimini ifade eden manevi sermaye kavramını ön plana çıkarır. Manevi sermaye bir düşünce sisteminin temel aldığı inanışları, değerleri ve sorumlulukları yansıtır. İslam İktisadı metodolojisinin oluşturulmasında referans alınan ilk kaynaklar Kuran ve sünnet olsa da bu kaynakların rehberliğinden yararlanamama durumunda referans alınacak İslam düşünürlerinin yorumlarıdır. Bu çalışmada bir manevi sermaye unsuru olarak İslam düşünürlerinin iktisat metodolojisine katkıları incelenecektir.

Anahtar Kelimeler: İslam İktisadı, Manevi Sermaye, Metodoloji

“SPIRITUAL CAPITAL” ELEMENTS OF ISLAMIC ECONOMICS METHODOLOGY

Existence of idiocratical norms and ethical values of Islam show its effect on economical behaviours of individual and society. Settled economical assumptions such as selfishness understanding lying beneath rational behaviour of individual, effort of maximization of profit and benefit and gathering of welfare increase on basis of individual perception conflict with Islam Economy. In order to overcome this conflict forming an applicable economical methodology that is consistent with Islamic norm and values, is the most important existential factor.

The main target of methodology of Islam Economy that involves the Koran and the sunna of Prophet is to provide behaving suitable to divine truth. The Koran and the sunna determine only general terms of IslamEconomy and in this frame leave many points open for Islam philosophers to fulfill. Within this scope as Islam philosophers forming economical methodology, they use general principals of Islamic jurisprudence. The effort of detailing Islam Economy by reviewing settled economy theory brings spiritual capital concept that defines knowledge formed with thought and experiences of previous generations, to the forefront. Spiritual capital reflects beliefs, values and responsibilities that a thought system grounds on. Although the Koran and the sunna are the first sources taken as reference in forming of methodology of Islam Economy, the interpretations of islam philosophers are the reference that will be taken in case of not benefitting from guidance of these sources. In this study the contributions of islam philosophers to economy methodology as a spiritual capital factor, will be examined.

Key Words: Islamic Economics, Spiritual Capital, Methodology

Jel Kodları: A13, B30, B41